

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Составители бюджета-96 настроены оптимистически.
- 3 стр. → Правительство намерено привлечь до 2000 года 50 млн. USD инвестиций.
- 4 стр. → Выборы в ВС РБ приближаются под завесой информационной блокады.
- 5 стр. → Намеки на девальвацию пернвируют финансовый рынок.
- 6 стр. → Согласованная программа структурных реформ — условие кредита stand-by.
- 7 стр. → Финансовая стабилизация продержалась год.
- 11 стр. → Третий чековый аукцион: сделайте себе подарок к Новому году.
- 12 стр. → Брестчане позитивно оценили результаты приватизации.
- 14 стр. → Продовольственная статистика: производство мяса падает.
- 18 стр. → Количество судебных споров, связанных с недвижимостью, растет.
- 19 стр. → Договор ОБСЕ не реализовал лишь один участник — Республика Беларусь.
- 21 стр. → Чемоданы "компромата" начали давать утекку.
- 22 стр. → Рынок интеллектуальных продуктов не признает границ.

Либерализация валютного рынка остановлена административным усердием

См. стр. 1, 2.

Уверовали в стабилизацию

Эхо недели

В конце минувшей недели коллегия Кабинета министров рассмотрела итоги исполнения бюджета за 1995 год, а также проекты бюджета и прогноза экономического развития РБ на следующий год. При этом 1996 год определен как "год начала стабилизации".

Как заявил на пресс-конференции по этому поводу премьер-министр М. Чигирь, правительство рассчитывает в 1996 году остановить спад ВВП и объемов производства, ускорить структурную перестройку и приватизацию. ВВП в ценах 1996 года составит 168 трлн. рублей. Предполагается инфляция на уровне 1,4% в месяц, цены производителей промышленной продукции за год вырастут в 1,25 раза. Денежные доходы населения увеличатся на 34,6%, среднемесячная зарплата достигнет 1 млн. рублей. К концу 1996 г. в РБ будет 180 тысяч безработных (рост с 2,5 до 3,2% от трудоспособного населения).

1995 года на будущий год, авторы прогноза проявили завидный оптимизм. По основным видам продукции ожидается рост производства даже там, где в 1995 году был спад на 40-50% (по обуви, грузовым автомобилям, тканям). Почему-то планируется увеличение в 2,5 раза спроса на тракторы и грузовики на внутреннем рынке, рост закупок зерна в хозяйствах РБ на 22%, бурный рост производства продовольствия и т. д. В такое трудно поверить, зная о реалиях 1995 года, о падении платежеспособного спроса и росте неплатежей. Впрочем, вполне реален рост в химии, металлургии, топливной, легкой промышленности и деревообработке.

Министр финансов П. Дик доложил на коллегии КМ, что в 1995 году в бюджет РБ поступит 38 трлн. рублей доходов (первоначальный план — 20 трлн., а уточненный — 40 трлн. рублей). Правительство вело жесткую финансовую политику, которую продолжит и в следующем году. В проекте республиканского бюджета на 1996 год расходы определены в сумме 38,44 трлн. рублей (Окончание на 2-й странице).



Выбор курса

Из двух зол — большее

Национальный банк Республики Беларусь нашел, наконец, способ поддержать курс белорусского рубля, не расточая при этом свои золотовалютные резервы. Вместо ожидавшейся девальвации предложен вариант контролируемого валютного рынка. Соответствующее решение принято на внеочередном правлении НББ 13 ноября.

До традиционного в таких случаях закрытия Межбанковской валютной биржи, правда, пока не дошло, но легальный межбанковский валютный рынок практически прикрыт.

Ключевых моментов в решении Нацбанка несколько. Во-первых, "временно" с 16 ноября прекращена купля-продажа твердых валют и российского рубля на межбанковском валютном рынке (кроме сделок в размере, не превышающем 1 тыс. USD).

Во-вторых, с 14 ноября до 1 января приостанавливается разрешение нерезидентам покупать твердые валюты со счетов типа "Н" (на них зачислялась выручка в белорусских рублях за реализованные товары и услуги на территории страны) с последующим их выводом.

В-третьих, сокращен срок использования валюты, купленной на межбанковской валютной бирже, с 45 до 30 дней.

В-четвертых, коммерческим банкам предложено (пока предложено) с 1 декабря вносить обязательные резервы по иностранной валюте в рублевом эквиваленте (12 процентов от суммы привлеченных в СКВ средств).

В-пятых, решено ускорить переход на формирование уставных капиталов банков исключительно в белорусских рублях.

В-шестых, прекращается размещение валютных резервов Нацбанка в депозиты коммерческих банков за исключением краткосрочных (до 7 дней).

И наконец, предполагается активизировать покупку Нацбанком наличной валюты у населения по самому высокому рыночному курсу.

Согласно официальной мотивировке Нацбанка, указанные меры приняты "с целью обеспечения стабильного функционирования внутреннего валютного рынка, увеличения объемов предложения иностранной валюты, сокращения золотовалютных резервов Нацбанка и предотвращения оттока иностранной валюты за пределы государства".

В комментарии "БР" начальник валютно-экономического управления Нацбанка Николай Лузгин отметил, что в последние месяцы на межбанковском валютном рынке совершалось 50-70% всех сделок по покупке-продаже СКВ и российских рублей. Возвращение этих операций на Межбанковскую валютную биржу паряду с комплексом других мер, по мнению Н. Лузгина, позволит со временем значительно сократить интервенции по поддержанию курса.

По поводу решения о том, что коммерческие банки должны будут вносить обязательные резервы по иностранной валюте в рублевом эквиваленте, Николай Лузгин отметил, что именно эта мера позволит в первое время поднять спрос на белорусские рубли, вследствие чего Нацбанк сможет в течение некоторого периода вообще без интервенций поддерживать курс белорусской

валюты на нынешнем уровне.

Кроме того, отметил представитель НББ, Нацбанк рассчитывает на увеличение предложения валюты за счет того, что Минфин станет принимать налоговые и другие платежи только в белорусских рублях. При этом рекомендовано производить внутренне расчеты за энергию и энергопосылители только в белорусских рублях (в настоящее время, согласно соответствующему указу Президента, допускаются расчеты за энергию в СКВ).

По мнению валютных дилеров, предпринятые Нацбанком меры, безусловно, повлекут за собой изменение конъюнктуры на валютном рынке и действительно смогут сбить спрос на СКВ. Очевидной участникам рынка кажется попытка взять под полный контроль все сделки с валютой. Отмечаются также некоторые потери для банков на комиссионных, которые они будут платить за прохождение сделок через биржу (0,3%).

Впрочем, существует другая версия того, с какой целью ограничены операции на межбанке. По мнению некоторых участников рынка, это могло бы означать, что рано или поздно (но, безусловно, после выборов) правительство начнет так девальвировать рубль. В этом случае практически закрытый межбанковский рынок не сможет, как это могло бы произойти, будь он свободным, среагировать на девальвацию неконтролируемым повышением стоимости доллара. Покупатели же СКВ, в случае девальвации, ушли бы за валюту с дорогого межбанка на биржу. И тогда никакие интервенции не могли бы поддержать стабильный курс...

В связи с принятыми решениями аналитики отмечают изменение общей страте-

гии Нацбанка, который в течение этого года сумел создать в соответствии с требованиями МВФ либеральный валютный рынок (отмена продажи части выручки экспортными, полный допуск к свободному проведению операций на валютном и кредитном межбанке, свободная покупка нерезидентами СКВ за рубли, вырученные в Беларуси от продажи продукции). Одним словом, хоть и временно, как подчеркивают в Нацбанке, по отзывам его многие прежние либеральные начинания.

Судя по всему, руководство республики все же пока не желает "отпускать" рубль, для чего и предпринята попытка поддержать его чисто административными мерами. Ясно, что расширение госконтроля за рынком значительно ослабит позиции Беларуси на переговорах с МВФ. Ведь его экспортеры рекомендовали в ходе последней миссии "безотлагательно принять подлинно гибкий режим обменного курса".

Даже в самом Нацбанке не скрывают, что понизить стоимость белорусского рубля — наиболее простой и болезненный для валютного рынка способ сохранить резервы Нацбанка, равно как и поддержать экспортеров. Однако такие решения, как известно, продолжают приниматься на самом высоком политическом уровне.

Ирина ЧУСОВСКАЯ.

(Продолжение темы смотрите на 2-й странице).

DJEM

ИНСПЕКЦИЯ ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ
МИНФИНА РБ

И
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА fisco®
СООБЩАЮТ:

выпущены № 6, 7-8 издания

ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНСПЕКЦИИ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ
ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ

в номерах:

- "О доходности акций открытых АО";
- сведения об эмитентах на 1.10.95;
- нормативные документы России по фондовому рынку;
- о проведении аукционов на БФБ;
- обзор фондового рынка за рубежом (США).

По вопросам приобретения, подписки, размещения информации и рекламы:

тел. 23-69-48, факс 23-68-79, 23-80-76.

Белорусский рынок

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМГП "Белорусский рынок"
Регистрационное
свидетельство
№ 114 от 21 ноября 1990 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ
Первый заместитель
главного редактора
Александр АНДРЕЕВ
Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ
Телефон: (0172) 32-32-65

Отделы
телефон: (0172) 32-56-38

Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ,
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ
Александр ПАТУТИН

Госсектор

Андрей ПОТРЕБИН,
Игорь ФИЛИПЕНКО

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ,
Владимир ТАРАСОВ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 32-10-93

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 32-30-75

Адрес: 220005, Минск,
пр-т Ф. Скорины, 55,
Белорусское отделение
РИА "Новости"
("Белорусский рынок").

Телефакс:
(0172) 32-30-75.

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет —
609304 в филиале АКБ

"Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс —

63123.

Газета распространяется
по каналам компьютерных се-
тей ProCary (64-64-67), SoNET
(70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Типография издательст-
ва "Белорусский Дом печати"
(Минск, проспект Ф. Скори-
ны, 79). Заказ № 5875

Тираж — 20.000 экз.
Цена — в розницу — 1.000 руб.,
за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать
19.11.95 г. в 22⁰⁰

Телефоны
для размещения рекламы:
(0172) 32-10-93,
факс: (0172) 32-30-75.

Ответственность за достовер-
ность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан
на издательском комплексе
фирмы "Micro Express"

Первый шаг назад

Перемещение валютной торговли исключительно на биржу, конечно, несколько уменьшит общий спрос на твердые валюты, но зато вновь повысит роль теневого валютного рынка. Вывоз валюты в целом сколько-нибудь существенно не уменьшится, но доверие к валютной политике страны будет подорвано значительно.

Что же касается запрета на конвертацию со счетов типа "Н", то здесь вероятно некоторое снижение импорта западного ширпотреба, однако репутация Беларуси как страны для приложения частных инвестиций от этого не улучшится.

Принятые решения возвращают валютный рынок к практике, существовавшей до 1 июля, за исключением обязательной продажи части валютной выручки предприятий. Однако конъюнктура на рынке изменилась: Национальный банк уже не покупает, а в основном продает валюту. Изменить кардинально ситуацию эти решения не в состоянии, поскольку большинство отечественных предприятий уже "выведено" с внутреннего рынка потребительских товаров. Экспорт же заблокирован стабильным курсом рубля при росте внутренних цен на поддержку производства.

В предыдущие месяцы суммарный объем сделок на бирже и межбанке колебался в пределах 40-60 млн. USD в неделю. После нынешних изменений его объем может сократиться процентов на 10-15. Соответственно, объем интервенций Нацбанка уменьшится.

В результате период агонии белорусского рубля может быть растянут дополнительно на 2-3 месяца. Между тем всем известно, что либерализация белорусского валютного рынка проводилась в основном под давлением МВФ и являлась одним из ключевых условий предоставления Беларуси финансовой помощи. В том числе кредита по программе stand-by. Поэтому попытка подменить рыночный механизм установления курса мерами по ограничению валютного рынка может встретить, мягко го-

воря, непонимание. В комплексе с невыполнением обязательств по общему рыночному реформированию экономики это сложно приведет к замораживанию дальнейшего кредитования по stand-by со всеми вытекающими последствиями.

Не следует сбрасывать со счетов и постоянно нарастающие девальвационные ожидания. Искусственное оттягивание для "х" только подогревает их и влияет на принятие решений на финансовом рынке. И чем дольше власти будут верить в возможность преодоления экономического кризиса путем усиления государственного вмешательства в экономику, тем меньше шансов избежать повторения опыта прошлых лет.

Валерий СОКОЛОВ.

ЮРАТЭ
КОМФОРТНАЯ ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



ВЫСТАВОЧНЫЕ ЗАЛЫ: ПЛАТОНОВА, 12-Б, М. БОГДАНОВИЧА, 7А (Троицкое предместье)
ТЕЛ.: (0172) 47-23-96, 47-23-95. ТЕЛ./ФАКС (0172) 49-73-47.

DESIGN BY "MAGNART" 27-03-49

Выставки

С 21 по 25 ноября во Дворце спорта (пр. Машерова, 4) пройдет III международная специализированная выставка "Белорусский дом-95", в которой примут участие около 80 фирм из Беларуси, стран СНГ и Балтии. Будут предложены проекты жилых домов, прогрессивные строительные и отделочные материалы и технологии, а также товары для оформления интерьера. В рамках выставки пройдет научно-практический семинар "Новые технологии в строительстве".

ВК "АСУНТА":
(0172) 27-77-41.

С 27 ноября по 1 декабря в ВК "Минскэкспо" (пр. Машерова, 14) пройдет II международная специализированная выставка "Белпродукт-95". Более 100 экспонатов из 11 стран продемонстрируют широкий спектр техники, технологий для сельскохозяйственного производства, перерабатывающих и смежных отраслей, а так-

же продукты питания, напитки, оборудование для магазинов, баров, гостиниц. Во время работы выставки пройдет конференция "Качество, проблемы и пути решения". ВК "Минскэкспо":
(0172) 26-98-90.

С 22 по 25 октября в РВЦ (ул. Я. Коласа, 27) пройдет международная специализированная выставка "Интеграция-95". О своем участии в выставке заявили около 40 фирм, в том числе оптовые продавцы продовольствия.

Они представляют прогрессивные технологии и новые товары, среди которых будут изделия СП. РВЦ: (0172) 34-02-55.

Не упоминается в прогнозе о реформировании экономики, о программе приватизации, которая в силах изменить судьбу сферы материального производства. Нет ясности в принципиальном вопросе — по каким ценам поступят энергоресурсы, как долги РБ российскому ТЭК отразятся на экономике предприятий?

Б. Макейченко считает, что бюджет чрезмерно централизован (о чем говорили и председатели облисполкомов). Он вновь составлен "сверху": сначала все централизуется, а потом раздается на места. Депутата удивляет упорное постоянство такого подхода, который не стимулирует ни регионы, ни отдельные предприятия. Складывается впечатление, что проекты прогноза и бюджета составляли, выводя цифры без проработки на уровне областей и отраслей.

Все согласны, что надо менять налоговую систему. Как же тогда рассматривать бюджет 1996 года, не определяющийся с налогами? Сегодня Минфин внес предложения по изменению всех 12 законов о налогах. Но они, убежден депутат, чисто косметические. Есть предло-

Уверовали...

(Окончание.
Начало на 1-й странице).

исходя из доходов в сумме 33,373 трлн. рублей. Предельный размер дефицита на 1996 год — 5,067 трлн. рублей, что не выше 3% ВВП.

Прирост внутреннего госдолга не должен превышать 2% от ВВП. Лимит участия Нацбанка в кредитовании бюджета — 1,75% от ВВП. Лимит внешнего долга РБ на конец 1996 года планируется в размере 2 млрд. USD, причем на обслуживание иностранных кредитов правительство потратит 77,8 млн. USD (в 1995 году — 90 млн.).

Столкнувшись с ростом недоимок в бюджет (предприятия недоплатили около 1 трлн. рублей), правительство намеривается сократить налоговый пресс примерно на 8,5%, заявил на пресс-конференции премьер-министр. Уровень централизации финансовых ресурсов в бюджете и внебюджетных фондах в будущем году уменьшат с 50,9 до 44,6% от ВВП, причем долю внебюджетных фондов — с 18,7 до 11,7% от ВВП. На 1996 год намечено снизить черныбыльский налог с 12 до 10% от фонда зарплаты, а во внебюджетный фонд поддержки сельхозпроизводителей отчислять не 1, а 0,5% выручки от реализации продукции. В структуре доходов вырастет доля НДС, акцизов, таможенных сборов и пошлин. Число налогов не изменится, но меньше станет внебюджетных фондов.

В расходах бюджета уменьшится доля народного хозяйства до 14% (по аграрный сектор получит прибавку на известкование почв и удешевление удобрений). Премьер признал резкое снижение

госдотаций в связи с либерализацией цен. Сокращение доли расходов на оборону ведет к сокращению армии. Возрастают ассигнования на правоохранительные органы (около 6,7% всех расходов), 11,5% (на 2% меньше, чем в 1995 году) предусмотрено на черныбыльские нужды и около 12% — на дотации местным бюджетам. На содержание госаппарата выделяется 1,16 трлн. рублей, около 330 млрд. составит резервный фонд Президента. 551,3 млрд. рублей предназначено на льготное кредитование и субсидии для строительства жилья.

По словам П. Дика, увеличены все статьи расходов на социальную сферу. Бюджет внешне социально ориентирован (социальная сфера получит до 28% всех расходов, наука — до 3%), но все-таки более скуден. При этом правительство собирается стабилизировать экономику за счет экономии ресурсов и бюджетных средств, а также за счет эффекта от общенных структурных перемен.

Бюджет-96 должен принять новый Верховный Совет, и старый парламент официально не получал его проект. Первым делом депутаты 13-го созыва займутся изменением налоговой системы. А при дальнейшем дележе бюджетного "пирога" даже самые упрямые лоббисты смогут убедиться, что, по большому счету, делить нечего. Быть всеобщим благодетелем и основным инвестором одновременно государством не способно, хотя попытка сохранить эту роль и в 1996 году.

Андрей ПОТРЕБИН.

Комментарий

Вечером — налоги, утром — бюджет

Проекты бюджета и прогноза развития на 1996 год недостаточно обоснованы и нуждаются в серьезной доработке, считает Борис МАКЕЙЧЕНКО, председатель плановой и бюджетно-финансовой комиссии Верховного Совета 12-го созыва.

По мнению депутата, в прогнозе нет глубокого анализа и принципиальных оценок. Правительство ограничилось цифрами на макроуровне, "средней температурой по больнице". Не раскрыта ситуация на микроуровне и в отраслях, а ведь четверть предприятий сегодня — фактически банкроты.

Не сказано в прогнозе о результатах антикризисной программы, считает Б. Макейченко. "Что дал хозяйствующим субъектам неизменный с 6 января курс белорусского рубля — 11.500 за USD (цены на промышленную продукцию за это время выросли в 2 раза, а на ТНП — в 3 раза)?" — задает риторический вопрос депутат. Ведь даже МВФ считает, что теперь реален был бы курс 25 тысяч рублей за USD.

Заявлено о стабилизации в 1996 году. Действительно, пора остановить спад в экономике, но за счет чего намерены достичь таких показателей?

Не упоминается в прогнозе о реформировании экономики, о программе приватизации, которая в силах изменить судьбу сферы материального производства. Нет ясности в принципиальном вопросе — по каким ценам поступят энергоресурсы, как долги РБ российскому ТЭК отразятся на экономике предприятий?

Б. Макейченко считает, что бюджет чрезмерно централизован (о чем говорили и председатели облисполкомов). Он вновь составлен "сверху": сначала все централизуется, а потом раздается на места. Депутата удивляет упорное постоянство такого подхода, который не стимулирует ни регионы, ни отдельные предприятия. Складывается впечатление, что проекты прогноза и бюджета составляли, выводя цифры без проработки на уровне областей и отраслей.

Все согласны, что надо менять налоговую систему. Как же тогда рассматривать бюджет 1996 года, не определяющийся с налогами? Сегодня Минфин внес предложения по изменению всех 12 законов о налогах. Но они, убежден депутат, чисто косметические. Есть предло-

жения БКПП, которые резко снижают налоговый пресс. И нужен компромисс, чтобы стимулировать товаропроизводителей.

Депутат полагает, что до внесения в Верховный Совет есть время для доработки проектов с учетом госпрограмм (структурной перестройки, конверсии, приватизации и др.), с участием всех ведомств и Президента. Нужны не просто цифры и темпы на макроуровне, а меры по оздоровлению на уровне предприятий.

Следует скорее поправить налоговую систему и лишь затем формировать бюджет, чтобы уже с начала года предприятия работали в более предсказуемых условиях.

Основные показатели прогноза социально-экономического развития РБ на 1996 г.

Показатель	1995 г. в % к 1994 г.	1996 г. в % к 1995 г.
ВВП	91-92	99-100
Продукция промышленности	91	100
Производство ТНП	80	101
в том числе:		
непроизводственные товары	76	101
продовольственные товары	82	100,5
Валовая продукция сельского хозяйства (во всех категориях хозяйств)	98,1	101,8
в том числе:		
продукция растениеводства	103,4	102,8
продукция животноводства	90,7	100,3
Объем капиталовложений (за счет всех источников)	81,7	91,3
Розничный товарооборот	80	97
Платные услуги населению	85	96
Среднемесячная зарплата рабочих, служащих и колхозников	775	132
Соотношение роста зарплат и потребительских цен	94	80
Индекс потребительских цен:		
в среднем за год, раз	8,1	1,4
декабрь 1995 г. к декабрю 1994 г., раз	3,4	1,2
в среднем за месяц	111,3	101,4
Индекс цен на промышленную продукцию в среднем за год, раз		
	4,7	1,25

Где взять Маршалла для такого плана?

В КОМИТЕТЕ ПО ИНВЕСТИЦИЯМ МИНЭКОНОМИКИ РБ ПОДГОТОВЛЕН ПРОЕКТ "НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ", ОХВАТЫВАЮЩЕЙ ПЕРИОД ДО 2000 ГОДА

Предлагая активно использовать известные в мире инструменты привлечения инвестиций, авторы проекта полагают вполне возможным привлечь в национальную экономику в период 1996-2000 гг. около 50 млрд. USD. Иностранные инвестиции в этом объеме предположительно составят 11,5 млрд. USD, возврат белорусского капитала из-за границы должен дать еще 3 млрд. USD.

Проект намерения ожидать не легкой судьбы в ходе многочисленных согласований и корректировок — хотя бы потому, что одним из основных финансовых источников покрытия инвестиционного спроса разработчики видят денежно-кредитную эмиссию. В частности, она может осуществляться, по мысли авторов проекта, дополнительным выпуском краткосрочных казначейских билетов и векселей Национального банка с трансформацией их в долгосрочные. При всех оговорках о необходимости жесткого государственного контроля за их направлением исклю-

чительно в инвестиционную сферу невозможно скрыть инфляционный характер такого решения. А это уже вступает в противоречие с Программой-2000 и Прогнозом-96, где заложены крайне низкие показатели инфляции. Разработчикам проекта предстоит убедить оппонентов, что яд тоже может быть лекарством.

Ключом к сердцу потенциального инвестора разработчики считают также широкое использование залоговой формы, при которой обеспечением инвестиций служит высоколиквидное имущество, находящееся в республиканской и муниципальной собственности. Для залога, указывается в проекте, достаточно 5% имеющегося национального богатства (основные фонды, леса, недра).

"БР" предполагает в ближайших номерах познакомить своих читателей с содержанием проекта более детально.

Игорь ФИЛИПЕНКО.

Пресс-конференции

В Минск приходит "зрелый капитал"

На прошлой неделе в Мингорисполкоме состоялась пресс-конференция по проблемам развития предпринимательства. Перед журналистами выступили: заместитель председателя исполкома по экономике Николай Пацкевич, руководитель Минского общества Тадеуш Малиновский и председатель комитета по антимонопольной политике и развитию предпринимательства Рим Мухтасаров.

В контексте выступления Н. Пацкевича определение "зрелый капитал" звучало как синоним слову "западный", хотя, как известно из классики, капитал — сила интернациональная, границ не признающая. Таким образом, руководитель экономики столицы, волею или неволею, присоединился к расхожему мнению об отечественных "дельцах" и западных деловых людях.

Впрочем, такое предубеждение свойственно и руководителям более высокого ранга. По этой причине настоячивое проявление недоверия к белорусским деловым кругам людьми подлинными может быть и формой политического прагматизма, позволяющего решать конкретные проблемы развития предпринимательства, не прибегая к помощи государственной идеологии.

Тем не менее совсем без идеологии тоже не обойтись. В частности, прозвучала дежурная ссылка на белорусскую "памяркоўнасць" и особые условия двухмиллионного, к тому же столичного, города, которые якобы воспрепятствовали более решительным шагам в сторону бизнеса, но помогли "не наломать дров".

В результате зрелый капитал пошел-таки на Беларусь. Н. Пацкевич подтвердил это цифрами: если по состоянию на 1 января 1995 года в столице было зарегистрировано 1.043 совместных и 455 предприятий, находящихся в полной собственности иностранцев, то на 1 октября предприятий первого типа было зарегистрировано 1.215, второго — 606. Рост составил 16,5% и 33% соответственно.

Обширная география инвесторов в экономику белорусской столицы: среди основателей СП — представители 60 стран мира, среди полных владельцев частных предприятий — 51 страна. Наибольшую деловую активность по уже сложившейся в последние годы традиции проявляют польские бизнесмены — 305 СП и 111 предприятий, собственником которых является западный партнер. За Польшей следуют Германия — 193 СП и 71 чисто немецкое предприятие, США — 154 СП и 56 американских предприятий.

В отличие от Польши и Германии, расширение партнерских отношений с которыми отличается достаточно ровной динамикой, усиленную активность проявляют бизнесмены США и Италии, что, по мнению Н. Пацкевича, не в последнюю очередь объясняется интенсификацией контактов с американцами белорусской стороны, а также углублением сотрудничества с итальянскими деловыми кругами.

Эти выкладки были приведены,

что называется, с "чувством глубокого удовлетворения" за проделанную исполкомом работу, хотя и не без изрядной доли самокритики. Тем не менее сами по себе они мало о чем говорят. Их положительная динамика сродни традиционному для советской статистики сравнению с уровнем 1913 года, когда многие сферы находились в зародышевом состоянии или отсутствовали вовсе. В тех же США, например, в сентябре текущего года зарегистрировано более 120 тыс. новых предприятий, хотя и до сентября их было "хоть пруд пруди". В Минске за три квартала — немногим более 300 (с иностранным участием), хотя и было их "раз, два и обчелся".

Большой интерес представляют чисто финансовые показатели. Так, доля иностранного капитала в уставных фондах предприятий этого типа увеличилась с 240 до 358 млн. USD, в развитии производства ими вложено 33 млрд. руб. и 180 млн. USD, что составило 4% от общего объема инвестиций по городу. На наш взгляд, это больше говорит о скудости городской казны, чем об успехах совместного предпринимательства. Стоит разделить названные суммы на число проживающих в столице жителей, не говоря уже о населении Беларуси, как мы получим мизерные 150 и 90 USD стоимости фондов и инвестиций, приходящихся на одного горожанина.

Тем не менее, благодаря более высокой эффективности производства, товарооборот предприятий с иностранным участием достигает 7,9% от общего оборота городской торговли, притом что примерно 50% работников СП заняты в производстве, 12% — в науке и научном обслуживании и только четвертая часть — в торговле.

На предприятиях с иностранным участием занято около 12 тыс. работников, всего около 1,3% от общей численности занятых по городу, но показательно, что эта цифра удивительным образом коррелируется с числом официально зарегистрированных в Минске безработных, которых на 1 октября было 11,9 тыс. человек.

Иными словами, не будь партнерства "с заграницей", уровень безработицы в городе вырос бы вдвое. Сказанное справедливо и по отношению к отечественному бизнесу, который также создает рабочие места и платит налоги, но должным уважением властей не пользуется.

Константин СКУРАТОВИЧ.

"БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

и еженедельник
"ИМЯ"

готовятся и печатаются по графику!

Информация, распространяемая через почтовые отделения либо другие каналы, о запрете газет как средств массовой информации является ложной.

Подписчикам, оформлявшим подписку в редакции, газеты доставляются бесперебойно.

К подписчикам обеих газет, оформлявшим подписку в пунктах "Белсоюзпечати", обращаемся с просьбой прислать нам факсимильную либо ксерокопию подписного абонемента. Газеты будут доставляться курьерами редакции.

Розничный тираж газет распространяется с помощью коммерческих банков (головные отделения), крупных супермаркетов, универсамов и универмагов, негосударственных коммерческих магазинов, общественных распространителей.

С благодарностью прием
предложения о сотрудничестве!

Адрес редакции:
220061, г. Минск, пл. Свободы, 17-518
телефоны:
(0172) 292210, 237118, 292212
факсы:
(0172) 292210, 237118, 269678

Создан Белорусский союз инвесторов

14 ноября состоялась презентация новой республиканской общественной организации — Белорусского союза инвесторов.

Учредителями организации выступили более двадцати физических лиц, многие из которых хорошо известны, — это представители инвестиционных фондов, различных исследовательских и научных институтов республики. Среди учредителей, выступивших на презентации, были: Виталий Медведев (институт "Белинформ-прогноз" при Администрации Президента) — академик Международной инженерной академии, президент Академии управления; Анатолий Мардович — ректор Европейского университета бизнеса, кандидат экономических наук, Чрезвычайный и Полномочный посол; Игорь Станилевич — директор финансовой компании "Финансы и Активы" и др.

Союз, по словам его президента, первого заместителя генерального директора Белорусского инвестиционного фонда Александра Панова, предназначен для создания эффективного механизма поддержки инвестиционной деятельности в Беларуси посредством объединения усилий лучших интеллектуальных сил республики. В пла-

нах союза — воздействие на правительство и Верховный Совет в целях содействия созданию законодательства, благоприятствующего привлечению инвестиций. Кроме этого, союз рассчитывает объединить и инвесторов, причем как отечественных, так и иностранных (в первую очередь — белорусские и российские банки). Каких-либо ограничений на вступление в союз нет, учредители будут принимать решение о каждом новом члене в индивидуальном порядке.

Первоочередной задачей новой организации Александр Панов считает выяснение ситуации с реальными потоками инвестиций в республике, так как сейчас никто не знает, кто, сколько, куда и как вкладывает средства в Беларусь. Планируется и участие в международных форумах, посвященных обсуждению состояния мировой экономики.

Цели союза выглядят весьма привлекательно, ну а о том, удастся ли их достичь, можно будет судить по его делам, о которых говорить пока рано.

Владимир ТАРАСОВ.

Rietumu Banka - Latvian-American Bank

Конверсионные операции с "твердыми" и "мягкими" валютами — выгодный курс.

Кросс-конвертация "мягких" валют.

(Россия, Украина, Белоруссия, Казахстан, Молдавия, Киргизия, Азербайджан, Узбекистан)

Управление счетом в режиме on-line по системе Банк-Клиент.

Круглосуточная информационная служба

Операции с наличной валютой в СНГ и странах Балтии.

Rietumu Banka

7 VESELES STREET, RIGA, LV-1013, LATVIA
PHONE 377110, 377165, FAX 372897, TELEX 161234 RIETSLV

Контактные телефоны: в Минске 661311, 358393, в Витебске 377527

Международный аудит:

за 1994 г. - Arthur Andersen
за 6 месяцев 1995 г. - Deloitte & Touche

OPEL

АВТОЦЕНТР
PM-MARKET

дилер концерна ADAM OPEL AG

скидка
15%



ПОДАРОК
К Рождеству!

Цены на заказанные до 15 декабря
новые модели Opel "Cotia", "Astra" и "Omega"
в итоге на 25% ниже, чем в Германии

Adam Opel AG

Уважаемые читатели!

Сообщаем, что подписаться на "Белорусский рынок" еще в 1995 г. можно также через службу "Старз Друк". Стоимость подписки на 1 месяц — 15.000 рублей, на 3 месяца — 45.000 рублей, на 6 месяцев — 90.000 рублей. Подписавшись на "Белорусский рынок" через "Старз Друк" и подтвердив факт оплаты, Вы сможете получать наше издание с любого текущего номера (по желанию Вам вышлют и ранее вышедшие номера). Оплату подписки можно произвести почтовым переводом по следующим реквизитам: р/с 100644014 в АКБ "Приорбанк", филиал 0101, код 813, получатель — ПП "Старз НС". Адреса доставки и копии платежных поручений принимаются по тел./факсу (0172) 20-49-22.

DJEM®

КОНВЕРТИРУЕМ
РОССИЙСКИЕ
РУБЛИ

т. (0172) 688-188

Каждый выплывает как может

Избирательная кампания подошла к своему апогею, а народ до сих пор не знает своих кандидатов.

Этому есть причины — по-прежнему средства массовой информации, опираясь на указ Президента, блокируют информацию о кандидатах и программах выдвинувших их политических партий. В распоряжении каждого кандидата, как и на прошлых выборах, шестьсот тысяч рублей, на которые осенью уже не напечатать даже листовки, кампания некоторых кандидатов прерывается чиновниками на местах. Как утверждает кандидат в депутаты Станислав Шушкевич, которому дирекция одной из школ отказала в предоставлении помещения, чтобы посетить одну треть избирателей в своем округе, ему надо ежедневно в течение десяти часов обходить их квартиры.

В этой ситуации только согласованные действия близких по идеологии партий и блоков, усиленная агитационная работа самих кандидатов могут принести результат. Однако на пресс-конференции лидер БНФ Зенон Позняк сообщил, что в некоторых округах Минска и Гродно не удалось развести кандидатов Фронта и Социал-демократического союза. Несмотря на то, что между партиями существовала договоренность о невыставлении альтернатив лидерам партий, БСДГ выдвинула противников заместителям Позняка — Станиславу Гусаку и Юрию Ходыко. Сам же Фронт снял в Мяделе кандидатуру своего активиста в пользу одного из лидеров Партии народного согласия Георгия Тарасевича и ждет такого же шага от ПНС по отношению к двум своим кандидатам в Гродно. По информации пресс-секретаря БНФ Сергея Наумчика, восемь партий, которые вышли на весенних выборах во второй тур, обратятся к руководству Белтелерадиокомпания с просьбой о предоставлении эфира для обнародования предвыборных программ партий. Депутаты нынешнего парламента от фракции БНФ, не принимающие участие в

выборах, Наумчик и Леонтий Зданевич, обратились в Мингорисполком с заявкой о проведении встречи с избирателями 25 ноября (по сути, предвыборного митинга).

Лидер БСДГ Микола Статкевич сообщил, что его партия не ведет переговоров и "торговли" по поводу кандидатов-дублеров, хотя у Громады такие случаи столкновения кандидатов есть, даже с новыми союзниками по Социал-демократическому союзу. "Мы выставили тех, кто имеет шансы и реальные возможности. Нам нечем торговать", — сказал Статкевич. Лидер БСДГ рассчитывает на блоковую пропаганду: СДС единственный, кто расклеил в городе плакаты, выпустил листовку "Чего добивается СДС", где сделал упор на социальные и производственные проблемы. К сожалению, у БСДГ уже есть и потери — избит пресс-секретарь партии, 28-летний Игорь Рынкевич. Ему сделана операция по причине травмы глаза. М. Статкевич уверен, что неизвестные покушались на дипломата И. Рынкевича, в котором лежали партийные документы и устав независимой ассоциации журналистов.

Лидер партии коммунистов Сергей Калыкин убежден, что в результате осенних выборов его партия добудет еще 40-50 депутатских мандатов. Партия ведет не только пропаганду своих кандидатов, но и агитирует избирателей прийти на выборы, с тем чтобы планка явки, во избежание будущих парламентских конфликтов, превысила 50%. Сам Сергей Калыкин баллотируется по 250-му Скорнягинскому избирательному округу, где собрал весной, в первом туре, около 10 тысяч голосов. Сегодня у него восемь соперников, и, учитывая, что весной было двадцать, Калыкин рассчитывает свои шансы как очень неплохие. Основными соперниками лидер коммунистов считает кандидатов от

БНФ и Громады. Но, ведя усиленную пропаганду в округе, Калыкин пока не обнаружил никаких следов ни одного из восьми соперников. "У них, наверное, тактика такая: рассчитывают на последние пять дней", — сказал Калыкин с сомнением. С кандидатами от партии коммунистов пока не было никаких эксцессов, но в предвыборный штаб поступил анонимный звонок — звонивший сообщил о том, что против некоторых кандидатов партии готовятся провокационные листовки.

Объединенная гражданская партия выдвинула 43 кандидата, однако, по словам одного из лидеров партии Александра Добровольского, прогноз итогов выборов, учитывая весенний опыт, он бы дал не рисковал. Однако Добровольский уверен, что в парламенте будет создана фракция ОПП — уже избран член партии Анатолий Лебедько, шесть депутатов нового парламента изъявили желание вступить в партию. Свои шансы на выборах Добровольский оценивает как хорошие — весной за него проголосовало 70% пришедших к урнам избирателей, высокие шансы и у лидера партии Станислава Богданкевича — за его выдвижение собрано 2,5 тысячи подписей.

В целом можно констатировать, что выборы в Беларуси на грани срыва. Рядовой избиратель гораздо лучше осведомлен о перспективах предвыборной борьбы в России и не имеет информации о развитии событий здесь. Если Конституционный суд под нажимом исполнительной власти примет решение об установлении планки явки избирателей в 50%, может повториться весенняя ситуация, а за ней не заставит себя ждать прямое президентское правление.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Партии и блоки

От майских до ноябрьских выборов: на левом фланге стало тесно

ВСЛЕД ЗА ИЗБИРАТЕЛЯМИ ВЛЕВО СМЕСТИЛИСЬ И ПАРТИИ

Между майскими и повторными выборами в Верховный Совет Республики Беларусь в ноябре 1995 г. на политической сцене республики произошли значительные изменения: вслед за электоратом влево сместились и партии. Какие же позиции сегодня занимают основные партии и блоки в вопросах экономического развития страны?

БНФ: сдвиг к социализму?

В период между выборами БНФ был занят осмыслением причин своего поражения, внутренними спорами о путях развития национального движения. Фронту было не до экономической программы, и она осталась неизменной (анализ платформ БНФ см. в статье "Совместимы ли национализм и рынок?", "БР" № 10/1995 г.).

Однако дискуссии по идеологии БНФ выявляют необходимую связь между идеологией национализма и соответствующей ей экономической моделью.

Речь идет о переходе БНФ на позиции консерватизма "новых правых". Акцент делается не на возрождение языка и культуры, а на идею белорусского дома, понимаемого как органичное единство народа. Условием этого единства являются "агульная кроўная традыцыя, агульнае пачуццё Бацькаўшчыны, павязь" и одна религия (см. *Свабода*, № 31/1995 г.). Консерватизм по природе своей "супольны, кланавы, мафіёзны — у лепшым сэнсе гэтага слова" (там же).

Такое понимание консерватизма ставит идеологов национализма в один ряд с "новыми правыми" на Западе. Для борьбы с культурным и моральным упадком они предлагают вырвать человека из окружающего его враждебного, ориентированного только на экономическую выгоду мира и вернуть его в традиции, культуру, большую семью — нацию. Утверждается, что национальная идея спасет человека от морального и физического упадка, облегчит единство нации и в духе преклонения перед элитой.

Рыночные отношения, разобщая людей, делают их индивидуалистами. Поэтому на Западе "среди консервативных идеологов немало тех, кто считает, что процесс дегенерации либералистской общественной системы зашел очень далеко и требуется энергичное вмешательство, чтобы преодолеть губительный для европейской цивилизации дух либе-

рализма" (В. И. Кононов "Новые правые в ФРГ", "Вопросы философии", № 11/1988 г., с. 136). Позиция БНФ созвучна позиции "новых правых": "Пока не будет возрождена здоровая жизненная основа, — утверждает З. Позняк, — не будут действительны в конечном счете никакие экономические реформы".

Несмотря на то, что в основе идеологии Фронта лежит консерватизм "новых правых", его политическое оформление не состоялось. В Беларуси для этого нет условий. О родстве народа по крови еще можно говорить (около 80% — белорусы) и надеяться на использование этого фактора хотя бы в будущем, после возрождения национального самосознания. Но перспектив сплочения в единую патриархальную семью на основе общности духа нет — нет единой религии.

Сейчас Фронт в сложном положении. Идея культурного и языкового возрождения оказалась недостаточно для политического успеха. Поэтому часть членов Фронта, примкнувших к нему на общедемократической волне в период "весенней революции" или потом, когда Фронт набрал политический вес, потребовали смены флага БНФ. "Идеологи БНФ забыли о том, — говорил С. Антончик на съезде БНФ в июле, — что до людей высокие материи доходят через желудок и карманы... Фронт стал узкой идеологической сектой... Деятельность Фронта и его лидеров зачастую была не политической, а напоминала деятельность пророков и мессий... Потеряв живое реагирование на действительность, без новых идей, Фронт существует как будто бы по инерции".

Переход к новым целям, ориентированным на "карманы и желудки", означал бы вырождение БНФ как национального движения. Однако этого не произошло. В то же время попытки предложить идею "общего дома" на базе консервативной идеологии уперлись в неразрешимое противоречие.

Программа БНФ после майских вы-

боров (БНФ, напомним, за рыночную экономику не изменялась. Но рыночная экономика по БНФ — это экономика с господствующей госсобственностью, с преобладающими интересами государства. Предполагается, что 70% сельхозугодий останутся в руках государства, а дальше — аренда с выкупом как форма приватизации в сельском хозяйстве).

БНФ начинался одновременно как национальное и общедемократическое движение. В его составе поэтому есть ряд кандидатов и ВС, чьи позиции и предвыборные программы по экономике не соответствуют общей программе Фронта и вполне либеральны по своему содержанию (рыночная экономика с преобладанием частной собственности).

Надо полагать, что после выборов полемика в БНФ развернется вновь. Из нее Фронт выйдет в количественно меньшем, но более чистом, рафинированном виде. А его экономическая платформа будет более строго соответствовать "социалистическим" консервативной идеологии БНФ.

СДС за "демократический социализм"

"Мы вышли на платформу "демократического социализма". Подчеркиваю, не "рыночного", а "демократического", — заявил в одном из интервью Д. Булахов, один из лидеров вновь созданного Социал-демократического союза (СДС).

Позиции СДС по ряду вопросов близки к коммунистическим. И те, и другие опираются на одну и ту же социальную базу — людей наемного труда, намеревающихся обзавестись капитализмом и очеловечить социализм. Обе силы выступают за смешанную многоструктурную экономику с развитым общественным сектором, за возвращение государству незаконно приватизированных предприятий и т. д.

Есть и различия. В соответствии с программой ПКБ не допускается формирование частного сектора за счет приватизации государственного. Частные предприятия должны создаваться за счет частного капитала. СДС допускает приватизацию, хотя и с оговорками типа "с учетом прав трудящихся", "против скоропалительной приватизации" (Окончание на 19-й странице).

Белорусская карта в чужой игре

16 ноября 1995 года истек 40-месячный срок действия Договора об обычных вооруженных силах в Европе (ОВСЕ), в соответствии с которым 30 европейских государств обязались сократить свои арсеналы до уровня квот, установленных этим документом. На сегодняшний день свои обязательства по ликвидации тяжелой техники не выполнила только Беларусь.

Договор ОВСЕ был подписан в 1990 году 22 странами, входившими в противостоящие военно-политические блоки — НАТО и Организацию Варшавского договора (ОВД). Смысл этого документа заключался в установлении в районе применения Договора (сухопутная территория его участников "от Атлантики до Урала", включая острова) "стабильного баланса обычных вооруженных сил на более низких уровнях" между блоками, а также в ликвидации "потенциала для осуществления внезапного нападения и для начала крупномасштабных наступательных действий в Европе". Последнее условие предусматривало более жесткое ограничение количества техники в так называемых "фланговых зонах" и районах соприкосновения обеих группировок.

Дополнительное соглашение стран — участниц Договора ОВСЕ, подписанное в Вене в 1992 году, предусматривало также снижение численности живой силы.

С распадом ОВД, а затем и СССР число участников Договора выросло до 30. РБ ратифицировала его одной из последних — 30 октября 1992 года, и в середине ноября того же года Договор вступил в действие. Однако уже осенью 1993 года, в связи с наметившейся перспективой расширения НАТО за счет вчерашних союзников России по Варшавскому договору, из Москвы все чаще стали раздаваться требования пересмотреть Договор ОВСЕ с учетом нового расклада сил в Европе. А с началом военных действий в Чечне и обострением обстановки на Северном Кавказе они дополнились угрозами в одностороннем порядке прекратить выполнение положений Договора, содержащих, по мнению Москвы, слишком жесткие фланговые ограничения. De-facto с декабря 1994 года и по сей день в Чечне находятся почти втрое больше российских техники, чем это разрешено Договором ОВСЕ. Однако Запад, закрыв на это глаза, отказывался до последнего времени признать де-юре признание Москвы на ревизию фланговых лимитов Договора.

В середине февраля 1995 года Президент Александр Лукашенко распорядился приостановить выполнение обязательств РБ по Договору ОВСЕ в связи с "желанием отдельных государств бывшего соцлагеря стать членами НАТО" и возможностью приближения альянса (Окончание на 19-й странице).

Изменение численности вооружений государств в соответствии с Договором ОВСЕ

Государства — члены НАТО						
Страна	Дата	Танки	Бронемашины	Арт. установки	Самолеты	Вертолеты
Бельгия	дек. 92	362	1.267	378	202	10
	авг. 95	334	1.099	320	232	48
Канада	дек. 92	60	72	32	24	0
	авг. 95	77	277	38	90	13
Дания	дек. 92	499	293	553	106	12
	авг. 95	353	316	553	106	12
Франция	дек. 92	1.335	4.164	1.392	668	378
	авг. 95	1.308	3.820	1.292	800	352
Германия	дек. 92	6.733	8.626	4.369	946	250
	авг. 95	4.168	3.446	2.705	900	308
Греция	дек. 92	2.276	1.430	2.149	458	1
	авг. 95	1.735	2.534	1.878	650	18
Италия	дек. 92	1.276	3.746	2.041	542	177
	авг. 95	1.348	3.339	1.955	650	142
Нидерланды	дек. 92	813	1.445	837	175	90
	авг. 95	743	1.080	807	230	69
Норвегия	дек. 92	205	124	544	88	0
	авг. 95	170	225	527	100	0
Португалия	дек. 92	146	280	354	91	0
	авг. 95	300	430	460	180	26
Испания	дек. 92	896	1.067	1.219	175	28
	авг. 95	794	1.588	1.310	310	71
Турция	дек. 92	3.234	1.862	3.210	355	11
	авг. 95	2.795	3.120	3.523	750	43
Великобритания	дек. 92	1.078	3.003	602	717	340
	авг. 95	1.015	3.178	636	900	384
США	дек. 92	4.611	4.800	1.773	334	341
	авг. 95	4.008	5.372	2.492	784	518
Всего для членов НАТО	дек. 92	23.424	32.159	19.353	4.901	1.636
	авг. 95	19.142	29.822	18.286	6.662	2.000
Государства бывшего Варшавского договора						
Страна	Дата	Танки	Бронемашины	Арт. установки	Самолеты	Вертолеты
Болгария	дек. 92	2.209	2.232	2.085	335	44
	авг. 95	1.475	2.000	1.750	234	67
Чехия	дек. 92	1.703	2.462	1.612	231	37
	авг. 95	957	1.367	767	230	50
Венгрия	дек. 92	1.331	1.731	1.037	143	39
	авг. 95	835	1.700	840	180	108
Польша	дек. 92	2.807	2.416	2.309	508	30
	авг. 95	1.730	2.150	1.610	460	130
Румыния	дек. 92	2.980	3.143	3.928	505	15
	авг. 95	1.375	2.100	1.475	430	120
Словакия	дек. 92	851	1.231	806	116	18
	авг. 95	478	683	383	115	25
Итого:	дек. 92	11.861	13.215	11.777	1.838	183
	авг. 95	6.850	10.000	6.825	1.649	500
Армения	дек. 92	77	189	180	3	13
	авг. 95	220	220	285	100	50
Азербайджан	дек. 92	278	338	294	50	6
	авг. 95	220	220	285	100	50
Беларусь	дек. 92	3.457	3.947	1.610	389	79
	авг. 95	1.800	2.600	1.615	260	80
Грузия	дек. 92	75	49	24	4	3
	авг. 95	220	220	285	100	50
Молдавия	дек. 92	0	118	108	29	0
	авг. 95	210	210	250	50	50
Россия	дек. 92	7.993	16.469	7.003	4.387	989
	авг. 95	6.400	11.480	6.415	3.450	890
Украина	дек. 92	6.052	6.627	3.602	1.850	274
	авг. 95	4.080	5.050	4.040	1.090	330
Итого для бывшего СССР	дек. 92	17.932	27.237	12.801	6.512	1.364
	авг. 95	13.150	20.000	13.175	5.150	1.500
Всего для стран бывшего Варшавского договора	дек. 92	20.793	40.452	24.578	8.350	1.547
	авг. 95	20.000	30.000	20.000	6.799	2.000
Справочно: численность вооружений СССР на декабрь 1988 г.		41.580	57.800	52.400	8.395	—

По данным Стокгольмского института стратегических исследований.

НАДЕЖНОСТЬ + ДОХОДНОСТЬ + ЛИКВИДНОСТЬ = СЭКАЙ



*Японский опыт
управления финансами*

СЭКАЙ
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

☎ (0172) 33 46 53
размещение свободных
денежных средств предприятий



Объединение под вопросом

Объединение Приорбанка и Белбизнесбанка невозможно без основательной и добротной предварительной проработки данного мероприятия. Собственные интересы Приорбанка всегда твердо отстаивались правлением, а все жизненно важные решения реализовывались только после их одобрения советом и общим собранием акционеров.

Такие слова председатель правления Приорбанка Сергей Костюченко выпущен был адресовать своим клиентам и акционерам в связи с появившимися в средствах массовой информации сообщениями о предстоящем объединении двух названных финансовых учреждений.

Своеобразным детонатором, вызвавшим вал запросов и опасений клиентов и акционеров "Приора", послужило интервью председателя правления Белбизнесбанка г-на Туруто, данное им "Белорусской деловой газете". Отдельные высказывания, содержащиеся в интервью (о сроках возможного объединения, о расстановке руководящих кадров, о полном согласовании этих вопросов с Нацбанком и т. п.), носят, по оценке С. Костюченко, "преждевременный и субъективный характер. Размноженные затем средствами массовой информации, усиленные слухами и домыслами, такие сообщения внесли нездоровый резонанс в среду клиентов и акционеров Приорбанка".

Учитывая характер интервью К. Туруто и заявления С. Костюченко, вполне однозначно сообщившего о намерении отстоять прежде всего собственные интересы Приорбанка, следует признать закономерными сомнения экспертов в реалистичности планов объединения. Хотя вариант слияния прельщает сегодня многих банкиров: реализованный Сбербанком и Беларусбанком, он привел к образованию "банка № 1" в республике.

Константин ПЕТРЕНКО.

Валютное обозрение

RUR превратился в балласт

Прошедшая неделя стала первой полной рабочей неделей ноября. Биржевая активность была довольно высокой, особенно в секторе мягких валют.

Практически всю неделю коммерческие банки "сбрасывали" российский рубль, который в условиях нехватки ресурсов и выхода на рынок более выгодных инструментов, таких, как ГКО и МБК, оказался лишним грузом. При суммарном за неделю объеме предложения в 32,33 млрд. спрос составил лишь 5,7 млрд. RUR. В этих условиях Нацбанку пришлось скупить свыше 25 млн. RUR, и недельный оборот МВБ составил 32,22 млрд. RUR. Однако уберечь его курс от падения не удалось. 17 ноября он упал до рекордной за последних 4 месяца отметки — 2,51 BRB/RUR. Можно сказать, что для Нацбанка снижение курса выгодно, поскольку в случае девальвации он только выиграет, продав RUR по более высокому курсу.

Торги украинским карбованцем также демонстрировали высокий уровень активности. Очередная волна экспортно-импортных операций с Украиной подстегнула оборот биржевых операций с KRB. Объем спроса за неделю достиг 97,8 млрд., предложения — 94,9 млрд. KRB. Однако объем торгов составил 83,5 млрд. KRB., что объясняется колебанием как его курса, упавшего 14 ноября до 0,064 и вновь поднявшегося 17 ноября до уровня 0,065 BRB/KRB, так и ежедневным дисбалансом спроса и предложения.

Торги USD во многом находились под влиянием дефицита рублевых ресурсов. Активность 14 ноября, и день проведения аукциона ГКО, упала и в последующие дни быстро нарастала. Недельный спрос составил 19,25 млн., предложение — 17,6 млн. USD. Объем реализации достиг 19,2 млн., что в условиях постоянных намеков на девальвацию вполне закономерно.

Курс DM на прошлой неделе вырос до уровня 8,200 BRB/DM. Несмотря на двукратное превышение предложения над спросом 17 ноября, это не помогло снизить биржевую котировку DM: сказываются инфляционные ожидания.

В начале прошедшей недели на рынке межбанковских кредитов наблюдался рост стоимости ресурсов. Если 8-10 ноября ставки по однодневным МБК находились на уровне в 25-30% годовых, то в понедельник, 13 ноября, ставка выросла до 85% годовых. Одной из наиважнейших причин роста стоимости ресурсов стало прошедшее 10 октября перечисление средств банками в резервные фонды Нацбанка. Не менее существенное влияние на динамику ставок оказало и проведение 14 ноября аукциона по размещению 19-го выпуска ГКО, что способствовало возникновению на рынке дефицита рублевых ресурсов. В день аукциона ставки однодневных МБК выросли, по данным Агентства Гревцова, до 120-130% годовых, спрос стабильно превышал предложение. Однако в дальнейшем произошло падение ставок, чему поспособствовало возвращение средств, неудовлетворенных в ходе аукциона на рынке ГКО, проведение Нацбанком в день размещения государственных ценных бумаг кредитного аукциона. Так, стоимость однодневных МБК снизилась до 60% годовых и продолжила свое падение в четверг до 30% — уровня предыдущей недели.

По-прежнему в качестве активных продавцов выступали небольшие банки. Однако в их составе произошли некоторые изменения: наиболее заметными продавцами были Минский транзитный банк и Технобанк. Профбанк, постоянно выступавший ранее в этой роли, последовал примеру своих более крупных коллег — Белагропромбанка и Белпромстройбанка, работая в рамках своей филиальной системы.



полный комплекс банковских услуг

Отдел кодированных счетов:
Открытие счетов: (8-0132) - 277586; 588109
Конвертация всех видов валют, (8-0132) - 299762; 293548
клиринг, кассовое обслуживание (299658; 299491
в Латвии и странах СНГ (факс/авт.) - 294984

Сервисные услуги (8-013) - 7310978; 7281740
Консультации по открытию счетов, регистрация и бухгалтерское сопровождение деятельности всех форм предпринимательской деятельности в Латвии

Обслуживание в Минске

Латвия, LV-1001, Рига, ул. Стабу, 11. Тел.: (8-0132) 293548, факс: 294984



ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ
Профессиональный участник рынка ценных бумаг, лицензия N30260-125-196

**НАУЧИТЕ
ДЕНЬГИ
РАБОТАТЬ**

Первичный инвестор
Национального Банка РБ

Услуги по приобретению государственных ценных бумаг на первичном и вторичном рынках.
Учет товарных и банковских векселей.
Консультации и услуги по размещению свободных денежных средств.

Тел./факс 68-73-06 Тел. 68-77-29

СКВ-gaigжест

На итогах торгов Лондонской валютной биржи во вторник, 14.10.95 г. оказалась "бюджетная война" в США. Попытки Казначейства избежать сокращения внутреннего долга (возможно, до полной его ликвидации) не имели успеха. В результате на валютных биржах: доллар вырос. Но стоило правительству оказать сопротивление — курс доллара ослабел по отношению к действующей с 1,4195 DM до 1,4145 DM. Отношения доллар — японская иена по-прежнему остаются сложными. На этот раз доллар упал с 101,725 ¥ до 101,54 ¥ еще и по причине слухов об отставке главы международного отдела министерства финансов Японии. Энсуке Сакакибара, как известно, в последнее время проводил политику искусственного понижения курса иены.

Немецкая марка ведет себя по-прежнему уверенно: ее курс на торгах 14.10.95 г. вырос по отношению к французскому франку с 3,447 FFг до 3,451 FFг. Этот рост объясняют неудачами доллара США, так как последние данные официальной экономической статистики, по мнению аналитиков, не располагают к таким успехам.

Кросс-курсы валют на 14 ноября 1995 г.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,684	2,212	7,633	2493	158,8
доллар США	0,639	1	1,414	4,880	1594	101,6
нем. марка	0,452	0,707	1	3,451	1127	71,79
фр. франк	1,310	2,049	2,898	10,0	3266	208,0
итал. лира	0,040	0,063	0,088	0,306	100,0	6,370
яп. иена	0,630	0,985	1,393	4,807	1570	100,0
ЭКО	0,829	1,296	1,833	6,324	2066	131,6

фр. франк — 10, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1000,00.

По материалам Financial Times подготовила Т. НОВИКОВА.



SAULES BANKA

АКЦИОНАРИ

- ОТКРЫТИЕ КОДИРОВАННЫХ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ
- УПРАВЛЕНИЕ СЧЕТОМ ПО СИСТЕМЕ УДАЛЕННОГО КЛИЕНТА «CLIENT LINE»

ПРОСИМ ПОЗВОНИТЬ ПО ТЕЛЕФОНУ:
(8)-(0132)-224541, 225369
И УКАЗАТЬ СВОЙ НОМЕР ФАКСА ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ

16, SMILSU STR., RIGA, LV 1075, LATVIA
REUTERS: SAFX (DEAL), SAUX (SCREEN)
S.W.I.F.T. SAUL LV 2X TELEX: 161340 SLBNK LV

Коммерческий банк

заместителя
главного
бухгалтера

Приглашает принять участие в конкурсе на замещение вакантной должности

опыт работы в банке не менее 5 лет;
на руководящих должностях не менее 3 лет;
возраст - до 45 лет.

операционистов
в бухгалтерию

А также приглашает

стаж работы в банке не менее 3 лет;
возраст - до 35 лет.

Мы предлагаем интересную, творческую и высокооплачиваемую работу.

Контактный телефон 540-131 (Отдел работы с персоналом).

Постоянно
реализуем

**МУКУ
И
САХАР.**

Телефон
в Харькове:
(0572)
43-49-35.



PAREX BANK

Тел. (013) 701-0000.
Факс (013) 701-0001.
Офис в Минске (0172) 766-162.

КОДИРОВАННЫЕ СЧЕТА

ПРОДАЖА ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ

НАЛИЧНАЯ ВАЛЮТА ЗА БЕЗНАЛИЧНУЮ

КОНВЕРСИЯ ТВЕРДЫХ ВАЛЮТ по текущему курсу REUTERS

ВЗАИМОРАСЧЕТЫ: Беларусь, Россия, Украина, Казахстан, USA и др.

ДИЛИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ на международном межбанковском валютном рынке

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПЛАТЕЖНЫЕ КАРТОЧКИ: VISA, Eurocard/MasterCard, American Express

ДАЛЬШЕ ПОЛОЖИШЬ - ЛЕГЧЕ ВОЗЬМЕШЬ!



DJEM® bank

**ПОКУПАЕМ,
ПРОДАЕМ**

**мягкие
и твердые
валюты**

т. (0172) 688-188

"Дукат": состоится ли санация?

Банки

На прошлой неделе в банке "Дукат" избран наблюдательный совет, в состав которого вошли представители концерна "Беллегпром", Сберегательного банка "Беларусбанк" и НБ РБ. Председателем совета назначен Сергей Спужук.

Как известно, в момент кризиса правление "Дуката" было ослаблено: некоторые сотрудники уволились. Наблюдательный совет, как пояснили в банке, можно назвать временной администрацией (хотя данный исполнительный орган не будет полностью заменять правление банка, а лишь дополнит его).

Что для государства выгоднее — объявить банк банкротом либо санировать его? Нацбанк извещивал обе позиции. Договор с ним, подписание которого "Дукат" ожидал на прошлой неделе, субсидией не является. Это кредитный договор чуть ли не с 200-процентным обеспечением имуществом самого банка и крупных акционеров, в том числе предприятий легкой промышленности.

Документация, оформляющая договор, разрабатывалась в течение месяца. Такой срок был продиктован объек-

тивными причинами: раньше Нацбанк никогда не приходилось санировать коммерческие банки, посему процедура отработки технологии, что никто не скрывает, оказалась достаточно сложной.

Итак, выработана серия договоров, из которых один собственно кредитный, а пять других — залоговые. Дело в разнице статей обеспечения: закладываются недвижимость, имущество, оборотные средства в виде товарных запасов, которые принадлежат разным собственникам. Поэтому залоговые оформляются на полгода, и рассчитываются по нему "Дукат" будет по ставке рефинансирования. (По имеющимся у редакции сведениям, банк рассчитывал на льготную ставку, однако после проведенных консультаций, в том числе и с МВФ, Нацбанк остановился на указанной позиции).

200-процентный залог — это повышение гарантий, что является нормальной банковской практикой. Раньше "Дукат" не выдавал кредитов с условием, когда в залог берется не полная стоимость имущества, а 30-50-70% (в зависимости от ликвидности залога). Быть может, это в свое время, наряду с другими ошибками, и сделало политику банка слишком рискованной.

На сегодняшний день, сообщают из "Дуката", расчеты с вкладчиками, по договорам с которыми наступили сроки возврата, идут нормально. Посредством переуступки долгов удовлетворены также 80% кредиторов "Дуката" (у банка ведь были и заемщики). Переуступка, как сообщается, велась на взаимовыгодной основе. Впрочем, такое было возможно и до всей этой истории. Хотя за полтора месяца задолженность "Дуката" и уменьшилась, однако к настоящему моменту там накопились клиентские платежи.

Итак, Нацбанк и "Дукат" вроде бы вышли на финишную прямую. Осталось лишь подписать договор. Однако у такого исхода могут быть и противники, например, сельскохозяйственное лобби, как, впрочем, и все, кому сегодня необходимы централизованные кредиты. По информации на конец прошлой недели, договор и. о. председателя правления НБ г-н Кузнец не подписал.

До сих пор "Дукат" не получил помощи и от Ассоциации белорусских банков.

Елена ФАЛЕЙ.



МВФ о нас и о мировом развитии

13-14 ноября в Минске находилась миссия Департамента внешних связей Международного валютного фонда, целью которой было ознакомление правительства и деловых кругов Беларуси с деятельностью фонда и результатами проведенного экспертами МВФ обзора мировой экономики и прогноза ее развития.

Как сообщил на пресс-конференции 14 ноября советник Департамента г-н Расселл, средние темпы инфляции в 26 странах с переходной экономикой в 1996 году должны снизиться до 26% в год против ожидаемых в 1995 г. 50%. В прошлом году этот показатель составил 200%, а в 92-м — 700%.

В группе стран Центральной и Восточной Европы, куда входит и Беларусь, в текущем году ожидается прирост производства на уровне 0,2%, а в 1996 г. — на 4,3%. Советник МВФ выразил в ходе пресс-конференции мнение, что Беларусь стоило бы присмотреться к опыту более успешно проводящих реформы соседей. В частности, к Польше, Чехии, Венгрии, странам Балтии. По словам г-на Расселла, Польша в 1996 году достигнет экономического роста, который выведет эту страну на уровень ВВП, сопоставимый с 1989 г.

Каждая страна верит в то, что она уникальна, но методы, которыми достигается стабилизация эконо-

номики, общезвестны", отметил представитель МВФ. По его мнению, Беларусь должна незамедлительно начать процесс структурных реформ, привлекая в акционирование предприятий западный капитал. Кроме того, г-н Расселл посоветовал создать благоприятные условия для развития частного предпринимательства.

Постоянный представитель МВФ в Беларуси г-н Салкай, также принявший участие в пресс-конференции, сообщил в свою очередь, что выделение Беларуси второй транши кредита stand-by произойдет не ранее, чем МВФ согласует с белорусским правительством программу структурных реформ и бюджет-96. Таким образом, можно говорить об официальном подтверждении той информации о результатах переговоров с последней миссией МВФ, которую "БР" представил своим читателям в предыдущем номере.



МЕЖБАНКОВСКИЙ
РАСЧЕТНЫЙ
ЦЕНТР

Профессионализм
рождает
надежность!

ОПЕРАЦИИ
С КОНВЕРТИРУЕМЫМИ И
ОГРАНИЧЕННО-
КОНВЕРТИРУЕМЫМИ
ВАЛЮТАМИ

- оплата контрактов,
перевод денег за рубеж
в течение суток;

- покупка-продажа
белорусских рублей,
карбованцев,
казахстанских тенге
и других валют;

- конвертация
российских рублей в СКВ
для нерезидентов
со счетов в России.

Россия С.-Петербург
Невский пр., 90/92

Тел.: (812) 279 9988
Факс: (812) 275 4318



Корпорация "ИнТЕК"
информирует
своих постоянных клиентов
и всех лиц, заинтересованных
в профессиональном
финансовом обслуживании
о создании специализированного
филиала №1 АСКБ "Технобанк"
"ИнТЕК Сикьюритиз"
Мы готовы видеть и Вашу
фирму в числе своих
постоянных деловых
партнеров.

Банк для тех,
кто ценит время!

Имеем честь предложить Вам полный спектр банковских услуг на рынке Республики Беларусь, ближнего и дальнего зарубежья:

- бесплатное открытие счета;
- бесплатное прогрессивное расчетно-кассовое обслуживание (применение клиентов до 18.00, выполнение платежей до 18.00 часов, электронные платежи с терминала в Вашем офисе, доставка наличных денег клиенту и т.д.);
- привлечение временно свободных денежных средств в любой валюте и в любом государстве по удобной для Вас схеме (депозит, вексель, накопительные вклады и др.) на любой срок на договорных условиях;
- самые быстрые взаиморасчеты по экспортно-импортным операциям на выгодных для Вас условиях в "твердых" и "мягких" валютах;
- покупка-продажа наличной валюты за наличный и безналичный расчет на договорной основе по гибкому курсу;
- консультации клиентов по вопросам банковского, налогового, хозяйственного законодательства;
- текущие и вклада и счета физическим лицам;
- все виды операций с ценными бумагами (чеки, акции, ГКО, КО и т.д.);
- покупка-продажа долгов и требований юридических лиц;
- кредиты физическим и юридическим лицам;
- доверительные операции по поручениям клиентов.

Наша контактная телефония: (0172) 26-14-84, 76-88-00, 26-11-77.
Наш адрес: г. Минск, пр-т Ф.Скорины, 25-А, музей истории БОР.

ИНТЕК Сикьюритиз

Хроника

Во исполнение соглашения о создании Межгосударственного валютного комитета, подписанного 26 мая нынешнего года, Президент Беларуси издал указ о назначении полномочными представителями нашей республики в МВК заместителя министра юстиции г-жи Бочковой, заместителя председателя правления Национального банка г-на Зайна, первого заместителя министра финансов г-на Румаса.

Министерство финансов распространило письмо, в котором просит заинтересованные стороны проинформировать Госстрахнадзор о возможной степени участия в создании перестраховочного общества. Напомним, что во исполнение постановления Кабинета министров "О мерах по развитию страхования и гарантий инвестиций в РБ" Минфин и Минэкономики разработали и направили в КМ предложения по созданию белорусского национального перестраховочного общества с начальным капиталом не менее 6 млн. USD, с чем КМ согласился.

Согласно письму НБ, платежные поручения субъектов хозяйствования РБ на перечисление средств в централизованные инвестиционные и специальные фонды, созданные по решению Кабинета министров РБ, при наступлении срока платежа и отсутствии средств на счетах плательщиков банки помещают в картотекку № 2 и оплачивают в четвер-

той группе очередности без начисления пени за просрочку платежа.

НБ принял новую редакцию положения о принципе наращения доходов и расходов комбанками. Основные правила применения данного принципа следующие. Все доходы (расходы), причитающиеся (выплачиваемые) банку (банком) в отчетном периоде, должны быть отражены в этом периоде независимо от времени их поступления (расходования). В отчетном периоде отражаются также те доходы, на которые возникло право в этом периоде. Так, дивиденды по купленным банком акциям включаются в доход банка после решения собрания акционеров юридического лица — эмитента об их выплате и в том периоде, в котором состоялось собрание.

Доходы (расходы), полученные (выплачиваемые) в отчетном периоде, но приходящиеся на следующие периоды, не должны включаться в доходы (расходы) банка за отчетный период. Такие доходы (расходы) отражаются в отчетности следующих периодов, определяются как доходы (расходы) будущих периодов и учитываются на соответствующих счетах.

Доходами (расходами) отчетного периода считаются все причитающиеся (выплачиваемые) суммы, в том числе и фактически не полученные (не выплаченные) в этом периоде. Так, к доходу отчетного периода относятся начисленные и не взысканные с клиентов в те-

ние 30 дней проценты по ссудам.

Президент Ассоциации белорусских банков провел совещание специалистов по ценным бумагам из крупнейших банков, а также экспертов НБ. На обсуждение были вынесены: проект дополнения № 1 к Положению о порядке соглашения и регистрации выпуска акций и облигаций банков и проект дополнения № 1 к Положению о порядке выпуска и регистрации ценных бумаг и депозитных сертификатов банка, разработанные НБ. Данные проекты вызвали резкие критические замечания участников совещания. Некоторые эксперты полагают, что с введением новых требований произойдет подмена функций Госспецинспекции по ценным бумагам Национальным банком. АББ направила в НБ письмо с собственными замечаниями и предложениями.

В конце ноября — начале декабря Банковский учебный центр АББ намерен провести семинар (в рамках сотрудничества с программой TACIS) на тему "Переход на новую систему счетов бухгалтерского учета". Наряду с другими вопросами, участники семинара рассмотрят конкретную ситуацию, основанную на реальном опыте перехода российского банка на новую систему финотчетности, соответствующую международным стандартам.



- Операции с мягкими валютами;
- Трастовые операции;
- Размещение средств юридических и физических лиц во вклады;
- Кредитование юридических и физических лиц;
- Операции с государственными ценными бумагами.

С. Богданкевич:

Стратегия

"Сегодня они держат курс просто из упрямства"

ГОД СТАБИЛИЗАЦИИ: ЧТО ДАЛЬШЕ

Ровно год назад, 20 ноября 1994 года, Национальный банк РБ принял и начал проводить антиинфляционную кредитно-денежную политику. Уже через считанные месяцы наступила та финансовая стабилизация, которая стала чуть ли не единственным экономическим козырем нынешнего белорусского руководства. Интервью для "БР" об итогах и перспективах стабилизации, подошедшей ныне к своему логическому концу, дал ее автор — бывший председатель правления НБ РБ Станислав БОГДАНКЕВИЧ.

— Каковы итоги Вашей политики?

— После того как парламент в конце прошлого года утвердил в качестве национальной денежной единицы белорусский "рубль", НБ разработал и реализовал кредитно-денежную политику. Ее главные особенности: ограничение кредитной эмиссии (и тем самым совокупной денежной массы) и депозитная политика, основанная на привязке процента к уровню инфляции.

Последнее — главное: всякий, кто не тратит, а сберегает деньги в виде банковского вклада, может не беспокоиться насчет их обесценивания. Это привело к тому, что население начало хранить деньги в банках, и его вклады выросли за эти месяцы более чем в 7 раз. А всякое оздоровление на макроуровне начинается с долгосрочных сбережений, которые становятся источниками инвестиций.

Если в 1994 году денежная масса выросла в 18 раз, а инфляция — в 20,5 раза, то в текущем году — соответственно, в 2,3 и 3 раза (и то в основном за счет "инерции" в январе-феврале). Ну и поскольку рубль стал привлекательнее доллара, стабилизировался его курс. Мы достигли цели — мы обеспечили стабильность валюты.

— Но не в ноябре же 1994 года у Вас возникла такая цель?

— Во-первых, раньше у нас не было национальной валюты: де-факто она была, но де-юре — для Кабинета министров, Верховного Совета, даже для деловых людей — еще существовало общее рублевое пространство.

Во-вторых, раньше нам очень мешал Верховный Совет: он голосованием утверждал размеры кредитной эмиссии — 1 триллион на посевную, 500 миллиардов на уборочную... Нервничный подход: производство падает, а бумаги создаются.

Большую роль в поддержке нашего курса сыграл премьер-министр М. Чигирь. Он — банкир, и впервые Нацбанк получил мощную поддержку из правительства. Наконец, нужно упомянуть о заслуге Президента, который хорошо усвоил, что нельзя включать печатный станок. Поэтому никто не отменял наши решения.

— Сколько времени понадобилось для перелома инфляционных ожиданий?

— Население и коммерческие предприятия сориентировались к марту — апрелю. К сожалению, многие госпредприятия так и не поняли выгоды рублевых депозитов в новых услови-

ях. Были исключения, но в массе они не начали управлять финансовыми ресурсами.

— А как повели себя банки?

— Несмотря на коренное изменение всей кредитно-денежной политики, некоторые банки продолжали ориентироваться на 300-400% годовых по депозитам, привычно ожидая, что инфляция все спишет. Нельзя сказать, что их не предупреждали.

Национальный банк проводил семинары, разъяснения, обсуждения с участием МВФ, дважды собирав первых лиц банков: ориентируйтесь на месячные, а не годовые проценты, особенно по долгосрочным депозитам. Удивительно, но, например, Сбербанк еще долго продолжал прежнюю политику... Понятно, что результатом стали убытки.

— Почему в начале августа макроэкономическая ситуация изменилась?

— Дело в том, что издержки производства продолжали расти. За 6 месяцев зарплата выросла в 2,5 раза, усилилась скрытая безработица, нерациональное использование сырья и особенно энергии на единицу продукции. Следствием роста издержек стал рост цен на отечественную продукцию.

В результате для наших экспортеров наступили тяжелые времена. Напротив, стал выгоден импорт, что вызвало повышенный спрос на валюту при стабильном и даже снижающемся предложении. Это нарушило равновесие на бирже. Чтобы поддержать курс, нам пришлось продавать валютные резервы.

Конечно, из создавшейся ситуации есть только один глобальный путь — сокращение издержек. О чем говорить, если тягач "Мерседес" потребляет на 40% меньше энергии, чем белорусский или российский! Я недавно был в колхозе Суворова Поставского района, который за полгода получил 2 млрд. рублей прибыли. За счет чего? А у них на полях — немецкие тракторы, которым требуется топлива в 2-3 раза меньше, чем белорусским. Так что столбовая дорога лежит через западную технологию.

Но что делать сейчас, немедленно, чтобы не допустить гибели ориентированных на экспорт предприятий? Ведь каждый произведенный трактор — это 3-4 млн. убытков. Поэтому уже летом Национальный банк предлагал во имя поддержки крупных экспортеров пойти на контролируемое девальвацию рубля.

— Есть мнение, что биржевой курс в 1991-94 годах был занижен по отношению к то-

варному курсу и долгое "стояние" доллара лишь выровняло его. Поэтому нет оснований для девальвации рубля...

— Такие рассуждения непрофессиональны. Во-первых, курс национальной валюты в странах с переходной экономикой должен быть занижен в интересах собственных производителей и экспортеров. Во-вторых, "чрезмерное" падение белорусского рубля в 1993-94 годах не подтверждается статистикой, а ссылаясь на предшествующие годы просто бессмысленно: тогда не было рынка, а значит, не было и реального курса. В-третьих, не стоит забывать о таких курсообразующих факторах, как политическая стабильность и доверие к руководству... Так что в целом курс рубля в текущем году оказался неоправданно завышен.

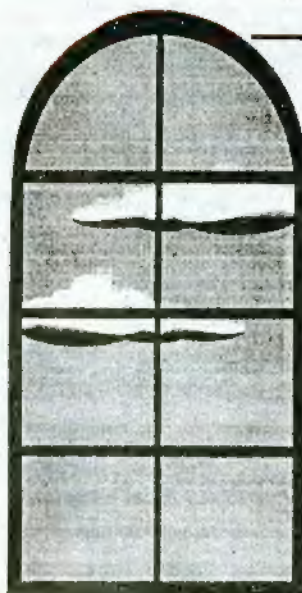
— Каким, на Ваш взгляд, возможным сценарием девальвации, и каковы будут макроэкономические последствия их реализации?

— Лучший вариант — привязать курс к росту внутренних цен: девальвация может составлять до 80% от уровня инфляции. Примерно такова была реальная девальвация в 1994 году, когда инфляция выросла в 18 раз, а курс доллара — в 15. Предел на уровне 70-80% можно считать "односторонней" разовидностью российского валютного коридора, поскольку ясно, что в противоположную сторону курс не пойдет.

Думаю, летом этого было бы достаточно. Но сейчас, когда ситуация довели до критической точки... Не только 80-процентного предела — даже управляемой девальвации с "контрольными цифрами" уже недостаточно. Надо бы остановить убыточные предприятия, но мы все понимаем: сразу это невозможно. Придется выбирать меньшее из зол: чуть-чуть увеличить эмиссию, надеясь на то, что с помощью депозитной политики удастся не допустить высокой инфляции (более 10% в месяц угрожают потерей управляемости экономикой). И пора, пора начать, наконец, энергичное реформирование экономики.

Беда в том, что власти могут выбрать худший сценарий: довести дело до остановки заводов, искусственно создать социальный кризис. Сейчас НБ продает 10-30 млн. USD в неделю и уже потратил на это более половины валютных резервов. А дальше? Снова вводить обязательную продажу валютной выручки, снова распределять валюту среди "чистых", усиливать контроль, искать "врагов"? Такой процесс, как говорится, пошел: с 16 ноября "закрыт" межбанковский валютный рынок, в Нацбанке зафиксирован президентский Указ о двухтриллионной эмиссии на жилищное строительство... Это уже было, в результате — шик: сама ситуация порождает коррупцию. Сегодня они держат курс уже просто из упрямства.

Интервью подготовлено Белорусским агентством коммуникаций "Золотой ключ".



ЛЮКС-ГЕЯ

Американское пластиковое окно на белорусском рынке!

Оптимальное соотношение качества и стоимости.

г. Минск, ул. Кирова, 14. Тел. (0172) 27-24-72, 27-76-73.



Офисная Мебель



ПРОДАЖА СО СКЛАДА и поставка под заказ в течение 5 недель комплексного мебельного оборудования для банков и офисов. Наш адрес: Стебенева, 20 (район АВТОВАЗА, первый поворот направо по ул. Сарова, институт БелНИИагроэнерго, 2 этаж направо).

АСПЕКТ АСПЕКТ Тел.: (0172) 75-12-40, 75-10-51, 75-24-43

ANNO 1870



На 2-ой международной выставке "БЕЛПРОДУКТ-95" а/о "Лайма" представляет свой сладкий ассортимент:

- конфеты с пралине, желейной, ликерной начинкой и без нее в шоколадной глазури;
- подарочные наборы шоколадных конфет;
- натуральный шоколад;
- шоколад и конфеты без сахара для диабетиков;
- шоколадную глазурь и какао порошок.

ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД.

По вопросам реализации продукции а/о "Лайма" оптом Вы можете обратиться: а/о "Лайма", отдел реализации, ул. Мира, 22, Рига, LV - 1136, Латвия. Телефон 0132-373707, факс 013-7821095.

а/о "Лайма" приглашает к сотрудничеству дистрибьюторов для реализации своей продукции в Республике Беларусь. Информация у представителей на выставке или по телефону в Риге 0132-376915



Продаем новые шасси: ЗИЛ-433102 дизельное ЗИЛ-433362 на бензине Тел. 37-99-38



АВТОМОБИЛИ

Горьковского Автозавода по заводским ценам без посредников

а/м "ВОЛГА" ЭЛИТНОГО КЛАССА

■ ГАЗ-3102 представительский ■ ГАЗ-3102 люкс ■ ГАЗ-31029 люкс ■ ГАЗ-31029 базовый ■ ГАЗ-31029-50,51

ДШЕВЫЕ, ПРАКТИЧНЫЕ

ГРУЗОВЫЕ А/М

И СПЕЦАВТОМОБИЛИ ГАЗ

- бензовозы
- мусоровозы
- фургоны
- промтоварные
- самосвалы с гидрокраном и грейдером
- вакуумные машины
- хлебовозы
- молоковозы
- изотермические
- акты

ГАЗели

КУЗОВА любой комплектности для а/м "Волга"

АВТОЗАПЧАСТИ ко всем а/м "ГАЗ"

Приглашаем региональных представителей

Управление сбыта "Центр-ГАЗ": тел.: (8312) 355-355, 357-317, 621-369

факс: (8312) 623-656, 354-520. Представительство в Москве: тел.: (005) 273-5116, 273-2561.

Срочные платежи:

РОССИЯ - БЕЛАРУСЬ

КОНВЕРТАЦИЯ МЯГКИХ И ТВЕРДЫХ ВАЛЮТ

Тел./факс: (0172) 31-68-42

DJEM® bank

ДЕПОЗИТЫ: юридических лиц

- «на срок»
- «рентный»
- «накопительный»
- «до востребования»

В долларах США

- немецких марках
- белорусских рублях
- российских рублях
- украинских карбованцах

т. (0172) 68-81-82, 31-46-11

Подписан договор восьми

Содружество

Агропромышленные банки восьми стран СНГ — России, Армении, Беларуси, Грузии, Казахстана, Киргизии, Таджикистана и Узбекистана — подписали 14 ноября в Москве соглашение о взаимном сотрудничестве.

Как сообщил "Интерфаксу" председатель правления российского Агропромбанка Юрий Трушин, подписанное соглашение предусматривает, в частности, взаимное открытие корреспондентских счетов между агропроминками, а также отмену комиссионных процентов за проведение операций между участниками соглашения.

Основной целью "договора восьми", как отметил Ю. Трушин, является консолидация их

усилий по "обеспечению моста между производителями стран Содружества". По словам банкира, совместные действия крупнейших агропроминком — участников соглашения будут направлены на инвестиционное кредитование (возможно совместное) высокоэффективного агропромышленного производства.



ОТДЕЛ
КОМПЬЮТЕРНЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ
53-31-06

С ВЕТРАЗЕМ В БУХГАЛТЕРИИ
ПРЕДПРИЯТИЙ И МАГАЗИНОВ

ВСЕ ПРОСТО И НАДЕЖНО:

полная автоматизация
бухгалтерского
учета и отчетности

гибкая перенастройка
с учетом изменений
в законодательстве

учет в любой валюте,
получение
валютного баланса

анализ финансово-
хозяйственной
деятельности

неограниченное
количество
обрабатываемых записей

обучение
пользователей
на рабочем месте

сопровождение
системы

ВЫ ВВОДИТЕ ДАННЫЕ,
НАЖИМАЕТЕ КЛАВИШИ
КОМПЬЮТЕРА И ...

- сводный бухгалтерский учет
- учет материальных ценностей
- расчет заработной платы
- учет основных средств

... ГОТОВ

Наши специалисты предлагают услуги
по постановке Вашего бухгалтерского учета
и обучению Ваших специалистов.
тел. 368034

BelStarLett

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ И
ЛУЧШИЕ ИЗДАТЕЛЬСКИЕ
КОМПЛЕКСЫ НА БАЗЕ
КОМПЬЮТЕРОВ
Macintosh

Тел.: 396 548,
тел./факс: 390 034.
Минск, Смольякова, 12

Издательские системы на
базе компьютеров Macintosh

Типографии под ключ.
Полиграфическое
оборудование.

Периферийное
оборудование под любые
компьютерные системы.

Полная комплектация,
поставка, монтаж оборудования,
обучение сопровождение.

Подробная информация
в строчной рекламе.

Приглашаем к сотрудничеству региональных дилеров



ЕВРОКОНТАКТ

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

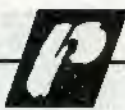
ThinkPad 701C - лучший Notebook года



со склада в Минске.

Г.МИНСК, ПАРТИЗАНСКИЙ ПР-КТ 14, К. 509
ТЕЛ. 49-91-37, 49-51-90, ФАКС 49-62-73

Номер	ТОВАРНАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	РАМ	НАКОПИТЕЛЬ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
		ТИП/МГц	Кэш	установл.	макс. разм.	FDD	объем	Тип/шины						
КОМПЬЮТЕРЫ														
1	Компьютерный класс									под ключ				
2	Компьютерный класс									под ключ				
3	COMPAQ	6006	640	5.25	21"	IDE	14	14"	256	ISA	3	3	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
4	EPSON	6008/10	640	5.25	21"	IDE	14	14"	256	ISA	3	3	ИМПЕТ	324492/324593
5	IBM 2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	КИРС	235522
6	IBM 2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	КИРС	235522
7	AST	286/287/16	1	1	4	3.5	40	ISA	256	ISA	3	3	ИМПЕТ	313549/383010
8	EC 1863.11	386 SX/25	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	ИМПЕТ	324583/324589
9	INTEL	386 SX/33	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	ТРЭКВИЛ	341300
10	IT AMO	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	Алгоритм	589715/521451
11	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	РОСВАН	330793
12	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	РОСВАН	325533/330446
13	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	ИНФОТЕХ	330793
14	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	ИНФОТЕХ	236281/267341
15	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	РОСВАН	330793
16	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	ТРЭКВИЛ	341300
17	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	ИНФОТЕХ	236281/267341
18	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	РОСВАН	330793
19	INTEL	386 SX/40	2	18	3.5	170	IDE	14	256	ISA	3	3	ТРЭКВИЛ	341300
20	ELKERM	486	256	4	128	IDE/PCI	10	10"	256	ISA	3	3	ЗЛКЕРМ	393161/394319
21	PSI IBM	486 SX/25	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
22	IBM 2133-551	486 SX/25	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИВА	625190/351222
23	PSI IBM	486 SX/25	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
24	OLIVETTI M4-40	486 SX/25	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ТУССОН	362977/364286
25	NTT 433	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ТАИР	292999
26	NTT 434	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ТАИР	292999
27	IBM 2133-652	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	РОСВАН	330793
28	PSI IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	365190/372522
29	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИВА	625190/351222
30	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	С.В.Л.	275955/274953
31	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	С.В.Л.	275955/274953
32	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	Мас Электроникс	351201/351200
33	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	Мас Электроникс	351201/351200
34	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ТАИР	292999
35	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	SUNRISE	344356/344470
36	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	RanS	625183/622377
37	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	РОСВАН	330793
38	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	COMTRIS	611211
39	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	Мас Электроникс	351201/351200
40	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	РОСВАН	330793
41	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	СЕМПИЛАН	372540/373721
42	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	СЕМПИЛАН	372540/373721
43	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	АКТАЛ	337659
44	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	СЕМПИЛАН	372540/373721
45	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	СЕМПИЛАН	372540/373721
46	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	АКТАЛ	376183
47	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	RanS	625183/622377
48	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	БЕВАЛЕКС	499011/499078
49	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	РЕСТА	784100
50	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	АКТАЛ	337659
51	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
52	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
53	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
54	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
55	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
56	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
57	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
58	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
59	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
60	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
61	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
62	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
63	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
64	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
65	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
66	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
67	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
68	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
69	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
70	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
71	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
72	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
73	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
74	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
75	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
76	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
77	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
78	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
79	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
80	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
81	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
82	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
83	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
84	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
85	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
86	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
87	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
88	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
89	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
90	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
91	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
92	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
93	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
94	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
95	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
96	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
97	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
98	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
99	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
100	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	14	256	ISA	3	3	ИСТАР	395706
101	IBM	486 SX/33	4	4	3.5	120	IDE	1						



КАЧЕСТВО ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНО

Компьютеры ACER из Германии

Acer Asros 486DX2/66 4 Mb, HDD 540	\$ 1180
Acer Power 486DX4/100 8 Mb, HDD 850, 256	\$ 1933
Acer Power P/75 8 Mb, HDD 850, 256	\$ 2265
Acer Altos 900 P/100 8 Mb, PCI, SCSI, 1G, 256	\$ 3288
Acer Altos 7000P Dual P/133 16 Mb, PCI, SCSI, 2G	\$ 5526
Acer Note 760ic DualScan DX2/66 4 Mb, HDD 340	\$ 2500

Для оптовых покупателей
тел. (0172) 49-44-05,
49-44-07При покупке у дилеров
требуется сертификат
происхожденияРозничная продажа
- магазин "Горизонт"
тел. (0172) 31-90-47

BelComData
ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИСТРИБУТОР

© ИНСТИТУТ ОБЩЕСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ

Acer

№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛЬ		МОНИТОР		ВНУТРЕННЯЯ		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		тип/мгц	кэш	установка	тип/мгц	тип/мгц	тип/мгц	тип/мгц	тип/мгц							
КОМПЬЮТЕРЫ																
13	Link Entrada-66	486 DX2/66	4	64	3.5	635	IDE	SVGA	* 28	1024	PCI * LPX	Intel m/b, Mid Tower, Simine LPX, Microsoft OEM Software, corp. PS	24	Link Technologies	362251	
14	Link Ninja-66	486 DX2/66	4	64	3.5	635	IDE	SVGA	* 28	1024	PCI * MT	Intel m/b, Mid Tower, Microsoft OEM Software, corp. PS	24	Link Technologies	362251	
15	BEVALEX	486 DX2/66	256	4	64	3.5	635	IDE	SVGA	* 28	512	ISA * MT	Intel m/b, Mid Tower, Microsoft OEM Software, corp. PS	1000	БЕВАЛЕКС	499011/499078
16	NT1463	486 DX2/66	128	4	64	3.5	635	E IDE/VLB	9	SVGA	* 28	512	ISA * MT	252999	TAMP	252999
17	DTK	486 DX2/66	256	4	128	3.5	1080	IDE/VLB	10	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1509	FortHos	203095/203842
18	OPTIMUS SA INTEL	486 DX2/66	128	8	128	3.5	420	IDE/VLB	10	SVGA	* 28	1	PCI * MT	1438	БЕЛ-ОПТИМУС	625183/622377
19	INTEL	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	11	SVGA	* 28	512	VLB * MT	1499	RanS	625183/622377
20	IT AMO	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	12	SVGA	* 28	512	VLB * MT	1274	НИКОТЕХ	203095/203842
21	NEWS	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	11	SVGA	* 28	512	VLB * MT	1135	NewSystemGroup	210300
22	ORMA	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	11	SVGA	* 28	512	VLB * MT	1182	ОРМАСЭЙЛ	365460
23	UT	486 DX2/66	128	8	128	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	512	VLB * MT	1230	АКТАЛАГ	376183
24	SBI	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	512	VLB * MT	1260	АКТАЛАГ	376183
25	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	10	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1312	Б.Б.И.	275955/274953
26	Hitech	486 DX2/66	256	8	128	3.5	420	IDE	14	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1308	Б.Б.И.	275955/274953
27	Falcon	486 DX2/66	256	8	128	3.5	420	IDE/VLB	10	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1345	FALCON	344356/344470
28	IBM PC 100	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	F-IDE	10	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1390	Б.Б.И.	275955/274953
29	SBI	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	9	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1415	Б.Б.И.	275955/274953
30	PECTA	486 DX2/66	256	8	128	3.5	420	IDE	10	SVGA	* 28	512	VLB * MT	1453	PECTA	784100
31	DTK	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	9	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1509	FortHos	203095/203842
32	DTK	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	9	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1593	Б.Б.И.	275955/274953
33	DTK	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	9	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1593	Б.Б.И.	275955/274953
34	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	9	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1668	Б.Б.И.	275955/274953
35	DTK	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	9	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
36	Hitech	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE	9	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
37	NT1464	486 DX2/66	128	8	128	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
38	Stratum	486 DX2/66	128	8	128	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
39	Stratum	486 DX2/66	128	8	128	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
40	Stratum	486 DX2/66	128	8	128	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
41	NT1467	486 DX2/66	256	8	128	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
42	OPTIMUS SA INTEL	486 DX2/66	128	8	128	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
43	INTEL Classic	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
44	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
45	NT1468	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
46	Hitech	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
47	DTK	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
48	Hitech	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
49	UT	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
50	Hitech	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
51	NT1469	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
52	DAINOVA	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
53	DTK	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
54	VERSALR	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
55	ORMA	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
56	Meyer	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
57	JET	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
58	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
59	TC	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
60	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
61	SR	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
62	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
63	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
64	ATTACHE	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
65	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
66	SBI	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
67	DTK	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
68	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
69	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
70	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
71	BELABM	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
72	SHARLOTTA	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
73	UT	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
74	NT1470	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
75	American Logic	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
76	MAS	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
77	DTK	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
78	Mag	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
79	Mag	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
80	Multimedia Mag	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/274953
81	IBM 2133-652M1	486 DX2/66	256	8	32	3.5	420	IDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	VLB * MT	1714	Б.Б.И.	275955/27

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЕ	ГЛАВН.	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
06. ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
HP LASERJET SP	A4, 800 dpi, 2mb, 6 ppm	12	1053	РЕСТА	784100
HP LASERJET SP	600x600 dpi, цвета	12	1090	РОСБАНК	399754
HP LASERJET SP	2MB, 600 dpi, 6 ppm RET, MCL, VCI interface	12	1100	ТРАСМЭ	330793
HP LASERJET SP	A4, 2mb, 600x600 dpi, 6 ppm, мульт. на рус. яз., оптимиз.	12	1100	ЛОСКО	206751
HP LASERJET SP	A4, 600 dpi, RET, MCL, 2, 6 ppm, Hi interface	12	1170	БЕЛХАРД	239010
HP LASERJET SP	A4, RAM 2 mb, 600 dpi, 6 ppm	12	1170	КП	319516
HP LASERJET SP	A4, 600 dpi, 6 ppm, 2 MB, PC & MAC, colors	12	1170	Евроинформатик	496273/499137 768387/768405
BM 4039-12R Laser	A4, 600 dpi, 12 ppm, 1.5 mb, рус. LDC, color	12	2099	ИСТАР	395706
BM 4049-12, Optia R	A4, 1200 dpi, 12 ppm, 2-64 Mb, рус. LDC, color	12	2649	ИСТАР	395706
BM 4049-12R Optia R	A4, 1200 dpi, 12 ppm, 2-64 Mb, рус. LDC, color	12	1999	ИСТАР	395706
BM 4049-15E Optia R	A4, 1200 dpi, 15 ppm, 8-64 Mb, рус. LDC, color	12	4199	ИСТАР	395706
BM 4049-16L Optia R	A4, 1200 dpi, 16 ppm, 4-64 Mb, рус. LDC, color	12	2429	ИСТАР	395706
BM 4049-16H Optia R	A4, 1200 dpi, 16 ppm, 4-64 Mb, рус. LDC, color	12	2799	ИСТАР	395706
Laser Writer Select 3600	A4, 600 dpi, 10 ppm, 7 Mb, PC/Mac, PS Level II, PCL5	12	1443	БЕЛСТАРЕТТ	396548
LEXMARK OPTRA R	A4, 1200 dpi, 12 ppm, 2 MB, рус. LDC, color	12	2399	ТЕХОЦЕНТР	719703
LEXMARK OPTRA R	A4, 1200 dpi, 12 ppm, 2 MB, рус. LDC, color	12	2399	ТЕХОЦЕНТР	719703
LEXMARK Optra R	A4, 600 dpi, 12 ppm, PostScript 2, 2-заряд	12	2350	ЛИМЕНС	236164/237913
LEXMARK WinWriter 200	A4, 300dpi, 4ppm, 512K MS Windows All Work	12	520	ТЕХОЦЕНТР	719703
LEXMARK WinWriter 600	A4, 600dpi, 8ppm, 10ppm, 300dpi, 2Mb, POST	12	1289	ТЕХОЦЕНТР	719703
LEXMARK Ww2000	A4, 300x300dpi, 4 ppm 0.5MB	12	540	РОСБАНК	399754
MANHEIMMAN PS 1500	A4, 300 dpi, 5 ppm, 2-64 Mb, рус. LDC, color	12	1048	ИСТАР	395706
MINGLIA WinPrinter 400	A4, 300 dpi, 4 ppm, 0.5MB, МАЙЛО УДАМ	12	570	СЕМИЛЯН	312101
Oki Color 4000	A4, 600 dpi, 12 ppm, 2 MB, рус. LDC, color	24	2487	БЕВАЛЕКС	499071/499071
Oki OL 1200 ext	A4, 600 dpi, 12 ppm, 2 MB, рус. LDC, color	24	2487	БЕВАЛЕКС	499071/499071
Oki OL 600EX	A4, 600 dpi, 6 ppm, 1 Mb, ЮПИИ ПЕРВЫМ	24	970	БЕВАЛЕКС	499071/499071
Oki OL 610 EX	A4, 600 dpi, 6 ppm, 1 Mb, ЮПИИ ПЕРВЫМ	24	970	БЕВАЛЕКС	499071/499071
Oki OL 610 EX	A4, 600 dpi, 6 ppm, 1 Mb, ЮПИИ ПЕРВЫМ	24	970	БЕВАЛЕКС	499071/499071
Oki OL 610 EX	A4, 600 dpi, 6 ppm, 1 Mb, ЮПИИ ПЕРВЫМ	24	970	БЕВАЛЕКС	499071/499071
PANASONIC KY-R400 A4	A4, 600 dpi, 12 ppm, 2 MB, русский в бизнес-классе	12	1564	СЕМИЛЯН	312101
PANASONIC KY-P400 A4	A4, 600 dpi, 12 ppm, 2 MB, русский в бизнес-классе	12	1564	СЕМИЛЯН	312101
PANASONIC KY-S1010 A4	A4, 600 dpi, 12 ppm, 2 MB, русский в бизнес-классе	12	1564	СЕМИЛЯН	312101
PANASONIC SP4000	A4, 600x600 dpi, 4 ppm, 1Mb	12	590	ТАМР	252329
PANASONIC SP4000	Принтер, цвет, автоподбор, лазерный	12	590	ТАМР	252329
Phaser 540 (Color)	A4, PC/Mac, with color control option, 600x600x1.5ppm, 2.0mb	12	10000	BELSTARLETT	396548
SOKESHA OF 400	A4, 300 dpi, 4 ppm, 1 Mb	12	6300	MAC Электроникс	351201
XEROX 450S	A4, 5 x левый, 600dpi, 2mb метр	12	3500	БИ-ПРОЕКТ	325058/252376
XEROX 450S/4510	A4, 600x600 dpi, RAM 2mb до 16mb цвета	12	34202	БИ-ПРОЕКТ	325058/252376
XEROX 4510	A4, 101 мм, 600dpi, 2mb метр	12	34202	БИ-ПРОЕКТ	325058/252376
XEROX 4520	A4, 600 dpi, 600x600 dpi, RAM 4mb до 5mb цвета	12	34202	БИ-ПРОЕКТ	325058/252376
XEROX 4520	A4, 600 dpi, 600x600 dpi, RAM 4mb до 5mb цвета	12	34202	БИ-ПРОЕКТ	325058/252376
XEROX 4900	A4, 12x левый, 1200x300dpi, 12mb, цветной	12	35000	БИ-ПРОЕКТ	325058/252376
XEROX 4900 color	A4, 1200x300dpi, RAM 12mb до 49mb цвета	12	34202	БИ-ПРОЕКТ	325058/252376
07. МОДЕМЫ					
GVC SMD24 ext	2400, V42bis, MNP2, сирена	24	139	АТЕХ	589336
HC 2400 int	Intel V.42bis, MNP2.5	24	64	ИНТИС	788480
08. ФАКС-МОДЕМЫ					
BOCA SoundExpression 14.4VS	14.4 kbps data & fax, Sound card, мультимедиа для CD	54	329	РЕСТА	784100
BOCAMODEM VV.32	28.8 kbps, 14.4 kbps, V.32	54	371	РЕСТА	784100
BOCAMODEM MY.32	14.4 kbps, V.32	54	164	РЕСТА	784100
Cmus Logic - 32	14400/14400, V.42/42bis, MNP5/Group4 fax, voice, software, external	12	115	ФортНокс	203095/203842
Cmus Logic - 32	14400/14400, V.42/42bis, MNP5/Group4 fax, voice, software, external	12	140	ФортНокс	203095/203842
CONNECTION PRO	Внутр. 19200/14400, 4-х кан. порт, V.42bis, авто. выбор, 16/6 - 3-х кан.	12	180	ДЕТРИМЕХ	326047
Fax-Modem 1414 BOCA	14400, автоответ, V.42bis, MNP2.5, V.42bis, Fax14400	12	150	MAC Электроникс	351201
Fax-Modem 28800	28800, автоответ, V.42bis, MNP2.5, V.42bis, Fax14400	12	271	MAC Электроникс	351201
GVC (Max)tech	внешний, 28.8, V.32, кабель	36	255	ДАЛЭНД	394990
GVC F1114V/RE	внешний, 14.4, V.32, V.42, MNP, кабель	36	180	ДАЛЭНД	394990
GVC FM 144V/P	PC/MCIA для Notebook, 14.4, V.32, MNP, кабель	36	235	ДАЛЭНД	394990
GVC ext. int.	2400 28800, PC/MCIA	от 119	48	АТЕХ	589336
HAYES Optima 144+FAK	PC/MCIA modem 1440 bps, V.32, V.32bis, SmartCom	24	250	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420	БЕЛСОФТ	252376
HAYES Optima 288+FAK	PC/MCIA modem 28800 bps, fax 14400bps, V.34, SmartCom Fax for Win	24	420</		

Биржа переворужается

Технология бизнеса



На прошедшем 10 ноября на БФБ семинаре, помимо обсуждения общих проблем биржевой торговли, участникам была предоставлена возможность познакомиться с новой электронной торговой системой.

Фондовый рынок сегодня даже при наличии достаточного количества ценных бумаг и места для торговли не может существовать без современного сервиса, способного обеспечить простой и сравнительно недорогой способ обмена информацией и быстрого заключения сделок, — это мнение председателя правления БФБ и заместителя председателя правления Белорусского биржевого банка Леонида Шатопа. Поэтому, по его словам, катализатором процесса развития фондового рынка и биржевой торговли должна стать новая электронная торговая система, которая разрабатывается БФБ совместно с БББ. Система не будет ограничена торговлей ценными бумагами, а позволит торговать любыми финансовыми инструментами.

Идея универсальности была заложена с самого начала при разработке программного обеспечения. Для этого финансовые инструменты были условно разделены на три группы. К первой группе относятся акции, фьючерсы, валюты и прочие, для которых основным параметром торговли является цена. Вторая группа — долговые обязательства во вторичном обращении, где, помимо текущей цены, должны учитываться такие параметры, как цена при погашении и срок обращения. Это позволит участникам торгов сразу увидеть доходность, которую обеспечивает им сделка по конкретной цене. Пример такого инструмента — ГКО. К третьей группе относятся долговые обязательства при их первичном размещении, на

пример, векселя, депозитные сертификаты банков, межбанковские кредиты. Здесь основными параметрами торгов являются доходность и срок. Для этой группы необходима также открытость информации о банке-эмитенте, так как покупатель принимает решение исходя из своих представлений о надежности банка. Для двух первых групп информация о противоположной стороне становится открытой лишь в момент заключения сделки.

Для тех инструментов, которыми имеет право торговать фондовая биржа, взаиморасчеты будут осуществляться не напрямую между покупателем и продавцом, а через клиринговую систему с участием БББ. Это позволит клиентам застраховаться от неплатежа. При открытии клирингового счета брокер может также совершать сделки, превышающие сумму, находящуюся на счете, а после окончания торгового дня производить перечисление недостающих средств. Для тех сделок, которые не могут регистрироваться на БФБ (МББ, валюта), торговая система будет являться фактически доской объявлений.

Подключение к БФБ, которая будет заниматься администрированием торговой системы, планируется осуществлять по выделенным каналам (до 64) и через систему электронной почты "Белнак". В перспективе возможно подключение к межбанковскому оптическому кабелю. Стоимость подключения и аренда плата пока точно не установлены. Ориентировочно первоначальные затраты составят для пользо-

вателей около 400 USD. Ежемесячную плату биржа будет стараться снизить, чтобы к системе могла подключиться практически любая брокерская контора, однако плата будет зависеть от качества услуг. Выделенная линия будет стоить, безусловно, дороже, чем подключение через узел "Белнак", но и быстрое действие работы в первом случае будет гораздо выше. Кроме того, программа предъявляет определенные требования к компьютеру: возможность работы в среде Windows и разрешение монитора 800х600.

На сегодняшний день создана рабочая версия программы, которая и была продемонстрирована в действии участникам семинара, а к концу года появятся все условия для аппаратного подключения клиентов, с помощью которых планируется провести обкатку системы.

По словам Леонида Шатопа, планируется проведение переговоров с МББ о включении их в торговую систему. Таким образом, клиенты БФБ смогут бы торговать на МББ, и наоборот. Как известно, валютная биржа наряду с торговлей валютной регистрацией сделки с ГКО, конкурируя с БФБ, которая торговала этими бумагами до апреля этого года. Кроме того, МББ уже неоднократно заявляла о своей готовности начать торговлю фьючерсными контрактами. Можно по-разному относиться к возникшей конкуренции, однако важно, чтобы в итоге это привело к развитию рынка ценных бумаг, а не к его сворачиванию, и чтобы в результате конкурентной борьбы двух бирж качество услуг для брокеров повышалось.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Чеки "Имущество"

Гродно догоняет Минск

Вслед за ростом цен на пакеты чеков на прошедшей неделе наблюдался и рост цен покупки чеков у населения.

Подъем наблюдался, главным образом, в областных городах, которые понемногу начинают догонять Минск по этому параметру. В наибольшей степени цены выросли в Гродно и Витебске — на 200-400 рублей.

Продолжился и рост цен пакетов чеков, но в этом случае курсы поднялись в основном в Минске.

Наблюдаемый процесс имеет все шансы продолжиться, так как настроение брокеров поднимется после появления информации о проведении третьего чекового аукциона, на который предлагается акций более чем на 4,3 млн. чеков. Учитывая незначительные объемы сделок с чеками (у большинства работающих на рынке компаний — в пределах от тысяч до десятков тысяч в неделю), подготовка к аукциону может значительно активизировать рынок.

Котировки чеков "Имущество" на 17.11.95 г.				
Наименование	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск:				
Новокомбанк	—	—	15 000	400 000
Банк "Абсолют"	—	—	5 000	100 000
"Освея-Инвест"	—	—	1 400	10 000
"Рамос-Интернешнл"	1 500	1 720	2 155	1
"Николь-Инвест"	1 500	1 800	—	5 000
"Пуше-инвест"	1 000	1 300	1 700-1 800	10 000
"Брайв-Инвест"	1 500	—	—	—
"Инвест технологии"	1 200	1 200	—	дог
"Элиграф-плюс"	1 800	1 350	1 650	2 000
"Сакэй-траст"	—	—	1 900	дог
"Траст-активы"	1 100	1 100	—	1
"Доминатор-Солвент"	—	1 450	дог	10 000
"Аспасия"	1 500/1 800*	1 600	2 500	500

* на сверб. книжку

* на сбер. книжку

Служба информации ассоциации "RONAS".
Телефон: Минск — (0172) 328-715.

Цена заявок выросла

ГКО

После праздничного перерыва Минфин 14 ноября провел размещение 19-го выпуска ГКО. Большой временной разрыв между последними выпусками и погашением 16-го выпуска ГКО на сумму 136 млрд. руб. определили довольно большой объем размещения — 139 млрд. руб.

Благоприятная ситуация на финансовом рынке и привлекательный для инвесторов срок обращения — 36 дней — позволили Минфину реализовать на аукционе 93% эмиссии, при этом доходность по средневзвешенной цене оказалась даже чуть ниже ставки рефинансирования (65,54%).

Рынок МББ на пред аукционной неделе также не отличался высокими ставками и предлагал 70-85%, однако в последнее время работа на этом рынке становится все более рискованной. Только в день аукциона и на следующий ставки пошли вверх и достигли 100%, но уже в четверг резко начали падать.

На этот раз инвесторы предпочли ГКО, хотя доходность на аукционе оказалась ниже доходности уже упоминавшегося 16-го выпуска. Тогда по средневзвешенной цене инвесторы получили 66,44%, а по минимальной — 88,04%. Небольшой разрыв между минимальной и средневзвешенной ценами говорит о довольно ровных и довольно высоких ценах, которые указали в своих заявках инвесторы.

Итоги аукциона по первичному размещению государственных краткосрочных облигаций

Регистрационный номер	19
Дата размещения	14.11.95 г.
Дата погашения	20.12.95 г.
Срок обращения	36 дней
Объем эмиссии	150 млрд. руб.
Спрос по номиналу	162,45 млрд. руб.
Размещено по номиналу	139 млрд. руб.
к объему эмиссии	92,7%
Минимальная цена	85,6%
продажи	93,75% от номинала
Средневзвешенная цена	93,92% от номинала
Доходность	67,59%
по минимальной цене	65,54%
по средневзвешенной цене	65,54%

"Рождественский аукцион"

Третий аукцион по продаже акций приватизируемых предприятий, принадлежащих государству, за именные приватизационные чеки "Имущество" состоится в Минске 21 декабря 1995 г.

Аукцион пройдет там же, где и первые два, — в актовом зале по адресу: ул. Мясникова, 39 в 10-00.

Заявки на участие в аукционе принимаются до 18.00 19 декабря 1995 г. по адресу: Минск, ул. Мясникова, 39, каб. 642. Мин. имущество. Подробные сведения об АО, акции которых выставятся на аукцион, можно получить в инвестиционно-брокерской компании "ЭСПАС" (тел. (0172) 20-33-23).

Требования к участникам аукциона остаются почти без изменений (см. "БР" № 33, стр. 12). Сделано уточнение о том, что справки о наличии чеков на чековом счете необходимо представить из Сбербанка и дополнительно требуется справка-расшифровка за подписью руководителя о приобретении чеков "Имущество" с приложением копий документов, подтверждающих, каким образом были приобретены чеки.

Стоимость чека при проведении аукциона не индексируется и его цена считается равной 2,5 тыс. рублей.

Всего на аукцион выставлены акции 42 АО, причем 18 из них уже безуспешно предлагались на предыдущем аукционе. К их числу добавлены предприятия, часть которых может вызвать большой интерес инвесторов. В первую очередь это минские АО "Каскад-93", "Керамин" и "Белмедпрепараты". Не должны остаться без внимания и акции шкловской бумажной фабрики "Спартак" и гатовского кожевенного объединения.

В число выставленных попали и акции многоотрасльного "Лидсельмаша" — наконец-то станет известной их рыночная цена.

Мингосимущество несколько изменило политику предложения пакетов акций по сравнению с прошлым аукционом, увеличив доли предлагаемых к аукционной продаже акций в уставном фонде многих АО.

Вход на аукцион свободный.

Перечень предприятий, акции которых предлагаются к продаже на третьем чековом аукционе (21.12.95 г.)

Наименование акционерного общества	Общее кол-во акций АО, шт	Номиналь-ная стои-мость акции, руб.	Цена одной акции в ИПЧ	% к УФ	Кол-во выставленных на аукцион акций, шт./ИПЧ	В том числе по пакетам, штук акций/начальная цена продажи пакета в ИПЧ				
						1-й лот	2-й лот	3-й лот	4-й лот	5-й лот
Брестская область										
"Брест ВТИ"	46 255	5 000	2	22,8	10 550/21 100	2 110/4 220	2 110/4 220	2 110/4 220	2 110/4 220	2 110/4 220
"Пинскэлектромонтаж"	10 546	10 000	4	14,2	1 500/6 000	1 500/6 000	—	—	—	—
"Мехосон" г. Иваново	40 877	10 000	4	33,8	13 750/55 000	2 750/11 000	2 750/11 000	2 750/11 000	2 750/11 000	2 750/11 000
"З-д станкопринадлежностей" г. Барановичи	198 267	10 000	4	25,2	50 000/200 000	10 000/40 000	10 000/40 000	10 000/40 000	10 000/40 000	10 000/40 000
"Комбинат стройиндустрии" г. Пинск	259 418	10 000	4	7,8	19 682/78 728	3 882/14 728	4 000/16 000	4 000/16 000	4 000/16 000	4 000/16 000
"Полесельмашстрой"	252 725	10 000	4	7,0	17 692/70 768	3 292/13 168	3 600/14 400	3 600/14 400	3 600/14 400	3 600/14 400
"Пинсксовхозстрой"	516 642	5 000	2	6,0	30 944/61 888	6 144/12 288	6 200/12 400	6 200/12 400	6 200/12 400	6 200/12 400
"Водстройавтотранс"	363 445	10 000	4	2,8	10 115/40 480	1 715/6 880	2 100/8 400	2 100/8 400	2 100/8 400	2 100/8 400
"Стройтрест № 33" г. Кобрин	168 368	10 000	4	10,0	18 836/67 344	836/3 344	4 000/16 000	4 000/16 000	4 000/16 000	4 000/16 000
"Пинский завод искусственных кож"	50 638	50 000	20	3,0	1 531/30 620	755/15 310	755/15 310	—	—	—
Витебская область										
"Классико индустрии моды" г. Витебск	1 444 110	2 500	1	9,3	134 000/134 000	26 800/26 800	26 800/26 800	26 800/26 800	26 800/26 800	26 800/26 800
"Красный Октябрь"	1 472 121	2 500	1	16,2	239 000/239 000	47 800/47 800	47 800/47 800	47 800/47 800	47 800/47 800	47 800/47 800
Гродненская область										
"Лидсельмаш"	353 404	10 000	4	16,9	59 750/239 000	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800
"Гродненский к-т стройматериалов"	158 880	50 000	20	2,2	3 500/70 000	1 750/35 000	1 750/35 000	—	—	—
"Белжера" г. Гродно	386 294	50 000	20	3,0	11 950/239 000	2 390/47 800	2 390/47 800	2 390/47 800	2 390/47 800	2 390/47 800
Могилевская область										
"Спартак" г. Шклов	121 071	5 000	2	23,1	28 000/56 000	5 600/11 200	5 600/11 200	5 600/11 200	5 600/11 200	5 600/11 200
"Силикат" г. Бобруйск	554 032	2 000	1	27,3	151 000/151 000	30 200/30 200	30 200/30 200	30 200/30 200	30 200/30 200	30 200/30 200
"З-д насосприборов" г. Бобруйск	140 613	5 000	2	9,6	13 500/27 000	6 750/13 500	6 750/13 500	—	—	—
"Волыт" г. Могилев	89 207	5 000	2	8,7	7 750/15 500	3 875/7 750	3 875/7 750	—	—	—
"Автомотосервис и торговля" г. Бельянич	45 871	5 000	2	45,8	21 000/42 000	7 000/14 000	7 000/14 000	7 000/14 000	—	—
"Автомотосервис и торговля" г. Хотимск	6 238	5 000	2	33,4	1 750/3 500	1 750/3 500	—	—	—	—
"Автомотосервис и торговля" г. Костюковичи	32 307	5 000	2	45,7	14 750/29 500	7 375/14 750	7 375/14 750	—	—	—
"Автомотосервис и торговля" г. Кричев	7 456	5 000	2	28,2	2 100/4 200	2 100/4 200	—	—	—	—
"Могилевводстрой"	457 813	10 000	4	13,1	59 750/239 000	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800
"Кричевавтотранс"	148 544	5 000	2	28,3	42 000/84 000	8 400/16 800	8 400/16 800	8 400/16 800	8 400/16 800	8 400/16 800
"ТайМ" г. Бобруйск	684 428	10 000	4	6,0	41 339/165 356	1 339/5 356	10 000/40 000	10 000/40 000	10 000/40 000	10 000/40 000
"Према" г. Горки	123 342	10 000	4	7,2	8 889/35 556	889/3 556	2 000/8 000	2 000/8 000	2 000/8 000	2 000/8 000
"Могилевстрой"	174 655	10 000	4	31,6	55 618/222 472	3 223/12 892	17 465/69 880	17 465/69 880	17 465/69 880	—
Минская область										
"Салигорскводстрой"	272 200	10 000	4	7,0	19 103/76 412	3 800/15 200	3 800/15 200	3 800/15 200	3 800/15 200	3 800/15 200
"Автотранстрой" г. Молодечно	70 543	10 000	4	8,0	5 665/22 660	1 133/4 532	1 133/4 532	1 133/4 532	1 133/4 532	1 133/4 532
"Молодечностройкомплект"	55 505	10 000	4	9,1	5 037/20 148	1 037/4 148	1 000/4 000	1 000/4 000	1 000/4 000	1 000/4 000
"Строймехсервис" г. Жодино	55 958	10 000	4	7,5	4 198/16 792	1 098/4 792	1 000/4 000	1 000/4 000	1 000/4 000	—
"Свитакав" г. Жодино	790 529	10 000	4	2,8	22 500/90 000	4 500/18 000	4 500/18 000	4 500/18 000	4 500/18 000	4 500/18 000
"Вертикаль" г. Старые Дороги	67 604	10 000	4	10,0	6 780/27 040	1 352/5 408	1 352/5 408	1 352/5 408	1 352/5 408	1 352/5 408
"З-д автотракторного оборудования" г. Борисов	225 166	10 000	11	3,6	8 080/88 900	1 618/17 798	1 618/17 798	1 618/17 798	1 618/17 798	1 618/17 798
"Электромодуль" г. Молодечно	581 832	5 000	2	10,0	56 183/112 368	4 183/8 368	13 000/26 000	13 000/26 000	13 000/26 000	13 000/26 000
"Кожевническое объединение" г. Гатово	2 584 359	10 000	4	2,3	59 750/239 000	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800
г. Минск										
"Каскад-93"	171 377	10 000	4	4,7	8 100/32 400	4 050/16 200	4 050/16 200	—	—	—
"Керамин"	717 676	10 000	4	8,3	59 750/239 000	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800
"Белмедпрепараты"	425 324	50 000	20	2,8	11 950/239 000	2 390/47 800	2 390/47 800	2 390/47 800	2 390/47 800	2 390/47 800
"З-д отопительного оборудования"	346 166	10 000	4	17,0	59 750/239 000	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800	11 950/47 800
Гомельская область										
"Гомельсквипло"	3 294 526	37 000	2	3,7	119 500/239 000	23 900/47 800	23 900/47 800	23 900/47 800	23 900/47 800	23 900/47 800
Итого:	1.614.692/4.309.800									

В Гомеле арестован директор ИФК "БелАСКО-Инвест"

Как сообщил "БР" замдиректора этой инвестиционной компании Сергей Нестеренко, поводом для ареста Игоря Шевчука сотрудниками управления по борьбе с организованной преступностью по Гомельской области послужил факт скупки "БелАСКО-Инвест" пакета акций ОАО "Гомельский электротехнический завод".

Директору ИФК "БелАСКО-Инвест" И. Шевчуку предъявлено предварительное обвинение, на основании которого он арестован и содержится под стражей.

В обвинении говорится, что Шевчук И. М., являясь лидером ИФК "БелАСКО-Инвест", в течение 95 г. в нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности, не имея лицензии, незаконно в сбербанк г. Гомеля через работников своей фирмы за бесценок скупал у граждан ИПЧ "Имущество", за которые впоследствии приобретал именные акции АО, получая при этом незаконный доход в особо крупных размерах.

Так, 27.10.95 г. Шевчук И. М. с целью незаконного получения дохода в особо крупных размерах через Макаренко, Соловьева в Центральном отделении Сбербанка № 31 за ранее скупленные именные приватизационные чеки "Имущество" по цене 1.500 руб. за чек при его номинальной стоимости 2.500 руб. приобрел именные акции электромеханического завода в количестве 70 000 шт. по цене 6 чеков акция при номинальной стоимости 50 000 руб., на 350 млн. руб., получая доход в особо крупных размерах. Указанными действиями Шевчук И. М. совершил нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности без специального разрешения (лицензии), то есть нарушил ч. 2 ст. 151 УК РБ.

По словам С. Нестеренко, суть операции, за осуществление которой арестован руководитель компании, заключалась в следующем.

С физическим лицом, пожелавшим продать свои акции, заключался договор покупки акций на условиях предоплаты со стороны ИФК "БелАСКО-Инвест". Условиями договора оговаривалось, что предоплата клиенту выплачивается в случае подписания им доверенности на право распоряжения принадлежащими ему ИПЧ "Имущество" на физическое лицо — сотрудника ИФК "БелАСКО-Инвест". Согласно договору, клиент обязывался возвратить сертификат акций, который он приобрел при помощи сотрудника ИФК "БелАСКО-Инвест". Сотрудник компании, на которого оформлялась доверенность на право распоряжения чеками "Имущество" клиента, заполнял документы, необходимые для покупки акций клиентом (Ф-187, договор-заявка) из расчета номинальной стоимости акций, выраженных в ИПЧ "Имущество", то есть

15 тыс. рублей, или 6 ИПЧ "Имущество". Далее, на основании договора купли-продажи акций, заявления клиента о переоформлении акций на имя компании, а также сертификата акций, акции эмитента переоформлялись на компанию ИФК "БелАСКО-Инвест".

С. Нестеренко утверждает, что ни один этап операции по конвертации чеков в акции, как и операция в целом, не могут определяться как занятие нелицензионной деятельностью.

По его словам, И. Шевчук не мог скупать ИПЧ "Имущество" как физическое лицо, поскольку он не имеет специального чекового счета (это несложно проверить). С другой стороны, Шевчук — директор компании, которая является профучастником рынка ценных бумаг, и, следовательно, покупка ИПЧ "Имущество" — один из основных видов деятельности фирмы.

Что же касается цены покупки чеков, то в рыночных условиях она не определяется указанием сверху, — как известно, любая ценная бумага стоит столько, сколько за нее платят. Кроме того, надо учитывать, что доход может возникнуть только при продаже товара, а не при его покупке. (Представьте ситуацию, что завод сгорел через несколько минут после покупки его акций — стоимость их в этом случае равняется нулю.) Цена же покупки акций ОАО "Гомельский ЭТЗ" у физических лиц составила 8.400 руб., что соответствует цене 1.400 руб. за чек "Имущество".

Кроме того, недоумевает замдиректора "БелАСКО-Инвест", неизвестно, откуда взялась цифра — 70.000 акций ОАО "Гомельский электротехнический завод", если в природе не существует такого количества акций этого эмитента: в отделение Сбербанка поступило всего 5.547 акций (что также можно легко проверить). Номинальная же стоимость чековых акций составляла на тот момент не 50.000 руб., как указано в предварительном заключении, а 15.000 руб. (6 ИПЧ "Имущество" по 2.500 руб.).

Специалисты Инспекции по ценным бумагам и Мингосимущества РБ отказались прокомментировать сложившуюся ситуацию, сославшись на отсутствие официальных документов. Однако никто из них не отрицал, что "БелАСКО-

Инвест" работала по распространенной среди профучастников рынка ценных бумаг схеме конвертации чеков в акции приватизируемых предприятий. Ибо другой возможности у профучастников "отovarить" чеки сегодня фактически нет: за всю историю чековой приватизации Мингосимущество провело лишь один чековый аукцион.

Один из государственных чиновников, пожелавший скрыть свою фамилию, сказал, что в этой ситуации "идеологически виноваты все, поскольку изначально в республике не отработана цивилизованная система обмена чеков на акции". По его словам, нерыночный механизм лимитного распределения ИПЧ через отделение Сбербанка давно дискредитировал себя там, где лимит, всегда будут сокрытие и элемент коррупции.

Как сообщили "БР" из Гомеля, областная прокуратура признала факт ареста И. Шевчука, однако от каких-либо комментариев отказалась. Старший следователь УБОП по Гомельской области Антон Жигало, ведущий дело, также отказался предоставить какие-либо материалы, сославшись на незаконность следствия. По его словам, И. Шевчук обвиняется в нарушении законодательства в процессе приобретения ИПЧ "Имущество" и акций предприятия.

Защитник обвиняемого Геннадий Волынский считает, что непосредственным поводом для возбуждения уголовного дела и предъявления обвинения И. Шевчуку послужили не до конца проверенные факты и обстоятельство и их несправедливая оценка сотрудниками правоохранительных органов. По его мнению, деятельность ИФК "БелАСКО-Инвест" соответствовала законам РБ, однако нечеткость некоторых из положений привела к изоляции директора фирмы, блокированию счетов фирмы в банке и практически к приостановке размещения чеков граждан.

Защитник считает, что специалисты Мингосимущества, Нацбанка, Минфина и Инспекции по ценным бумагам должны срочно провести финансовую экспертизу деятельности "БелАСКО-Инвест".

Справка "БР".

ЗАО "Инвестиционно-финансовая компания "БелАСКО-Инвест" зарегистрирована Центральным районным Советом народных депутатов Гомеля 9 августа 1994 года. Решением Госинспекции РБ по ценным бумагам от 14 октября 1994 года "БелАСКО-Инвест" дано право на посредническую, коммерческую и консультационную деятельность на рынке ценных бумаг РБ (лицензия № 15401-125-167 от 14 октября 1994 г.).

Половина брестчан предпочитают частные магазины

Социологический опрос

Недавно в Бресте проведен социологический опрос с целью выяснения отношения населения к приватизации. Анонимно опрошено 300 жителей в 8 районах города.

По-прежнему абсолютное большинство брестчан отдают предпочтение смешанной экономике: 46,7% в прошлом и 44% в нынешнем году. Сократилось количество сторонников плановой экономики — с 14,5% в 1993-м и 11,6% в прошлом году до 10% в 1995 г. Одновременно увеличилось количество людей, предпочитающих рыночную экономику: 28,8% в прошлом и 34% в этом году.

Одобряют идею приватизации применительно к коммунальной собственности 65% опрошенных (59,6% в 1994 г.). Снизилось количество противников — с 22,5% в 1994 г. до 18,7% в нынешнем.

Желание иметь рядом со своим домом госпредприятие высказывают только 27% брестчан, а в пользу приватизированных высказалось 36,7%. Эта тенденция прояв-

ляется еще более отчетливо, когда речь идет о выборе места работы: почти половина (48,3%) респондентов предпочли бы работать в негосударственном секторе, тогда как на госпредприятиих — лишь

За два года в Бресте проведено 13 аукционов, на которых продано 63 объекта: 45 предприятий торговли, 10 — общественного питания и 8 других. В бюджет города от приватизации поступило около 2 млн. USD. Полученные средства были использованы на строительство трамвайной линии, газопровода (долевое участие), двух школ, многоквартирного дома и т. д.

37,7%. Основной мотив выбора последних — сохраняющиеся в них сознанием представление о государственном как источнике гарантированной экономической стабильности.

Причинами предпочтения приватизированных предприятий как возможного места работы являются, в первую очередь, более высо-

кая зарплата (66,7% респондентов) и творческий характер труда — 37,3%, более высокий престиж — 19,3%, возможность сделать карьеру — 15%. При оценке качества обслуживания и изменения в режиме работы большинство опрошенных (74,3%) отметили позитивные изменения. (В прошлом году об этом заявили 43,7%.)

Позитивные оценки преобладают и в отношении изменения ассортимента товаров в приватизированных предприятиях: 68% опрошенных считают, что он значительно расширился (на отсутствие изменений в ассортименте или уменьшения указали 7,7% и 2,3% респондентов). Лишь 41,7% опрошенных считают, что цены в частных магазинах выше, чем средние цены, сложившиеся в торговле (в прошлом году такого мнения придерживались 54,7% брестчан).

Материалы страницы подготовила Татьяна МАНЕНКО.



Главное — быстро и последовательно

ЧЕМ ПОЗЖЕ СТРАНА ПРИСТУПАЕТ К РЕФОРМЕ СОБСТВЕННОСТИ, ТЕМ ДОРОЖЕ ЕЙ ЭТО СТОИТ

Недавно в Минске по инициативе Института приватизации и менеджмента был организован семинар "Опыт экономических реформ в Чешской Республике". Как отмечалось на нем, чешская реформа собственности была одной из самых успешных среди постсоциалистических стран и может служить примером для Беларуси. При низком уровне безработицы и незначительной инфляции Чехии в течение короткого времени фактически удалось интегрировать свою экономику в мировую.

Что в основе успеха реформ Чехии, которая имела схожие с Беларусью стартовые условия? На вопросы корреспондента "Белорусского рынка" отвечает доктор экономики, президент Пражского отделения консультационной фирмы Dr & Wieselhuber & Partner — Management Focus Зденек СОУЧЕК.

— В основе успеха реформ — прежде всего широкий консенсус и поддержка правительственной политики населением, — сказал г-н Соучек. — Фактически все партии, за исключением двух экстремистских, поддерживают правительство в том, что экономика Чехии должна быть рыночной, что страна должна вступить в Европейский Союз и, конечно, проводить приватизацию.

Социальный мир — вторая составляющая общей политики. У нас нет забастовок с 1979 года. Дальше — четкое представление правительства о новом устройстве общества и энергичное и последовательное проведение экономической политики.

На старте реформ правительство и основные лица чешской престройки — премьер г-н Клаус — сказали совершенно четко, что мы строим рыночную экономику без каких-либо других титулов. Но они также совершенно четко сказали, к каким результатам это приведет.

С самого начала реформ у нас была низкая внешняя задолженность по отношению к Венгрии, Польше и другим странам — это тоже положительно сказалось на реформах. Как и то, что Чехия — традиционная промышленная страна: перед второй мировой войной мы находились в центре самых промышленно развитых стран: не забыты традиции, профессиональное мастерство людей. Ну и положение в центре Европы — как говорят, у кого есть Прага, у того есть Европа.

Важны быстрые темпы процесса трансформации собственности. Если уж один раз решиться, то надо это сделать быстро. Даже с риском, что что-то будет сделано не совсем правильно.

— То есть приватизация в Чехии ревизия не подвергается?

— Ревизия — это всегда несколько шагов назад. Конечно, если выбрано неверное стратегическое направление, его надо поправить, ибо по нему нельзя идти вперед. Чтобы избежать злоупотреблений в приватизации, у нас был создан Фонд национального имущества, контроль за деятельностью которого осуществлял парламент. Мы считаем незаменимой роль местных районных приватизационных комиссий, которые, невзирая на сопротивление владельцев магазинов, парикмахерских и других предприятий, смогли выставить и продать на открытых аукционах в рамках малой приватизации более 22 тысяч объектов.

— И трудовые коллективы этих предприятий не роптали?

— А чего им бояться?

— Ну, например, что новый владелец уволит с работы...

— У нас почти нет безработицы — всего 3% безработных: в основном это те люди, которые не хотят работать. А в Праге, в западных регионах Чехии даже недостаток рабочих рук — здесь заняты десятки тысяч словацких, украинских, польских и, может быть, белорусских рабочих. Так что этого не надо бояться. Просто изменяется сама структура экономики. У нас так же, как и у вас, была очень слабо развита сфера услуг.

— Господин Соучек, в чем специфика вашей модели приватизации?

— В быстром ее проведении. У нас уже 75% ВВП производится в частной сфере. До 1990 года в Чехии практически все имущество находилось в руках государства. После того как начались реформы, действовало правило все, что не нужно государству для выполнения необходимых ему функций, — приватизировать.

Существовало несколько форм приватизации — прямая продажа, безвозмездная передача, публичные торги, акционирование с последующей продажей акций. На пример, в рамках прямой продажи для граждан Чехии предприятия продавались по балансовой стоимости, а для иностранных — по рыночной. Причем при оценке мы исходили не из физического состояния предприятия, а из его потенциальных возможностей приносить прибыль. У нас так же применялся такой специфический метод, как купонная приватизация. Она позволила значительно ускорить формирование рынка капитала: повысить грамотность населения в этой сфере и обеспечить поддержку приватизации обществом. У нас стала привычной картина, когда старуха в троллейбусе изучает биржевые новости.

— Белорусская модель в чем-то похожа на чешскую. Но почему у нас так не получается?

— Должны же вы когда-нибудь начать приватизацию. По-моему, вы до сих пор этого не сделали. Кроме того, у нас 40 лет назад существовало рыночное хозяйство, мы жили при капитализме. Многие люди это время помнят, и поэтому вернуться назад было не так трудно, как вам, где советская власть была 70 лет. Но самое важное — начать и быстро это сделать.

— Господин Соучек, а как Чехия удалось быстро провести реструктуризацию предприятий?

— Этот процесс еще не закончен. Сегодня на нашем рынке работает около 1 млн. 150 тысяч предприятий, среди них около 10 тысяч крупных заводов. До сих пор случилось 1.300 банкротств — в основном небольших предприятий. Не знаю случая, чтобы был закрыт большой завод. Но мы не пошли по пути немцев, которые сначала провели реструктуризацию, а затем приватизацию. Мы продали заводы новым собственникам — и пусть они пригосабливают свои предприятия к рынку.

— А собственники у вас преимущественно национальные?

— И те, и другие. Есть несколько междунациональных заводов. Например, основной капитал автомобильного завода "Шкода" — у немецкого концерна "Фольксваген". Ведь международный рынок — это интернациональный рынок. Вот почему в маленьких странах, как Чехия, Беларусь или Голландия практически не может быть национальных предприятий (конечно, кроме парикмахерских, ресторанов и т. д.).

— У нас главная цель была — продать предприятия, а не поправить бюджет?

— Сначала мы старались оценивать бизнес-проекты с помощью научных работников и зарубежных экспертов. Но в конце концов пришли к выводу, что лучший метод продажи — "конвертный". То есть желающий приобрести предприятие подает конверт, где пишет сумму, которую он хочет заплатить. Кто больше заплатит — тот и покупает. Этот метод оказался очень хорош, но он не единственный.

— На ваш взгляд, были ли допущены ошибки в процессе передела собственности в Чехии?

— Серьезных ошибок не было. Сначала мне казалось, что этот процесс должен длиться много лет и для каждого завода мы должны искать индивидуальные подходы. Но это было бы плохо, потому что заводы очень долго жили бы в приватизационной агонии. Уж лучше в 50 случаях из 100 тысяч ошибиться. Если перераспределяется имущество такой большой страны, какие-то ошибки неизбежны. Но даже если случайный владелец придет на предприятие, он долго не удержится. Поэтому государство должно взять на себя риск при проведении реформы собственности. Опыт показывает: чем позже начинается трансформация собственности, тем дороже она обходится государству.

Конъюнктура и цены

Табачные изделия, мелкооптовый оборот

За последних два с небольшим месяца импортные табачные изделия подорожали на 10-35%, отечественные — на 5-7%.

Только престижные сигареты, такие, как Camel, дешевели. Поводом к столь существенному росту цен послужило прежде всего ужесточение импортных тарифов.

Однако для курящих и для их кошелька это не последнее потрясение. С 1 декабря в России повышались ставки акциза на импортные табачные изделия — увеличивались с 1,2 до 3 ЭКЮ за 1.000 штук. А так как всем известно, что у нас единое с Россией таможенное пространство, следует ожидать соответствующих изменений и для отечественных импортеров.

Усредненные цены (Минск, 13-19.11.95 г.)

Наименование	Цена за ед. в USD		
	28.08.95	13-19.11	изм. цены в %
Camel	0,94	0,88	-6,39
Delta	0,25	0,33	+32
Arlite	—	0,33	—
Las Vegas	0,25	0,33	+32
Magne CLJA	0,45	0,5	+11
Shire, leaves de luxe CLJA класс А "вардья упаковка"	0,51	0,51	—
"Америка", малый опт, 500 пачек	—	0,11	—
"BC" 520 пачек	—	0,115	—
"Гродно"	0,16	0,16	—
"Столичные"	0,15	0,16	+6,7
"Супер" 520 пачек	0,135	0,135	—

Стройматериалы, розница

Доминирующее в конце осени влияние сезонного фактора на конъюнктуру рынка стройматериалов определило и динамику цен. Подешевели цемент, шифер, силикатные блоки и даже гвозди. Примечательно, однако, что снижение не вышло (за исключением гвоздей) за 10-процентную границу, по большинству же товаров цены сохранились на прежнем уровне. Вероятно, продавцы в ожидании роста курса доллара не торопятся опустошать свои склады. Материалы, используемые для внутренних и отделочных работ, естественно, либо не дешевели, либо даже повышались в цене — оконные блоки, плита ДВП, стекло, пенопласт. За компанию подорожали и кирпич, подешевевший было в сентябре. Значит, во всех кризис раздел и разул, кто-то еще и строить собирается.

Динамика цен в госторговле г. Минска (выборка)

Наименование товара	Ед. изм.	Цена в тыс. BYB (USD)			Изменения цен в процентах	
		27.01.95 г.	19.10.95 г.	15.11.95 г.	19.10.95 г. к 27.01.95 г.	15.11.95 г. к 19.10.95 г.
Портланд-цемент М400 (г. Кричев)	тонна	—	735,2 (84)	683,6 (59,4)	-7	—
Шифер 8-волновой	лист	18,1 (1,6)	31,6 (2,75)	29,6 (2,57)	-6	54
Кирпич силикатный	тыс. штук	517,65 (44,5)	527,6 (71,97)	553 (74,2)	3	55
Блоки силикатные	куб. м	230-360 (30,6)	539,75 (49,9)	523,6 (45,5)	-3	77
Лес круглый	куб. м	156-195 (18,6)	228 (19,8)	228 (19,8)	0	30
Доска необрезная 25-40 мм	куб. м	520 (44,3)	799,6 (89,5)	799,6 (89,5)	0	54
Доска обрезная 25-40 мм	куб. м	909,2-995,8 (85)	1 081,6 (94,1)	1 081,6 (94,1)	0	14
Блоки дверные	шт.	80-600 (51)	400-1 500 (130,4)	500-1 500 (130,4)	0	194
Блоки оконные	шт.	135-280 (24)	600-700 (80,87)	700-800 (89,6)	15	261
Плита ДСП	куб. м	14,8 (1,2)	39,7 (3,4)	39,6 (3,4)	0	168
Плита ДВП	куб. м	8,0 (0,7)	12,5 (1,09)	14 (1,2)	12	75
Фанера	лист 1,5х2 м	29,33 (2,5)	113 (9,8)	53-113 (9,8)	0	188
Стекло оконное 3 мм	кв. м	9,53 (0,83)	20,7-30 (2,6)	20,7-30 (2,6)	0	165
Стекло оконное 4 мм	кв. м	12,72 (1,08)	27,5-38 (3,3)	27,5-38 (3,3)	0	157
Стекло узорчатое	кв. м	—	38 (3,1)	39,2 (3,4)	0	—
Рубероид	рул.	38,4-44 (3,8)	97,8 (8,4)	97,6 (8,4)	0	134
Линолеум	кв. м	62 (5,3)	—	82,3 (7,2)	0	33
Гвозди 40х100 мм	кг	4,5 (0,4)	12-18 (1,6)	11,3-14,2 (1,2)	-15	183
Гвозди шиферные	кг	8 (0,7)	20,3 (1,77)	12,2-19,6 (1,7)	-4	99
Стекло-блоки	шт.	4,5 (0,4)	8,2 (0,71)	8,2 (0,71)	0	82
Стеклопакет	куб. м	315 (26,8)	449,5 (39,09)	450 (39,1)	0	43
Пенопласт	куб. м	—	703 (61,13)	757,6 (65,9)	0	—



Автобусы:

Транспорт не для бедных

Ситуация с общественным пассажирским транспортом практически идентична во всех странах СНГ: в казне большинства городов нет средств для приобретения новых автобусов вместо отслуживших свой срок, а производители, в том числе и белорусские, не могут развернуть серийное производство машин из-за отсутствия платежеспособного спроса. Потребности Беларуси составляют не менее 2 тыс. автобусов ежегодно, но приобретение даже одной-двух машин превращается в событие республиканского значения.

Чтобы автобусостроение в РБ не захирело, нужны полноценные рынки сбыта. Одним из главных может стать Россия вследствие чрезвычайных мер, предпринимаемых правительством РФ по спасению общественного транспорта в крупных промышленных центрах.

А положение в этой сфере действительно можно назвать бедственным: по данным специалистов, по всей стране уже сейчас от 40 до 50% городских автобусов требуют замены, и, если своевременно не принять меры, в скором будущем автобусное сообщение может быть полностью парализовано.

Так, в Петербурге только для замены отслуживших свой срок машин требуется 1.500 автобусов большой и особо большой вместимости при дальнейшей ежегодной потребности в 1.000 единиц. Приблизить эту во столько же оцениваются и потребности области.

Несмотря на предпринимаемые властями Москвы чрезвычайные меры по поддержке городского транспорта, нужда этого мегаполиса в автобусах, по меньшей мере, в 2,5 раза больше, чем в Петербурге.

В целом потребности России в машинах большой и особо большой вместимости (140-190 человек) составляет около 10 тыс. штук в год. С учетом городских автобусов средней вместимости и машин, применяемых в междугородных пассажирских перевозках, эта цифра возрастает до 30 тыс. А если добавить машины малой вместимости (типа "ПАЗ"), используемые в пригородном и внутрирайонном сообщении, то для более-менее нормального функционирования отрасли необходимо до 50 тыс. автобусов всех классов.

Ситуация осложняется кризисом в российском автомобилестроении. Ожидается, что производство автобусов в этом году составит 38 тыс. штук, или 84,1% к уровню 1994 г. Причем максимальное снижение производства (на 79,8%) произошло на Ликинском заводе (Ликино-Дулево, Московская область) — основном производителе городских автобусов в РФ. Среди главных причин спада специалисты Минавтопрома называют отсутствие средств на разработку новых моделей и отсутствие средств у потребителей — муниципальных властей.

Что касается сочлененных автобусов вместимостью до 200 человек, то до сих пор их производство в промышленных масштабах нигде не налажено, что позволяет фирме Ikarus диктовать свои условия покупателям. Базовая цена модели Ikarus-450 составляет 125 тыс. USD, скидка, понижающая ее до 109-110 тыс. USD, предоставляется при заказе больших (до нескольких сотен штук) партий машин. Вряд ли финансовое положение большинства регионов РФ позволит им решить свои транспортные проблемы только с помощью старых венгерских друзей.

Всемирный банк под программу реформирования системы городского транспорта 14 городов России выделил 325 млн. USD. Желание участвовать в реализации этого проекта выразили крупнейшие мировые производители автобусов. Хотя результаты тендера, состоявшегося 10 октября в Министерстве транспорта РФ, еще не обнародованы, известно, что в них приняли участие представители 25 фирм-производителей и делегации всех включенных в проект городов.

Правительство России, создавая социальные последствия крушения общественного транспорта в крупных городах, разработало федеральную программу развития городского пассажирского транспорта, предусматривающую целевое финансирование производства наиболее дефицитных видов автобусов. Во время своего визита в Сеул премьер-министр РФ Виктор Черномырдин обсуждал, среди прочего, вопросы участия южнокорейского капитала в создании на территории России производств по сборке южнокорейских моделей автобусов и троллейбусов.

Поддержка на федеральном уровне позволяет местным администрациям не только предъявлять более жесткие требования к иностранным поставщикам, но и финансировать проекты производства автобусов на местных производственных мощностях с участием ведущих мировых и отечественных производителей.

Некоторое время назад шведская Skania Bossar AB, являющаяся отделением концерна SAAB-Skania, и британская Duple Metsec Ltd., специализирующиеся на производстве автобусов различных типов, выразили намерение создать с предприятиями Нижегородской области РФ совместное производство по выпуску автобусов мощностью 1-2 тыс. машин в год. (Ранее представители Нижегородской области, ежегодная потребность которой в автобусах оценивается в 1.000 машин, прорабатывали вопрос о возможном создании СП с венгерской Ikarus и германской MAN). Skania Bossar AB и Duple, давно выступавшие на рынке "в паре", предлагают разработать новую концепцию производства автобусов для стран Восточной Европы, предполагающую использование при сборке силовой установки и шасси шведской фирмы, кузова — британской разработки.

По уровню токсичности выхлопных газов двигатели машины соответствуют стандарту EURO-1, подвеска обеспечивает изменение величины дорожного просвета. Вместимость автобуса — до 100 пассажиров, срок эксплуатации — 20 лет. Стоимость — около 145 тыс. USD. Дорогоавто, по странам Восточной Европы не столь богаты, чтобы приобрести дешевле вещи.

В случае положительного решения вопроса российской стороной (которая выдвинула требование об изготовлении в перспективе всех узлов и агрегатов на местных заводах) реализацией проекта займется АО "Нижегородский автобус", объединяющее ряд машиностроительных предприятий области, в том числе АО "Павловский автобусный завод" (г. Павлово), на базе которого предполагается развернуть сборку автобусов. Полный цикл производства всей номенклатуры комплектующих предполагается наладить в течение 3-4 лет после начала реализации проекта. Общий объем инвестиций оценивается в 100 млн. USD.

В настоящее время АО "Павловский автобусный завод" (ПАЗ) выпускает до 26% российских автобусов, предназначенных для местных линий. В ближайшие годы руководство предприятия намерено увеличить его мощность с 11 тыс. машин в год до 18 тыс., главным образом за счет выпуска больших городских и микроавтобусов. Под эти планы на предприятии строится новый сборочный комплекс и разрабатывается собственная модель автобуса большой вместимости.

А вот администрация Ярославской области заключила соглашение о поставке для нужд региона десяти городских автобусов вместимостью 195 человек с Международным консорциумом по производству автобусов, созданным Тутаевским моторным заводом (Тутаев, Ярославская обл., РФ) и македонской фирмой Sanos. Модель "Sanos-TM3 Turbo", стоимость которой ориентировочно составит 125-130 тыс. USD (в том числе двигателя — 13 тыс. USD), станет первой продукцией российско-македонского СП. Всего в 1996 г. предполагается выпустить 50 таких автобусов. Sanos поставит все комплектующие и кузова для этих машин, а TM3 — специальные двигатели мощностью 240 л. с. Первый автобус совместного производства успешно прошел обкатку нынешней осенью.

К 2000 г. участники проекта, включенного в федеральную программу, планируют создать в Ярославской области мощности по выпуску 1.000 пассажирских автобусов и 10 тыс. автобусных двигателей. К данному производству предполагается привлечь ряд других промышленных предприятий региона. По оценкам экспертов консорциума, затраты на реализацию этого проекта составят 50-60 млн. USD.

Сегодня мощности АО "Тутаевский моторный завод" — крупного производителя автомобильных и тракторных дизелей от 240 до 500 л. с. — используются лишь на 40%. Месячный объем производства составляет

около 100 двигателей.

Намеревается вернуть хотя бы часть утраченных позиций и Ликинский автобусный завод. Интенсивно ведется подготовка к выпуску новой модели городского автобуса вместимостью 114 человек и стоимостью 70 тыс. USD ЛиАЗ-5256. Он рассчитан на 10 лет эксплуатации, или на 1 млн. км пробега. Производство данной машины планируют освоить еще 6 предприятий России, часть из которых входит в создаваемую Ликинским заводом ассоциацию "Автобус": "КамАЗавтобустром", омское ПО "Полет", АО "Белгородавтокам", АО "Петербургавтокам", АО "Тоснинский автобусный завод", АО "Давыдов".

Наиболее далеко пока продвинулись на трех последних. Компания "Петербургавтокам", одним из учредителей которой является АО "Кировский завод", намерена собрать в 1996 г. около 400 автобусов. В перспективе предусматривается создание мощностей для выпуска 2 тыс. машин в год. Стоимость проекта, на реализацию которого отводится 5 лет, оценивается в 22 млн. USD.

Основанный на базе танкоремонтных мастерских Тоснинский завод (Тosнiнск, Санкт-Петербург) до 1993 г. специализировался на капитальном ремонте автобусов. В последнее время здесь начали серийное производство городских автобусов марки ЛиАЗ (в 1994 г. собрано 73 штуки). Инвестиционная программа предприятия предусматривает вложение 1 млн. USD для достижения ежегодного выпуска 500 машин.

АО "Давыдово", контрольный пакет акций которого принадлежит АО "КамАЗ", уже сейчас кроме прочей продукции (автомоборосборников, самосвалов) ежемесячно собирает до 10 городских автобусов ЛиАЗ-5256.

Своим, отличным от других, путем пошел Яхромский автобусный завод (Яхрома, Подольский район): на базе узлов и агрегатов, выпускаемых как отечественными, так и зарубежными предприятиями, здесь разработаны оригинальные модели городских автобусов ЯАЗ-5267 и ЯАЗ-6211 вместимостью, соответственно, 140 и 200 человек.

Администрации Москвы и Петербурга уже заинтересовались этими разработками. Первый автобус ЯАЗ-5267 отправлен в столичный автобусный парк для эксплуатационных испытаний. Стоимость этой машины составляет около 70 тыс. USD. Уже решено, что серийные автобусы будут комплектоваться двигателями венгерской фирмы Raba/MAN, соответствующими экологическому стандарту EURO-2.

В модели ЯАЗ-6211 использован двигатель Барнаульского завода "Алтайдизель", разнесенный под полом пассажирского салона, что позволило увеличить вместимость салона на 60 человек. Вполне естественно, что эта модель стоит на 8,5 тыс. USD дороже.

Отметим, что Яхромский автобусный завод создавался как предприятие по ремонту автобусов, и лишь в 90-е годы на нем была налажена сборка автобусов. Хотя мощности позволяют выпускать до 1 тыс. автобусов в год, сейчас завод производит менее половины от этого количества. Более ста автобусов ежегодно ремонтируется.

По имеющимся данным, ряд белорусских заводов, основанных производством соответствующих узлов и агрегатов, наряду с поставщиками из других стран СНГ, а также из Финляндии, Литвы и Венгрии, уже участвует в производстве российских автобусов.

Однако гораздо большие перспективы в условиях низкого платежеспособного спроса на местном рынке сулит укрупнение в России наших производителей автобусов. В противном случае им вряд ли удастся получить необходимые средства для наращивания производственных мощностей в масштабах, позволяющих в перспективе надеяться на удовлетворение, в частности, и потребностей пассажирских автопредприятий Беларуси в полном составе.

В настоящий момент, исходя из цены, более реальным источником пополнения автобусного парка является покупка поддержанных машин в богатых странах, прежде всего в Германии. На сегодняшний день рыночная цена предложения таких автобусов без стоимости доставки выглядит следующим образом: сочлененный Ikarus-280 03 1986-87 гг. выпуска оценивается в 20 тыс. DM, трехдверный Ikarus-260 1979-80 гг. — "всего" в 8 тыс. DM.

Если реформы в экономике и дальше пойдут таким образом, как сейчас, то скоро мы пересядем на омнибусы, а в перспективе — и на конку. Но лучше плохо ехать, чем хорошо идти.

Александр АЛЕСИН.

0-67

Вектор спроса

За прошедшую неделю (с 9 по 16 ноября) количество звонков несколько уменьшилось и составило 14 930. Строительные материалы по-прежнему занимают лидирующее положение. Распределение звонков по товарным группам таково: Строительные материалы 30,3% (-3,53)

Продукты питания 29,1% (-0,08)
Бытовая техника 13,5% (+1,77)
Спиртное, сигареты 9,11% (+1,18)
Транспорт и запасные части 6,97% (-1,49)
Прочие товары 17% (+2,12)

Лидирующее положение по числу запросов занимают (в % от общего количества звонков): Сахар 2,95
Масло растительное 2,28
Мука 2,08
Шампанское 1,81
Сигареты 1,74

В число наиболее популярных товаров также вошли:

Водка пр-ва Беларуси 1,61
Стиральные машины 1,47
Шины 1,47
Куриные окорочка 1,41
Обогреватели 1,41
Рыба 1,41
Мебель 1,34
Кирпич 1,34
Яйца 1,34
Кассовые аппараты 1,21
Цемент 1,21
Трубы 1,21
ДВП, ДСП 1,14
Маioneз 1,14
Масло сливочное 1,07

ЧАЙ
черный
фруктовый
травяной

СОЗДАВАЯ
НАСТРОЕНИЕ

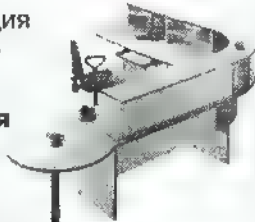
MILFORD

Спрашивайте в магазинах

ОПТОВЫЙ ПОСТАВЩИК
Тел. (0172) 58-93-96

Реклама

- Комплектация по желанию заказчика
- Бесплатная доставка и сборка
- Разработка дизайн-проекта



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

PRO-TRADE

Разумное соотношение цен и качества.

Минск, ул. Гусовского, 4, к. 501, тел. (0172) 543-248, 596-770.

Выставочные павильоны: ул. Гусовского, 4, "Салон-магазин"; ул. М. Богдановича, 11, м-н "Камисийная лапка".



Агентство Международной Рекламы

С НАМИ - НА НОВЫЕ РЫНКИ

Размещение рекламы по расценкам редакций с оплатой в бел. рублях в России (включая Смоленск, Брянск, Псков, Москву, Санкт-Петербург)

Украине, Молдове, Прибалтике, Польше (включая приграничные регионы), Казахстане, Средней Азии.

Размещение объявлений в областных и районных газетах Беларуси по расценкам редакций

Тел./факс: (0172) 20-49-22 Минск, ул. Кирова, 13, офис 508

Предлагаем в продажу:

ПЛИТУ ДРЕВЕСНОСТРУЖЕЧНУЮ (30 цветов)

- ламинированную
- окрашенную

СТОЛЕШНИЦЫ

"JUAN" - Польша - 01-797 Warszawa
ul. Powazkowska 42, tel/fax (48-22) 6696151

МЕБЕЛЬ

для БАНКА и ОФИСА

InCoTrade

Минск, Могилевская, 37
тел. 29 16 23
76 81 75

Когда плохо с мясом

Снижение производства животноводческой продукции является одной из основных тенденций, характеризующих положение в отраслях агропромышленного комплекса большинства стран СНГ.

Если в среднем по Содружеству сокращение производства мяса в январе — сентябре текущего года составило 15% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года, то в Грузии оно достигло 44%, в Молдавии — 22%, в Беларуси — 19%. Ниже средних по СНГ оказались темпы падения производства мяса в Казахстане, Таджикистане и России. Еще меньше они сократились в Армении и Азербайджане — на 10% и 4% соответственно, а в Киргизии даже остались на уровне прошлого года. Рост производства мяса относительно прошлого года уровня был достигнут только в Узбекистане.

Производство молока превысило аналогичный уровень 1994 года в Азербайджане и Узбекистане при среднем для стран СНГ сокращении его объемов производства на 8%. В Грузии и Таджикистане сложились наименее благоприятная ситуация: здесь сокращение составило 32%.

Наибольший разброс показателей наблюдался в производстве яиц: в январе — сентябре нынешнего года при среднем снижении по Со-

дружеству на 10% в Молдавии производство этого вида продукции увеличилось на 30%, в Азербайджане и Беларуси росло незначительно (на 1%), в Армении сохранилось на уровне 1994 года. В то же время в Таджикистане спад производства достиг 48%, в Грузии — 40%, в Казахстане и Киргизии — 33% и 30% соответственно. В России производство яиц уменьшилось на 10%, то есть на ту же величину, что и в среднем по Содружеству.

Одной из главных причин продолжающегося падения производства в животноводстве является сокращение поголовья скота. При среднем уменьшении поголовья крупного рогатого скота по странам СНГ с октября 1994 г. по октябрь 1995 г. на 10% в Армении, Грузии и Молдавии оно снизилось на 23-25%, а в Узбекистане — лишь на 1%. Также в Молдавии и Грузии отмечено максимальное снижение поголовья коров (на 24-26%). Только в Узбекистане этот показатель вырос на 2%.

Поголовье свиней, овец и коз в странах Содружества снижается более высокими темпами. При незначительном спаде в Азербайджане и Молдавии (в свиноводстве), Азербайджане, Таджикистане и Узбекистане (в овцеводстве), сокращение поголовья скота в остальных странах превысило 10%.

Соответственно повсеместно растут цены и падает среднее потребление мясомолочной продукции на человека. В рационе малоимущих

слоев населения место животных жиров и белков занимают крупы и картофель. Если в развитых странах проблемой является переизбыток значительных групп населения, то в странах СНГ многие недоедают.

Примечание. Данные по республикам, не включенным в таблицы, не представлены в Статкомитет СНГ.

Динамика производства потребительских товаров в странах СНГ (январь — сентябрь 1995 г. в % к январю — сентябрю 1994 г.)*

Страна	Потребительские товары	В том числе	
		продукты питания	алкогольные напитки
Азербайджан	82	69	24
Армения	87	79	103
Беларусь	75	77	95
Грузия (январь — август)	74	72	79
Киргизия	70	73	106
Молдавия	78	71	118
Россия	86	87	99
Таджикистан	68	78	64
Узбекистан	99	96	86
Украина	77	79	96

Изменение средних цен реализации с/х продукции по всем каналам сбыта в государствах Содружества в I полугодии 1995 г. (к I полугодию 1994 г., раз)

Страна	В среднем на с/х продукцию	В том числе					
		зерно	картофель	овощи	скот и птица	молоко и молочные продукты	яйца
Азербайджан	8,4	7,7	—	3,9	8,2	11,3	9,7
Беларусь	17	16	80	9	16	20	18
Казахстан	5,0	8,0	5,7	2,6	4,7	6,0	5,1
Киргизия	1,8	—	—	—	1,7	1,5	1,4
Молдавия	1,3	—	4,1	1,1	1,1	1,8	1,1
Россия	3,7	2,8	5,1	2,4	3,4	5,0	3,5
Узбекистан	4,1	5,8	2,4	1,0	4,8	7,4	8,3
Украина	5,8	6,0	17	4,8	4,9	7,8	4,9

Производство продукции животноводства в государствах Содружества в январе — сентябре 1995 г. (все категории хозяйств, тыс. тонн)

Страна	Мясо (в живой массе)		Молоко		Яйца, млн. штук	
	1995 г.	1995 г. в % к 1994 г.	1995 г.	1995 г. в % к 1994 г.	1995 г.	1995 г. в % к 1994 г.
Азербайджан	105	96	628	100,7	402	101
Армения*	0,9	90	3,5	90	3,3	100
Беларусь**	843	81	2 539	88	1 468	101
Грузия**	3,5	58	14	68	8	60
Казахстан	970	92	3 811	91	1 444	87
Киргизия	209	99,9	677	98	123	70
Молдавия**	83	78	222	70	145	130
Россия	5 888	84	32 908	92	28 361	90
Таджикистан**	20	84	84	88	28	52
Узбекистан	496	100,5	2 289	100,2	842	83
Украина	2 379	85	13 778	92	8 040	94
В среднем по Содружеству	—	85	—	92	—	90

* Без крестьянских (фермерских) хозяйств, где сосредоточено более 95% общего объема сельскохозяйственного производства.
** Сельскохозяйственные предприятия.

Производство молока и животного масла в странах Содружества

Страна	Молоко, всего, млн. тонн					Масло животное, всего, тыс. тонн					На душу населения, кг			
	1990 г.	1991 г.	1992 г.	1993 г.	1994 г.	1990 г.	1991 г.	1992 г.	1993 г.	1994 г.	1993 г.	1994 г.	1993 г.	1994 г.
Азербайджан	1,0	0,9	0,8	0,8	0,8	3,8	3,1	2,9	2,3	1,4	108	105	0,3	0,2
Армения	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1	107	111	0,02	0,02
Беларусь	7,5	8,8	5,9	5,6	5,5	189	137	98,5	87,0	73,6	539	532	8,4	7,1
Грузия	0,7	0,8	0,5	0,4	0,4	0,8	0,8	0,2	0,02	—	80	79	0	0,004
Казахстан	5,6	5,8	5,3	5,8	5,3	85,1	76,0	81,8	89,9	48,6	329	315	4,1	2,9
Киргизия	1,2	1,1	1,0	0,9	0,9	12,5	10,1	8,8	6,8	3,7	211	195	1,8	0,8
Молдавия	1,5	1,3	1,1	1,0	0,9	27,0	21,8	19,0	9,3	8,3	224	209	2,1	1,9
Россия	65,7	62,0	47,2	46,5	42,2	833	729	782	732	491	313	284	4,9	3,3
Таджикистан	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	6,0	4,7	3,8	2,0	1,5	84	81	0,4	0,3
Туркмения	0,4	0,5	0,5	0,7	0,7	4,6	4,3	4,2	4,1	3,2	185	154	1,0	0,7
Узбекистан	3,0	3,3	3,7	3,7	3,7	15,9	14,8	17,0	17,9	14,4	172	187	0,8	0,6
Украина	24,5	22,4	19,1	18,4	18,1	444	378	303	312	247	382	349	6,0	4,8

Поголовье скота в государствах Содружества на 1 октября 1995 года (все категории хозяйств, млн. голов)

Страна	Крупный рогатый скот		В том числе коровы		Свиньи		Овцы и козы	
	1995 г.	1995 г. в % к 1994 г.	1995 г.	1995 г. в % к 1994 г.	1995 г.	1995 г. в % к 1994 г.	1995 г.	1995 г. в % к 1994 г.
Азербайджан**	0,4	84	0,1	86	0,02	90	1,8	93
Армения*	0,008	77	0,003	81	0,01	72	0,005	73
Беларусь**	4,4	92	1,4	97	2,4	89	0,03	63
Грузия**	0,08	75	0,03	74	0,03	60	0,2	67
Казахстан	7,1	84	3,1	90	1,6	73	22,7	78
Киргизия	0,9	91	0,5	94	0,1	84	5,0	75
Молдавия**	0,3	75	0,1	78	0,5	90	0,2	83
Россия	42,7	90	18,0	94	25,3	89	33,1	77
Таджикистан**	0,3	90	0,1	90	0,01	30	1,1	96
Узбекистан	5,3	99	2,3	102	0,3	74	10,2	89,6
Украина	19,1	90	7,8	95	13,4	88	5,1	74

* Без крестьянских (фермерских) хозяйств, где сосредоточено более 95% общего объема сельскохозяйственного производства.
** С сельскохозяйственными предприятиями.

Цены на отдельные продовольственные товары в рублях РФ* в организованной торговой сети столиц государств СНГ 10-11 октября 1995 г. (за килограмм, литр, десяток, штуку)

Город (регион)	говядина I категории	колбаса вареная I сорта	масло сливочное	масло растительное	молоко пастеризованное (3,2-3,5% жирности)	сыр сычужный твердый	яйца куриные	сахар-песок	мука пшеничная высшего сорта	хлеб пшеничный из муки высшего сорта	макаронные изделия из пшеничной муки высшего сорта	картофель	капуста свежая	лук репчатый	морковь	яблоки
Баку	8 525	—	15 484	6 370	2 085	5 684	4 476	5 978	2 254	882	2 391	2 058	1 882	1 519	1 838	1 529
Ереван	12 012	13 728	14 872	5 686	2 748	13 084	5 217	3 283	2 803	1 430	2 174	1 522	1 030	1 407	1 293	2 002
Минск	5 192**	6 286	6 845	—	358	9 054	2 072	2 583	1 330	—	2 189	839	767	1 279	895	1 535
Тбилиси	14 000	18 000	21 200	10 000	3 600	18 000	8 400	5 600	3 200	2 000	3 200	2 400	2 400	2 400	2 000	1 600
Алма-Ата	9 034	19 772	16 983	10 303	2 102	19 175	3 901	4 204	2 139	2 832	4 425	1 401	1 281	1 108	1 401	1 328
Бишкек	5 946	11 194	13 989	8 611	1 042	18 280	4 408	4 164	1 840	—	2 765	—	615	533	615	—
Кишинев	5 752	9 588	12 813	5 933	1 413	13 925	3 027	3 602	1 271	1 815	3 380	1 514	454	1 493	727	716
Москва (на 9 октября)	13 098	22 224	19 760	9 568	3 571	24 403	3 423	4 838	2 814	4 880	6 780	1 796	2 164	2 797	2 524	5 034
Душанбе	5 340	10 680	10 880	5 874	534	15 073	4 539	4 808	—	587	2 403	961	534	347	587	588
Ташкент	4 846	9 960	12 113	5 384	1 009	15 208	4 711	3 499	2 221	2 198	4 441	1 346	808	538	673	673
Воронеж по Беларуси	5 469	6 381	8 265	6 138	332	8 807	1 765	2 813	1 286	—	2 081	686	665	1 268	783	1 439
в т.ч. по областям:																
Брянская	4 731	4 859	7 801	—	384	8 870	1 662	2 839	1 202	—	1 869	665	685	1 253	639	1 407
Витебская	6 292	8 624	7 852	5 882	281	8 698	1 785	2 885	1 355	—	2 046	685	716	1 151	767	—
Гомельская	5 422	6 854	8 133	6 850	—	8 875	1 483	3 120	1 330	—	2 110	783	1 023	1 407	870	1 535
Гродненская	5 188	7 033	8 642	6 882	306	8 845	1 790	2 884	1 253	—	1 841	787	480	1 407	767	1 279
Минская	5 371	6 010	8 235	6 394	358	8 977	1 853	2 885	1 304	—	2 123	839	742	1 279	767	—
Могилевская	5 831	6 905	9 028	5 882	—	8 977	1 995	2 885	1 330	—	2 278	588	384	1 228	767	1 535

* Здесь и далее пересчитано по курсу национальных банков, действовавшему на дату регистрации цен: Азербайджан, 1 манат = 0,98 рубля; Армения, 1 драм = 11,44 рубля; Беларусь (по курсу ММВБ), 1 белорусский рубль = 0,391 рубля; Грузия, 1 лари = 4,000 рублей; Казахстан, 1 тенге = 73,75 рубля; Киргизия, 1 сом = 410,04 рубля; Молдавия, 1 лей = 1 009,08 рубля; Таджикистан, 1 таджикский рубль = 26,7 рубля; Узбекистан, 1 сум = 134,59 рубля.
** Данные по РБ на 31.10.95 г.

Лондон, 14 ноября 1995 г.

На биржах мира

Сырая нефть, IPE

	\$/баррель, июль, FOB	Сред.-Зап. Европа
Dubai	15,35/15,39	
Brent Blend	16,57/16,59	
W.T.I.	17,53/17,56	

Нефтепродукты \$/тонна, СИФ

	\$/тонна, СИФ
Газойль	188/187
Дизель	180/161

Драгоценные металлы \$/гр. унция

	\$/гр. унция
Золото	385,85
Платина	414,50
Серебро	5,335

1 тр. унция = 31,1035 г,
1 фунт = 0,4536 кг,
1 баррель = 158,984 л.

Лондонская биржа металлов \$/тонна

	закр.	предыд. торг.
АЛЮМИНИЙ, 99,7%		
1 мес.	1 620,51/630,5	1 638/1 639
3 мес.	1 667/1 668	1 674/1 675
МЕДЬ		
1 мес.	3 018/3 023	3 032/3 037
3 мес.	2 795/2 797	2 811/2 813

[illegible]

МОДЕЛЬ	ОПИСАНИЕ	ГР	УЗО	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
CALUX-800C	cache contr., VLB IDE, PC 16MB 20Mb/s	12	150	МАС Электроникс	31-97-91
Card	Pci cache 0. MOTOROLA mirroring, 6 HDD	1	145	ВОСБЭКС	2004-5-20023
Multi I/O	V.LB, caché 0. MOTOROLA mirroring, 6 HDD	2	110	ВОСБЭКС	2004-5-20023
Multi I/O	ISA	2	110	ВОСБЭКС	2004-5-20023
Multi I/O Card	ISA, GoldStar	2	110	ОРМАСЭЗ(И)	395-460
Multi I/O Card	YESA vision E IDE/NEA Vision E IDE & JART	6	20/22	ОРМАСЭЗ(И)	395-460
Multi I/O card	Eth. IDE, PDC 25/1P, 1G VLB, MB6-04	12	101	ПИРИТ	384-8
S-VGA card	1256x512 kb, ISA, Realtek	1	13	РСВМАН	328-793
S-VGA card	1 Mb ISA, Indent	1	35/48	ВОСБЭКС	2004-5-20023
S-VGA card	1 Mb ISA VLB, CL	1	80	ВОСБЭКС	2004-5-20023
S-VGA card	1 Mb PCI Indent	1	95	ВОСБЭКС	2004-5-20023
VISION	ISA core 7M0 6550 JART's ONE SP/ESP/EP parallel	12	28	МАС Электроникс	35-20
Videoadapter	sVGA Card 1Mb PCI (2Mb 32 bit 64	5	128	ОРМАСЭЗ(И)	395-460
Videoadapter	sVGA Card 1Mb PCI (2Mb 32 vision 64	5	128	ОРМАСЭЗ(И)	395-460
Videoadapter	sVGA Card 1Mb PCI (4Mb) 32 vision 64	5	187	ОРМАСЭЗ(И)	395-460
Videoadapter	CL 5.5 2 Mb	6	45	ОНИТЕК	385-660
Videoadapter	Trend 3000 512k ISA	6	45	ОРМАСЭЗ(И)	385-660
Videoadapter	ORRUS... LOGIC ISA 512kb/1Mb, True color	24	56/6	ИНТЕКС	788-900
Videoadapter	ORRUS... LOGIC S429	6	75	KL	601-901
Videoadapter	CL 5430 PCI 1 Mb	6	77	КОНИТЕК	348-524
Videoadapter	CLS429 MB VLB	12	78	DATAPEDIA	304-629
Videoadapter	Comus... cache S429 MB (2Mb) YESA	6	80	ОРМАСЭЗ(И)	395-460
Videoadapter	CL 5430 MB, MB 2MB PCI	12	80	ОРМАСЭЗ(И)	395-460
Videoadapter	ST 805 Wm. acc. 1Mb/2Mb, VLB, MB6-04	12	85	ПИРИТ	384-8
Videoadapter	ST 805 PCI MB 2Mb	12	85	NewSystemGroup	210-300
Videoadapter	Diamond death 54 video	12	01/79	PIRIT	384-118
Videoadapter ASUSTek	ATI Mach 264 1mb/2Mb, PCI, MB6-04	12	137	ПИРИТ	384-118
Videoadapter ASUStek	32 Vision 654 2Mb/4Mb, PCI, MB6-04	12	137	ПИРИТ	384-118
Другие карты MTR	По запросу. Европейского качества, оригинальные	12	211	МАЗ ЗЕМ	537144/530005
Центральные процессоры Intel	2x1 2x2 A1 русский и английский	3	18, 132	МАС Электроникс	351201
Центральные процессоры AMD	по запросу. Европейского качества, оригинальные	3	18, 132	Link Technologies	367-901
17. СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3 Com EtherLink II ISA BNC/AUI SC5098 8mb/s		2	20	КАПАЛАТ	369-754
3 Com EtherLink II PCI COMBO SC5098 8mb/s		2	64	TRANSCONK	369-754
3 Com FAST ETHERLINK II PCI COMBO SC5098 8mb/s		2	117	TRANSCONK	369-754
3 Com SUPERBLINDER PCI 12.5MB DSX 10base		2	199	TRANSCONK	369-754
3C 6.90 MLC	3Com LinkBuilder TP/P Hub	12	777	TRANSCONK	252-726
3C 690 MLC	3Com LinkBuilder FMS II 12 port TP Hub	12	780	TRANSCONK	252-726
3C 690 MLC	3Com Etherlink II ISA BNC/AUI, тек. упрощенная	01	108	БЕЛСОФТ	253004
3C 690 MLC	3Com Etherlink II ISA TP only, тек. упрощенная	01	90	БЕЛСОФТ	253004
3C 690 MLC Combo	3Com Etherlink II ISA BNC, TP/AUI, тек. упрощенная	01	113	БЕЛСОФТ	253004
3C 690 MLC Combo	3Com Etherlink II ISA BNC, AUI, тек. упрощенная	01	245	БЕЛСОФТ	253004
3COM 3C5098 Combo	3Com Etherlink II PCI BNC, AUI, тек. упрощенная	01	280	БЕЛСОФТ	253004
ACAR	ETHERNET II 15 bit BNC/AUI/TP	12	120	CEPERE	333148
Allied Telesis CenterCom	central desktop or laptop, 8pin DIN connector, 10BASE-T	24	24	БЕЛ-ОПТИМУС	362183
Allied Telesis CenterCom	MARA20T 4x10/100 & 10/100 Ethernet W/Int PSU	36	121	KI	312493/319516
Allied Telesis CenterCom	24S0BT 32 bit PCI Card, BNC and RJ45	36	198	KI	312493/319516
Allied Telesis CenterCom	M88 01 bit TP, BNC & AUI Repeater W/Ext PSU	36	198	KI	312493/319516
Allied Telesis CenterCom	MRI121 2-BNC & AUI Repeater W/Ext PSU	36	404	KI	312493/319516
Allied Telesis CenterCom	MCOT Transceiver Pair Macro Transceiver with 4 LEDs	36	43	KI	312493/319516
Allied Telesis CenterCom	2000L 1 Gbit 4 Port UTP, BNC & AUI Self Config	36	51	KI	312493/319516
Allied Telesis CenterCom	TSX SMP Manageable Save unit 24x24x14 AUI Repeater	36	80	KI	312493/319516
Allied Telesis CenterCom	36 T2 SHARP Mini-GBase-T 12 Port RJ45 AUI Module	36	936	KI	312493/319516
Allied Telesis CenterCom	1700T 16 bit AT 32 Bit Local Memory 10BASE-T Bridge Unit	36	99	KI	312493/319516
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC	12	30	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, UTP/BNC	12	40	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, BNC & AUI	12	70	БЕЛСОФТ	253004
Altran EXD00-8	ISA NE2000 compatible, B				

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Гарант.	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
19. МОНИТОРЫ					
1" Acer V414 414"	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ТРАНС-ТАКС	35 201
1" Acer View 3301	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	MAC Электроник	35 201
1" Samsung SAM 460L	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	270	BelComData	35 201
1" Samsung SAM 460L	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	270	ИнтерКомСервис	35 201
1" GOLD STAR 1468	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	СUNRISE	344470
1" GOLD STAR 1468	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	POCSAM	335793
1" PIONEER CMC 4245	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" SMILE	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" CO-CON	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" TAKAMI	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" HYUNDAI H-4850	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" HYUNDAI H-4860	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" Acer View 3301	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" SMILE CA1515 15"	15" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" SMILE CA1515 15"	15" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" GOLD STAR 1505	15" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" Samsung SAM 1505	15" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" DAEWOO CMC 1501M	15" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" HYUNDAI H-5864	15" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" SMILE CA1718 17"	17" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" Acer View 3301	14" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" GOLD STAR 17500M	17" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" REGAME CT 17A	17" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" SMILE CA1705 17"	17" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" HYUNDAI H-7864	17" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" GOLD STAR 2010	20" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" Samsung SAM 2010	20" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" DAEWOO CMC 2010	20" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" SAMPO COM 2077E	20" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" REGAME CT 21B	21" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
1" HYUNDAI H-7882	21" 230 Hz, 1024x768, MPR II, MPR	12	290	ИнтерКомСервис	335793
20. ПЛОТТЕРЫ					
1" DESIGN JET 230	A4/A0/A1 600 dpi mono 2 Mb	36	5250	КТ	319616
1" DESIGN JET 250C	A4/A0/A1 600 dpi (700 dpi color), 4 Mb	36	5250	КТ	319616
1" ENCAD CADJET	струйный CAD плоттер	6000	10000	ДРАЙВ	273489
1" ENCAD NOVATEK II	струйный CAD плоттер	6000	10000	ДРАЙВ	273489
1" HP G5000JET 230	A0 600 dpi 4 Mb RAM	12	3220	ЭкспертНет	496273, 499137
1" HP G5000JET 230	A0 600 dpi 4 Mb RAM	12	3220	ЭкспертНет	496273, 499137
1" ROLAND GRI 3300 D	A0 600 dpi 300 dpi color 4 Mb RAM	12	2750	ЭкспертНет	273489
1" ROLAND PNC 900 1850	A0 600 dpi 300 dpi color 4 Mb RAM	12	2750	ЭкспертНет	273489
21. КОРПУСА					
1" M1	10	42/45	4	POCSAM	344470
1" M1	10	42/45	4	ЮНИТ	344470
1" M1	10	42/45	4	POCSAM	344470
22. КЛАВИАТУРА					
1" IBM AT XT	ручной 122 кн, 8-прот., USA	18	915	М. Ч. Сервис	35 201
1" IBM AT XT	ручной 122 кн, 8-прот., USA	18	915	М. Ч. Сервис	35 201
1" IBM AT XT	ручной 122 кн, 8-прот., USA	18	915	М. Ч. Сервис	35 201
23. ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
1" M1	10	42/45	4	POCSAM	344470
1" M1	10	42/45	4	ЮНИТ	344470
1" M1	10	42/45	4	POCSAM	344470
24. КАБЕЛЬ					

[illegible]

Брест	(0162)	41-54-23
Барановичи	(01634)	2-25-18
Витебск	(0212)	25-13-41
Гомель	(0232)	53-16-18
Гродно	(0152)	39-95-44
Могилев	(0222)	23-72-42
Молодечно	(01773)	6-00-22
Новополоцк	(02144)	5-16-90
Мозырь	(02351)	2-33-50



№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	УПАКОВКА	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH											
44	Apple II	68000	128	10	10	14"	1000	Apple II Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
45	Macintosh	68000	128	10	10	14"	1000	Macintosh Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
46	PowerBook	68000	128	10	10	14"	1000	PowerBook Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
47	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
48	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
49	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
50	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
51	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
52	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
53	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
54	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
55	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
56	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
57	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
58	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
59	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
60	PowerMac	68000	128	10	10	14"	1000	PowerMac Plus, 68000, 128 Кб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75

КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK											
44	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
45	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
46	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
47	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
48	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
49	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
50	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
51	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
52	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
53	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
54	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
55	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
56	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
57	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
58	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
59	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
60	IBM ThinkPad	486	16	10	10	14"	1000	IBM ThinkPad 486, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ											
44	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
45	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
46	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
47	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
48	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
49	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
50	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
51	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
52	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
53	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
54	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
55	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
56	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
57	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
58	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
59	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75
60	IBM AS/400	AS/400	16	10	10	14"	1000	IBM AS/400, 486, 16 Мб, 10 Мб, 10.5"	590	КОРПОРАЦИЯ	32-30-75

№	Содержание	Цена	Фирма	Телефон
1.	Специализированные услуги для владельцев ПК, СНГ, Европа	Договорная	ЧП	65-55-94
2.	Продажа и установка автоматизации, программирование устройств, антивирусов, магнитов. Программирование магнитов	Договорная	СОО "МОСКВИЧ"	65-48-13
3.	Ремонт пластмассовых багетов	Договорная	ООО "ТАН" Бессонов, 153	51-20-77, 68-63-31
4.	Стекла для отечественных АМ постоянно продаем	Договорная	ЧП "КОЗЛОВ"	52-05-72
5.	Изготовление и ремонт тентов	Договорная	РЕДАВЕЙ	77-75-89
6.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
7.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
8.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
9.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
10.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
11.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
12.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
13.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
14.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
15.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
16.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
17.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
18.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
19.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
20.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
21.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
22.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
23.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
24.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
25.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
26.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
27.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
28.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
29.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
30.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
31.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
32.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
33.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
34.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
35.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
36.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
37.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
38.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
39.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
40.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
41.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
42.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
43.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
44.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
45.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
46.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
47.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
48.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
49.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
50.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
51.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
52.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
53.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
54.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
55.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
56.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
57.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
58.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
59.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75
60.	Изготовление и ремонт кардков	Договорная	Организация	57-77-75

№	Содержание	Цена	Фирма	Телефон
22.	До 51 км. ФОРД, СНГ, Литва, Польша	Договорная	ЧП	60-16-08
23.	5-30 (есть рефрижератор)	Договорная	Организация	21-58-05
24.	1-30, 5-80 км. м. форма оплаты любая	Договорная	ООО "ТАН" Бессонов, 153	77-84-60, 42-46-14
25.	Доставка грузов 1-30 т. грузоподъемность до 10 тонн	Договорная	ООО ВИТРАНС	77-88-81, 71-29-57
26.	2-20 т. СНГ, Литва, Беларусь, Грузы (Москва)	Договорная	ПАЛМИ	65-24-39
27.	По Минску и РБ (АЗ, ЧТ, Тент)	Договорная	ЧП	43-12-17
28.	"Минусинск" 2 т. 5-14 км. м. 2-2 т. Механический двигатель	Договорная	Организация	65-24-39
29.	1-15 т. 40 км. м. рефрижератор, СНГ	Договорная	Организация	65-24-39
30.	Доставка нефтепродуктов (бензин, дизельное топливо) по РБ	Договорная	Организация	65-24-39
31.	Классический груз, Европа, Франция, Испания, 32 км. м. Тент, страховка	Договорная	Организация	65-24-39
32.	Москва, 10 т. 36 км. м. оплата любая	Договорная	Организация	65-24-39

Информация принимается РА "Сегодняшний день" тел. (0172) 39-49-75 и БР тел. (0172) 32-10-93.

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТИП	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
63. РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
CA. 10000	10000	12	123	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИК	637260
CA. 10000	10000	12	89	ИНФОТРОНИ	

Дела по недвижимости перестали быть редкостью

В последнее время в судебной практике быстро увеличивается количество споров, предметом разбирательства которых служат государственные акты и другие документы, связанные с недвижимостью. "БР" предлагает краткий обзор двух дел подобного рода.

Иском акционерного общества "Импет" (Минск) к исполкому Минского городского Совета народных депутатов занимались Минский областной и Высший хозяйственный суды. Первая судебная инстанция отказала истцу в иске о признании недействительным решения Мингорисполкома от 09.09.93 г. № 491 об изменении решения исполкома № 121 от 03.04.91 г. в части выделения земельного участка арендному научно-исследовательскому конструкторско-технологическому институту тароупаковочных изделий и тары (НИКТИТ). В результате участок был передан республиканскому объединению "Бел. агрофармац. индустрия". Свое решение суд обосновал тем, что АО не является правопреемником НИКТИТА, а последний юридически не считается землепользователем.

Такая формулировка не удовлетворила истца. После подача серия заявлений в адзорные инстанции с просьбой о пересмотре судебного решения. Чтобы подтвердить правильность выводов суда, надзорной коллегии ВХС пришлось изучить документы шестилетней давности, в частности, решения городских властей о разрешении институту проектирования инженерно-лабораторного корпуса с опытным производством. В 1991 г. Мингорисполком выделяет для этого земельный участок в 0,95 га в районе ул. Кольцова. Протоколом общего собрания арендаторов НИКИТА в мае 1992 г. решению реорганизовать институт путем присоединения к АО "Импульс" с передачей последнему всех имущественных прав и обязанностей. Такое же решение принимается

общее собрание акционеров АО "Импет"
Горисполком по горячим следам подпи
сывает злополучное решение № 491

АО "Импульс" зарегистрировано исполкомом Октябрьского районного Совета народных депутатов 10.12.91 г., и его деятельность регулируется Законом РБ "О предприятиях в РБ", который введен в действие с 01.01.91 г. Статья 28 этого закона предписывает обязательную регистрацию предприятий при внесении изменений в учредительные документы предприятия. Истец же ошибочно полагал, что в своих действиях он должен был руководствоваться Положением об акционерных обществах и обществах с ограниченной ответственностью, утвержденным Постановлением СМ СССР от 19.06.90 г. № 590.

Фактически в данном случае действовало новое перерегистрированное предприятие, так как изменился состав участников и документы общества. Кроме того, перерегистрация обязательна и по Закону РФ "Об акционерных обществах и обществах с ограниченной ответственностью", который действовал на момент реорганизации института и присоединения к обществу. По поводу взыскания убытков от изъятия земли суд порекомендовал НИКТИТУ заявить новый иск.

Администрация и работники государственной гостиницы **"Спирт"** решили оспорить письмо Мингосимущества от 22.04.94 г., где отменялось решение министерства от 11.04.94 г. о приватизации гостиницы. В мае прошлого года ВХС отказал в иске государственному предпринимателю "Гостиница "Спирт". Однако впослед-

по вновь открывшимся обстоятельствам суд изменил свое решение на диаметрально противоположное письмо Мингосмущества было признано недействительным

В заявлении о пересмотре судебного решения в порядке надзора истец об отк-
рывшихся обстоятельствах упоминает:
Надзорная инстанция принимала до-
статочно изучать предшествую-
щие документы. Так, в письме об от-
мене своего решения Мингосмушество
ссылается на ст. 24 Закона РБ "О физич-
еской культуре и спорте". В свою оче-
редь принимая первоначальное реше-
ние, суд пришел к выводу, что гостиница
"Спорт" входит в единый республикан-
ский комплекс спортивных баз и соору-
жений физкультурно-оздоровительного
назначения, а следовательно, руково-
дствуясь статьей выше названного Закона
и постановлением ВС РБ от 16.06.93 г.
разногосударственную не подлежит

В качестве вновь открывшихся обстоятельств суд признал заключение Комиссии ВС РБ по экономической реформе, достижение экономической самостоятельности и суверенитета и неофициальное заключение Минюста от 19.12.94 г. Юристы-хозяйственники не могли не знать, что, следуя статьям 39-41 ХПК РБ, экспертиза назначается для разъяснения возникших при разрешении хозяйственного спора вопросов, требующих специальных познаний, а заключение эксперта суд обсуждает и оценивает в совокупности с другими доказательствами по делу. В довершение ко всему парламентская комиссия в письме признала ошибочным свое заключение и подтвердила вывод суда о том, что в данном случае гостиница "Спорт" — неотъемлемая часть одного спорткомплекса —

Ирина ЛУГИНА.

Боевая ничья

В коммерции, как и в жизни, нельзя быть хитрее всех. История отношений между коммерческой фирмой МКЦ "Проспер" и госструктурой ОПФ "Белхим" может служить тому примером.

Взаимодействие этих организаций возникло на основе того, что "Проспер" мог ввезти товар из-за границы, а "Белхим" хотел купить его для дальнейшей перепродажи. Схема была такова: "Проспер" готовит договоры на поставку кофе и корицы, "Белхим" их подписывает. "Проспер" берет валютный кредит на закупку для себя товара, ввозит его на территорию РБ и продает "Белхиму" на условиях оплаты по факту поставки. "Белхим" перечисляет деньги частями, рассчитывая валютную стоимость товара по курсу НБ РБ, действующего на момент оплаты. "Проспер" по сложившемуся курсу покупает на бирже за безвалютные белорусские рубли валюту и погашает кредит.

Первый договор на поставку 10 т кофе стоимостью 53 тыс. USD "Белхим" подписал, как говорится, не глядя. Под контракт и страховой полис "Проспер" взял кредит в 100 тыс. USD и оплатил за кофе и корицу иностранному юридическому лицу.

Второй договор на поставку 10 т корины стоимостью 54 тыс USD, составленный "Прогнепером" по аналогии с первым договором, "Белхим" получил на следующий день, по с подписанием тянул две недели. И за это время без согласия контрагента перепечатал две из трех страниц уже подписанного "Прогнепером" договора, изменив условия к своей выгоде.

В новой редакции договор предусматривал начало оплаты за корнцу через две недели после поставки кофе и не определял конечный срок оплаты всей партии. В отличие от первого договора, теперь "Белхим" при расчете с "Проспером" зафиксировал курс доллара по отношению к белорусскому рублю на отметке, действующей на момент подписания договора де-

зависимо от даты платежа. Позже "Белхим" внес в свой вариант дополнения (кстати, сделанные другим шрифтом), которые преследовали цель устранения этапов платёжной за товар. В общем, этот договор стал предусматривать игру в одни ворота, без участия ст. 193 ГК РФ, которая гласит: "каждая из сторон должна исполнять свои обязательства наиболее экономичным для народного хозяйства образом и оказывать другой стороне содействие в исполнении его своих обязательств".

От себя добавим, что односторонние изменения условий договора, как правило, не допускаются. Уважающие себя люди при несогласии с договором в редакции другой стороны оформляют протокол разногласий, но на подлог не идут. "Стреляющие воробьи", чтобы их не провели на мякине, оставляют контрагенту договоры с подписями, печатями на каждой странице или в сшитом виде.

Новая редакция договора шокировала "Прогресс". У него могли возникнуть серьезные проблемы, если за вырученную от продажи товарную сумму ему не удастся купить на бирже требуемое для погашения кредита количество долларов. Но в ситуации, когда корница была уже растаможена, "Прогресс" вынужден был принять невыгодные для себя условия, тем более что договор он подписал заранее.

Первой из-за границы прибыла корина, которая, согласно приходному ордеру, была "осмотрена и принята" на склад "Белхима" в день прибытия, а пять дней спустя аналитическим образом из тот же склад был принят и кофе.

Оформленные договоры предусматривали: "выполнение обязательств поставщиком по срокам, установленным, оговором, определяется днем

фактической передачи продукции покупателю на склад в г. Минск». К такой редакции во избежание разногласий следовало бы добавить: "независимо от даты представления сертификата качества" либо, наоборот, записать: "фактом поставки является прием-передача товара с сертификатом качества". Отсутствие такой конкретизации дало возможность "Белхиму" принятый на склад товар считать неприкрытым до представления удостоверений качества.

На подтверждение качества товара пужно время. Согласно существующему порядку, продукты, поступающие из-за границы, подлежат лабораторному исследованию в системе Минздрава РБ. По итогам анализа Торгово-промышленная палата выдает соответствующие удостоверения. Период от начала исследования до получения удостоверения о качестве составляет до 7 дней. А "Белхим" стал требовать от "Прогресса" представления этих документов немедленно под угрозой пересмотра и расторжения договоров. Выше да положо, иначе сохранение договоров считалось возможным только при условии, что цена товара по обоим договорам определяется на момент даты подписания между нами". Кстати, заключенные договоры не предусматривали односторонних действий и не признавали факсовые документы имеющими юридическую силу. На тропу претензий первым стал "Белхим".

В недельный срок после поставки товара вопрос о сертификатах был снят, но появилась проблема с платежами. "Проспер" вел учет исполнения обязательств покупателя отдельно по каждому договору на основе платежных документов. Установив просрочку платежей, "Проспер" потребовал от "Беджима" своевременной оплаты конкретного товара.

В ответ "Белхим" предложил свою систему зачета платежей — "кофе за корицу", "корицу за кофе", которая "Прогресс" не устраивала.

За неделю до истечения срока возврата валютного кредита "Прогресс" обратился в хозяйственный суд Минской области с иском о взыскании с "Белхима" стоимости неплаченного товара со штрафом, всего 111 млн. руб.

Несмотря на то, что "Бел-
хим" письменно убеждал суд в
том, что "истей фактически
преследует цель получения не-
обоснованного (незаконного)
обогащения за счет государ-
ства", решение было вынесено
не в его пользу. На этот раз
ваши весов склонились в поль-
зу "Просперы". Он "отсудил"
50 млн. руб. и получил их по
приказу суда.

Месяц спустя ущемленный "Белхим" апеллирует председателю хозяйственного суда с заявлением-жалобой о пересмотре решения суда первой инстанции. Как следует из письма, "достои решения составляют тягостное впечатление от их предвзятости".

Председатель суда изменил первое решение судьи на основании того, что отдельные моменты договора позволяли толковать и так и эдак (исключая заключенные оные положения, неточно определяли срок оплаты товара, не конкретизировали базис исчисления штрафа и т. д.). Теперь фигура улыбнулась "Белхиму". В соответствии с новым судебным решением, "Проспер" вернул "Белхиму" большую часть отсуженных ранее денег, оставив за собой право обратиться в хозяйственный суд.

Надзорная коллегия ВХС РБ при рассмотрении материала по заявлению "Проспера" возвестила все "за" и "против" и оставила второе решение без изменения.

И в заключение Участники вышеописанной торговой операции могли сохранить нормальные деловые отношения, если бы договоры готовили и подписывали профессионалы.

Валентин ПАВЛОВ.
Тел.: (0172) 39-51-73.

Основные нормативно-правовые документы

КРАТКИЙ АННОТИРОВАННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ

Указы Президента

- № 456 от 10.11.95 г. Об изменении структуры центральных органов управления Республики Беларусь
- Комитет по спорту Министерства культуры и печати преобразован в Министерство спорта и туризма, Совет по делам религий при Кабинете министров, Министерство культуры и печати — в Совет по делам религий при Кабинете министров, Министерство культуры и печати реорганизовано в Министерство культуры и Государственный комитет по печати*
- № 457 от 10.11.95 г. О внесении изменения и дополнений в Указ Президента Республики Беларусь от 3 августа 1994 г. № 18 "Об утверждении структуры Кабинета министров Республики Беларусь"
- № 458 от 10.11.95 г. О внесении изменений в Указ Президента Республики Беларусь от 28 ноября 1994 г. № 220 "О численности заместителей министров и председателя КГБ РБ"
- № 460 от 13.11.95 г. О мерах по обеспечению своевременной выплаты пенсий и пособий по государственному социальному страхованию
- Установлено, что за несвоевременную уплату платящих членов обязательных страховых взносов, а также за несвоевременное перечисление или перечисление банками и другими кредитными учреждениями платежей в Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты с них взимаются пени в размере учетной ставки Национального банка Республики Беларусь за каждый день просрочки*
- № 462 от 14.11.95 г. О некоторых мерах по обеспечению статуса государственной символики
- № 463 от 14.11.95 г. О присвоении В. И. Ткаченко специального звания полковника милиции
- № 485 от 15.11.95 г. Аб узнагароджанні З. Г. Мартэнса і Н. А. Чэрны медалём Францыска Скарыны
- № 466 от 15.11.95 г. Аб прысваенні З. У. Галаўко ганаровага звання "за службу" сувязьстаў Рэспубліцы Беларусь"

Постановления Кабинета министров

- № 617 от 08.11.95 г. О гарантийном сроке эксплуатации сложной техники и оборудования
- Утверждается Положение о гарантийном сроке эксплуатации сложной техники и оборудования. Положение регулирует взаимоотношения юридического лица, а также физического лица, занимающихся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица, по гарантийным срокам эксплуатации сложной техники и оборудования, независимо от места их изготовления, включая комплектующие изделия и составные части. Положением предусматриваются гарантийные обязательства, порядок устранения недостатков в приобретенной продукции и ответственная организация.*
- Настоящее постановление вводится в действие с 1 января 1996 года
- № 619 от 08.11.95 г. О внесении дополнений и изменений в Правила возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина, утвержденные постановлением от 9 ноября 1994 г. № 172
- Пришла дополнение пунктом 4-й следующего содержания "Моральный вред возмещается в денежной или иной материальной форме независимо от подлежащих возмещению других видов вреда, и его размер определяется судом или по соглашению сторон". Пункт 17 излагается в следующей редакции: "Наймодель несет ответственность за порождаемые ими бытовые загрязнения, связанные с исполнением им своих трудовых обязанностей и происходящие как на территории наймодели, так и за ее пределами, если не докажет, что вред причинен не по его вине"*
- № 620 от 09.11.95 г. Аб задержанности платежей регуляторных налогов и невозвратную часть дивидендов
- Утверждается: Положение о порядке финансирования научной и научно-технической деятельности за счет средств республиканского бюджета. Положение о порядке формирования и реализации государственных научно-технических программ, Положение о порядке организации и проведения государственной научно-технической экспертизы проектов научных исследований и опытно-конструкторских работ*
- № 621 от 10.11.95 г. О внесении изменения в Постановление Кабинета министров Республики Беларусь от 5 октября 1995 г. № 547 "О некоторых вопросах взимания налога на добавленную стоимость"
- Пункт 2 излагается в следующей редакции: "Разрешение Государственному таможенному контролю предоставлять без взимания процентов от сроков до 2 месяцев по налогу на добавленную стоимость, подлежащему уплате при таможенном оформлении импортных товаров, методы добычи сырья, комплектующих изделий и узлов, полуфабрикатов, основных частей машин, механизмов и транспортных энергетических ресурсов используемых для производственных целей"*
- № 623 от 13.11.95 г. О внесении изменений в Постановление Совета Министров СССР от 9 мая 1988 г. № 120

У "Регистра" Юбилей за плечами пятилетка

В ноябре информационно-правовому агентству "Регистр" исполнилось 5 лет. Своеобразный юбилей ознаменовался еще одним событием: на днях вышел 50-й номер "Бюллетеня нормативно-правовой информации" (индекс 74833), издателем которого является эта фирма.

За прошедшие пять лет агентство смогло доказать свою жизнеспособность. "Регистру" удалось сформировать коллектив профессионалов, благодаря чему он прочно занял нишу на рынке информационно-правовых услуг и отрабатывает перспективные информационные технологии.

В ноябре завершается обновление у абонентов юридической справочно-информационной системы (ЮСИАС) новой (третьей) версии ЮСИАС базируется на четырехлетнем опыте разработок и внедрения уже более чем в 30 городах республики. Теперь сотни абонентов этой системы осуществляют обновления базы данных, уже в основном по сетям телекомму-

В ближайшие планы "Регистра" — разработка новой базы данных "Судебная практика". Кроме того, совместно с Белорусским фондом Сороса фирма продолжит реализацию проекта "Создание общедоступного юридического банка данных". Доступ к ряду баз данных по законодательству "Регистр" намерен осуществлять безвозмездно.

Телефон "Регистра":
(0172) 49-84-21.

Белорусская карта в чужой игре

Разоружение

(Окончание.
Начало на 4-й странице).

Плотную к белорусским и российским рубежам. Тогда же А. Лукашенко высказался за "сближение" армий двух стран. Позднее официальные лица РБ фактически дезавуировали эти заявления, обосновав решение Президента в отношении Договора чисто экономическими причинами. Однако прозрачный намек А. Лукашенко на возможность возрождения некоего подобия ОВД на базе стран СНГ в ответ на расширение НАТО был прекрасно понят на Западе. Примечательно, что именно члены Североатлантического альянса первыми выступили с протестом против нарушения Беларусью обязательств по Договору.

Демарш Беларуси позволил министру обороны РФ Павлу Грачеву более жестко поставить вопрос о необходимости корректировки Договора ОВСЕ, напрямую увязав его с проблемой расширения НАТО. Кроме того, стали усиленно муссироваться слухи о якобы

готовящемся вводе российских войск на территорию стран Балтии в случае, если будет принято решение о присоединении их к альянсу. В ответ руководство НАТО начало разработку вопроса о возможности создания специального 60-тысячного "Балтийского корпуса" для защиты подступов к Балтийскому морю, территории Польши, Дании и ФРГ.

Одновременно Москва активизировала усилия по воссозданию военно-политического блока из стран СНГ. Среди реальных шагов в этом направлении можно назвать принятие решения о создании Комитета начальников штабов Вооруженных Сил СНГ и попытку реанимировать единую систему ПВО Содружества. Вместе с тем Украина, Молдавия и даже Казахстан неотреагировали на поддержку этой идеи, что во многом делает усилия РФ бессмысленными.

Стремясь разрядить ситуацию и замедлить стремительную радикализацию российской политической элиты, НАТО в сентябре этого года пошел на определенные уступки России. Речь идет о принципиальном согласии блока скорректировать фланговые ограничения Договора ОВСЕ для РФ путем изменения соответствующих карт, при этом текст самого документа должен остаться неизменным. Однако вынужденная мера Североатлантического альянса грозит перерасти в полную реакцию среди других участников Дого-

вора: о желании увеличить свои квоты уже неоднократно заявляли Украина и Турция.

В намечающейся острой борьбе вокруг дальнейшей судьбы Договора ОВСЕ скорее всего будет разыграна и "белорусская карта". В соответствии с новым графиком, представленным правительством РБ партнерам по Договору, Минск обязуется завершить ликвидацию излишков тяжелой техники (492 танка, 323 боевые бронированные машины и 46 самолетов) до 26 апреля 1996 года. К этому же сроку РБ должна реализовать за рубежом так называемую "экспортную группу танков" из 298 машин. В противном случае, грозит Запад, у Минска будут большие проблемы... Пока об очередном нарушении Договора в Минске не говорят. Но, с другой стороны, остается в силе и своеобразный ультиматум, предъявленный белорусской стороной: не будет денег (а Минск требует у Запада не много ни мало — 12-14 млн. USD) — не будет и сокращения техники.

Учитывая сказанное, можно не сомневаться, что запланированные на ближайшее время переговоры России и НАТО бронетанковая группировка РБ из 2,3 тысяч машин, находящихся в отличном состоянии, станет одним из наиболее веских аргументов Москвы против приближения альянса к ее границам.

Александр АЛЕСИН,
Александр ПАТУТИН.

Ограничения на живую силу для государств-участников ОВСЕ*

Государства-члены НАТО		
Государство	Предельный уровень	Наличный состав**
Бельгия	70 000	76 088
Канада	10 680	4 077
Дания	39 000	29 256
Франция	325 000	341 888
Германия	345 000	401 102
Греция	158 621	185 400
Италия	315 000	284 900
Нидерланды	80 000	69 324
Норвегия	32 000	29 500
Португалия	75 000	39 700
Испания	300 000	177 078
Турция	530 000	575 045
Великобритания	280 000	288 626
США	250 000	175 070

Бывшие участники Варшавского договора и бывшие республики СССР		
Государство	Предельный уровень	Наличный состав
Армения	не определено	7 101
Азербайджан	данные не представлены	
Беларусь	100 000	143 885
Болгария	104 000	89 404
Чехия	93 333	110 010
Грузия	40 000	нет данных
Венгрия	100 000	78 228
Молдавия	данные не представлены	
Польша	234 000	273 050
Румыния	230 000	244 807
Россия	1 450 000	1 298 299
Словения	48 887	65 006
Украина	450 000	508 531

* По данным ежегодного отчета Стокгольмского института стратегических исследований (SIPRI) за 1993 г.
** На момент подписания соглашения в Вене в 1992 г.

Из протокола о процедурах, регулирующих сокращение обычных вооружений и техники

...3. Следующие машины могут быть переоборудованы для невоенных целей: Т-54, Т-55, Т-62, Т-72, "Леопард-1", БМП-1, БТР-60, ОТ-64. Государства-участники в рамках Совместной консультативной группы могут изменять перечень машин, которые могут быть переоборудованы для невоенных целей. Такие изменения, согласно пункту 5 статьи XVI Договора, считаются мерами по повышению жизнеспособности и эффективности Договора, относящимися только к незначительным вопросам технического характера.

4. Такие машины переоборудуются для следующих конкретных невоенных целей:

- (А) — универсальные тягачи;
- (В) — бульдозеры;
- (С) — пожарные машины;
- (D) — краны грузоподъемные;
- (E) — энергетические установки;
- (F) — машины для дробления негабаритных горных пород;
- (G) — карьерные машины;
- (H) — аварийно-спасательные машины;
- (I) — санитарно-эвакуационные машины;
- (J) — транспортные машины;
- (K) — буровые машины;
- (L) — сборщики нефти и химических продуктов с поверхности воды;
- (M) — гусеничные ледоколы-тягачи;
- (N) — природоохранные машины...

От майских до ноябрьских выборов: на левом фланге стало тесно

Партии и блоки

(Окончание.
Начало на 4-й странице).

По замечанию В. Новикова, одного из лидеров ПКБ, социал-демократы, выступая за приватизацию, сначала создают условия для экономической эксплуатации, а потом объявляют себя защитниками трудящихся от эксплуатации.

Если коммунисты считают, что государство должно быть хозяйствующим субъектом, то, по мнению социал-демократов, государство "регулирует" рынок.

Однако у социал-демократов "мощная" теоретическая база пока лишь на уровне общих рассуждений. Например, утверждается, что государство не должно быть хозяйствующим субъектом, как к тому стремятся коммунисты, а должно лишь "регулировать" рынок.

Но как это сделать, наука не знает, поскольку не раскрыла всех механизмов "экономической саморегуляции" (иначе не было бы многолетних спадов в экономике). Тем более невозможно это сделать в переломные периоды. Все, на что способны правительства, — регулировать отдельные социально-экономические процессы (развитие НИОКР, коррекция социальных различий и т. п.), подобно тому, как медики научились регулировать отдельные процессы в организме ("одно лечат, другое калечат").

Экономическая часть предвыборной платформы СДС состоит из нескольких предложений и носит в основном лозунговый характер. Трудно на самом деле поверить в реальность такой записи: "Расширение жилищного строительства, выдача кредитов на строительство домов и квартир всем, кто имеет в них нужду".

Одно из немногих конкретных предложений СДС — это введение мер по защите сельского хозяйства от иностранных конкурентов, постепенное превращение колхозов и совхозов в кооперативы и акционерные общества. При этом про частную собственность на землю в предвыборной платформе не упоминается вообще.

Экономическая платформа

СДС к осенним выборам стала лангом короче и менее содержательной по сравнению с экономической программой социал-демократов (БСДГ), принятой перед весенними выборами. Это показывает, что у партий, создавших СДС, немного общего. (Не только в экономике. В платформе нет ни слова о государственном суверенитете, национальном вопросе, о правах человека и т. д.).

Отсутствие системного подхода к трансформации экономики социал-демократия пытается замаскировать, являя или неся, какой-нибудь идейный быстрый обогатитель страны. К весенним выборам это была идея БСДГ — повысить зарплату к концу года за счет продажи земельных участков. Теперь об этом мысленном пузыре забыли. Появилась другая идея под броскими заголовками типа "Беларусь может повторить японское чудо". Это ведущий экономист партии ВЕС, известный социал-демократ Е. Довгелю предлагает "экономический механизм для перелома кризиса и немедленного вывода республики на самые высокие в мире показатели роста экономики, улучшения жизни всех слоев населения". Окажется, теперь продавец выбираться, теперь продавец выбираться, теперь продавец выбираться, чтобы поддержать постоянно растущий курс белорусского рубля.

В общем, опять маленькое чудо социал-демократов — и Беларусь, как Нью-Васюки, "станет" — по Е. Довгелю — самым выгодным в мире [местом] для надежного размещения законно "чистых" капиталов, центром мира и сотрудничества народов Западного Востока. Капитал пойдет в республику, потому что" ("Вечерний Минск", 25 сентября 1995 г.).

Коммунисты своих идеалов не меняют

Коммунисты своих идеалов не меняют. Они по-прежнему считают, что причина кризиса в том, что прежняя коммунистическая элита оказалась негибкой и к чему же предала общие интересы, а буржуазные реформаторы развалили экономику.

Но в период между выборами В. Новиков, секретарь ЦК ПКБ углубил понимание причин кризиса, указав, что причиной отката социалистической цивилизации был "государственный социализм", централизованный до абсурда, тогда как "возможность устойчивого долговременного прогресса заключалась скорее в движении через "рыночный социализм". Но стратегию "рыночного социализма" общество тогда не получило из-за стагнации духа КПСС.

Однако предложенная модель "рыночного социализма" не была однозначно принята ПКБ. В одном из писем в газету "Товарищ" (6 октября 1995 г.) совершенно четко указано, что рыночные отношения ежедневно, ежедневно порождают коррупцию и расширение госсобственности.

Сегодняшняя действительность подтверждает опасения читателей — рыночные отношения, хотя и в урезанном виде, при государственной собственности на средства производства ежедневно, ежедневно порождают коррупцию и расширение госсобственности.

Коррупция "разъест" госаппарат, и вместе с "приворочными" предпринимателями он будет облагивать государство. Таким образом, "рыночный социализм" закончится обычным "третьим мировым" порядком слабовластной страны.

Экономическая программа ПКБ остается в основном неизменной. Экономика смешанная, госсектор не приватизируется. Частный сектор создается параллельно, за "свои кровные". Коллективы предприятий получают большую свободу распоряжения продуктами своего труда. Возможно, будет введен народный контроль за банковской и внешнеэкономической деятельностью. Колхозы, совхозы сохраняются. Льготы и дотации ни будут предоставляться и далее.

померно регулируемые государством товарно-денежные отношения".

Выход из кризиса коммунисты видят в возвращении в социализм. Для этого необходимо национализировать коммерческие банки. "Являясь радикальным экономическим мероприятием, — пишут идеологи ПКБ, — национализация неизбежно ведет к свертыванию антинародных рыночных реформ, ставит на них крест. Национализация неизбежно ведет к государственному регулированию народного хозяйства, отмене коммерческой тайны, установлению валютной монополии, прекращению приватизации. В общем, к прекращению рыночного безумия" (Л. Е. Криштанович, В. Н. Новиков, О. И. Гипов. "От рыночного безумия к человеческому разуму", Мн, 1995 г., с. 10).

Как видно из приведенной цитаты, ПКБ четко знает цель и средства ее достижения, которые были хорошо отработаны еще в 1917 г. Для привлечения голосов партия обещает не только возврат к более счастливой и социально защищенной жизни, как в прошлые годы, но использует также социальное напряжение, вызванное значительным возросшим расслоением общества. При этом коммунисты говорят, что они знают, как установить и подсчитать, кто и сколько наворовал за последние 5 лет, что ПКБ — единственная оппозиция горстке богачей.

ПКБ приветствует усилия А. Лукашенко по сдерживанию рыночных реформ. "Президентские структуры пытаются удержать ситуацию, — пишет В. Новиков ("Товарищ", 22 сентября 1995 г.), — но сама запущенная система перелома собственности в пользу элиты сводит на нет эти благородные усилия".

Идея прогресса, присущая коммунистической идеологии, не позволяет им признавать движение вспять. Поэтому для ПКБ это все равно движение вперед. Коммунистам кажется, что весь мир движется к социализму, к крупному производ-

ству и плановому хозяйству. Секретарь ЦК ПКБ не моргнув глазом пишет, например, что Голландия достигла высоких результатов в сельском хозяйстве потому, что там общественная собственность на средства производства ("Товарищ", 22 сентября 1995 г.).

Аграрная партия — медленный дрейф вправо

Программа Аграрной партии осталась практически неизменной (платформа "демократического социализма"). Частная собственность на землю допускается, но программа не допускает ее купли-продажи. Совхозы и колхозы предлагается превратить в рыночные структуры и передать их имущество (а не землю — Л. З.) в коллективно-долевую и частную собственность (при сокращении крупного производства). Государство продолжает дотировать АПК. Денежную систему, считают аграрии, следует передать под управление государства. При этом незаконно приватизированные банки, куда в свое время были вложены государственные средства, должны быть национализированы.

Социальная база аграрной партии — специалисты и управленцы хозяйств. Многие из них желали бы управлять в своих хозяйствах не как наемные работники — по контракту с президентской "вертикалью", а как собственники. Поэтому их интересам соответствуют рыночные реформы.

АП будет дрейфовать от социал-демократических позиций. Признаком этого дрейфа можно считать вполне либеральное объяснение причин кризиса лидером АП С. Шарешкиным в газете "Белоруссия" в сентябре 1995 г. (виновато "всеобщее обобществление" собственности). Отметим, что эта причина в предвыборной платформе АП к осенним выборам не упоминалась. К этим же признакам относятся и высказывания некоторых лидеров АП за введение частной собственности на землю.

До победы на майских вы-

борах АП была только партией определенного слоя населения. Сейчас ставится задача сделать партию общенациональной и расширить ее социальную базу. Расширение базы партии и решаемых ею задач может вызвать некоторый сдвиг партии вправо. Этому способствует и то, что в рядах партии в основном практики, которые за годы реформ в некоторой степени приспособились к работе в других условиях и в основном — осознали, что возврат к старому невозможен.

Успех реформ обеспечивали только либералы

Вновь образовавшаяся либеральная Объединенная гражданская партия (ОГП) — единственная из всех рассмотренных партий, выступающая за последовательные рыночные реформы, за создание экономики с преобладающей частной собственностью. Эта партия опирается на опыт успешных либеральных реформ в других постсоциалистических странах (Польша, Эстония, Албания, Чехия, Словения).

Партия учитывает, что рыночные реформы в Беларуси придется проводить в условиях наступившего краха экономики одновременно с решением других стратегических задач (реорганизация и модернизация предприятий, интеграция в мировую экономику и др.).

В отличие от других партий, ОГП предлагает не отдельные разрозненные мероприятия, а систему стратегических и тактических мероприятий по всему фронту трансформации в эффективную экономику.

Леонид ЗЛОТНИКОВ.

Материал подготовлен в рамках проекта НИСЭПИ "Принципы свободной рыночной экономики в программах деятельности ведущих субъектов политики и экономики Беларуси", выполняемого при поддержке Центра международного частного предпринимательства (СІРЕ, Вашингтон).

Рынок финансовых услуг

Данные на 17.11.95 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)							
Наименование банка		Годовые процентные ставки					
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
АКБ "Олимп"	юрид. лица	от 17	—	от 19	от 20	от 21	20
Ф-л Промстройбанка	юрид. лица	от 30					
Миним. сумма (USD)							
АКБ "Олимп"	юрид. лица						
т. 547-342							
Ф-л Промстройбанка							
т. 8-0172-661-607							

Депозиты (в российских рублях)							
Наименование банка		Годовые процентные ставки					
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
АКБ "Олимп"	юрид. лица	47	—	—	—	—	—
Миним. сумма							
АКБ "Олимп"							
т. 547-342							

Эмиссия срочных рублевых векселей							
Наименование банка	Наименование векселя	Годовые процентные ставки (дни)					
		3	7	14	21	30	45
Беларусбанк	от 10 млн.	по договоренности					
Ф-л Промстройбанка	от 10 млн.	по договоренности					
т. 8-0172-661-607							

Открытие счетов							
Наименование банка		Стоимость		Начисление % по остаткам			
Ф-л Промстройбанка	Открытие трастовых счетов	бесплатно		свыше 40% годовых			
т. 8-0172-661-607							

Рынок мягких валют стран СНГ. Б/н валюта за б/н BRB и RUR							
Наименование банка	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма			
Беларусбанк	RUR/BRB	2 525	2 555	любая			
Ф-л Промстройбанка	KRB/BRB	0,0643	0,0655				
т. 8-0172-661-607	KRB/RUR	39,7-39,9	38,9-39,3				

Рынок внебанковских услуг							
Наличная валюта за безналичный BRB. Продажа							
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	661-718, 699-882
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ФГ "Континент"	526-587, 523-844
USD	по дог.	любое	от 3 000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"ИР" (лицензия № 26)	395-929, 395-914
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организация	335-321
USD	по дог.	по дог.	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	"Диалог-Олимп"	331-378
USD	MB +4%	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	"G.I.C."	233-471

Наличная валюта за безналичный BRB. Покупка							
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
USD	по дог.	любое	от 3 000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	СП "Антерес"	526-587, 523-844
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организация	661-718, 699-882
USD	по дог.	по дог.	от 1 000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150

Трастовые договоры							
Наименование		Годовые процентные ставки (мес.)					
		1	2	3	4	5	6
Трастовая компания "Скай"	физ. лица	36	36	37	37	38	39
т. 337-453		39	39	40	40	41	42
т. 337-453		43	43	44	44	45	46

Наличная валюта за безналичный RUR							
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
ФГ "Континент"	—	по дог.	от 1 000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	ФГ "Континент"	526-587, 523-844
т. 526-587, 523-844							
"Агросистема"	MMB5 -4%	MMB5 +0,5%	любая	1-2 дня	1-2 дня, по поступлению денег на счет	"Агросистема"	308-502, 261-920

Безналичная валюта за безналичный BRB							
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
ФГ "Континент"	по дог.	по дог.	от 5 000 USD	по дог.	по дог.	ФГ "Континент"	526-587, 523-844
т. 526-587, 523-844							
ФГ "Приоритет"	11 500	11 700	от 2 000 USD	день в день	по дог.	ФГ "Приоритет"	358-332, 358-601
т. 358-332, 358-601							
ООО "Финвет"	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.	ООО "Финвет"	334-215

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD							
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
ФГ "Континент"	—	по дог.	от 1 000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет	ФГ "Континент"	526-587, 523-844
т. 526-587, 523-844							

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Б/н валюта за б/н RUR и BRB							
Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование
ФГ "Приоритет"	RUR/BRB	2 49	2 53	любая	до 1 дня по копии п/п	—	ФГ "Приоритет"
т. 358-332, 358-601							
ФГ "Континент"	KRB/BRB	0,063	0,067	по дог.	до 1 дня по поступлению денег на счет	—	ФГ "Континент"
т. 526-587, 523-844	UZS/BRB	110	145				
т. 526-587, 523-844	KTT/BRB	165	185				
ООО "Финвет"	RUR/BRB	по договоренности	любая	1-2 дня	по поступлению денег на счет	—	ООО "Финвет"
т. 334-215	KRB/BRB						
МП "НАИС"	RUR/BRB	по договоренности	любая	1 день (по копии п/п)	—	МП "НАИС"	831-489, 849-009
т. 831-489, 849-009	KRB/BRB						
"Диалог-Олимп"	валюты стран СНГ	по договоренности	любая	по дог.	по дог.	—	"Диалог-Олимп"
т. 331-379							
"Агросистема"	RUR/BRB	2,49	2,54	любая	1 день (по поступлению денег на счет)	—	"Агросистема"
т. 308-502, 261-920	KTT/BRB	КАЗБ5 -3%	КАЗБ5				
ФГ "Диалог"	RUR	по договоренности	любая	1 день (по копии п/п)	—	ФГ "Диалог"	668-046, 668-049

Размещение свободных денежных средств							
Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)					
		5	12	15	30	45	60
Финансовая группа "Скай"	неогр.	30-70	40-75	50-80	60-90	по договоренности	
т. 334-653, 330-93							
ЗАО "Финвет"	неогр.	по договоренности (BRB, RUR)					
т. 280-808							

Дополнительные финансовые услуги							
Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные	Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ФГ "Континент"	обмен твердых валют USD, DM	любая	по дог.	ФГ "Континент"	обмен твердых валют USD, DM	любая	по дог.
т. 526-587, 523-844				т. 526-587, 523-844			
БелВокс о о о	пункт компьютерной связи для клиентов RIETUMU BANKA (г. Рига)	любая	по дог.	БелВокс о о о	пункт компьютерной связи для клиентов RIETUMU BANKA (г. Рига)	любая	по дог.
т. 661-311, 8-0172-101-149				т. 661-311, 8-0172-101-149			

Открытие текущих счетов в зарубежных банках							
Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена	Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка
Трастовая компания "Скай"	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Banka, Raex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD	Трастовая компания "Скай"	твердые валюты	банки первой категории
т. 337-311, ф. 337-827					т. 337-311, ф. 337-827		
	злотые, USD	ABN AMRO (Роттердам) S.A.	Польша	от 400 USD		злотые, USD	ABN AMRO (Роттердам) S.A.
	твердые валюты	Bank Leumi	Израиль	700 USD		твердые валюты	Bank Leumi
	твердые валюты	Un led Gverseas Bank (1 класс)	Швейцария	700 USD в руб.		твердые валюты	Un led Gverseas Bank
	мультивалютный	Rietumu Banka	Латвия, США	от 150 USD		мультивалютный	Rietumu Banka
	твердые валюты	банки первой категории	Швейцария, Дания	от 800 USD		твердые валюты	банки первой категории

Оффшорные компании							
Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена	Наименование	Страна	Метод работы
Трастовая компания "Скай"	США штаты Делавэр, Вирджиния, Нью Йорк	квасиоффшор	от 125 USD	от 1 300 USD	Трастовая компания "Скай"	США штаты Делавэр, Вирджиния, Нью Йорк	квасиоффшор
т. 337-311, ф. 337-827					т. 337-311, ф. 337-827		
	Более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500 USD	от 1 555 USD		Более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании
	Юридическая фирма	консультации по разработке схем юрид. сопровождения, конфиденциальность	от 125 USD	от 1 200 USD		Юридическая фирма	консультации по разработке схем юрид. сопровождения, конфиденциальность
	США и др. государства	консультации по разработке схем юрид. сопровождения, конфиденциальность	от 125 USD	от 1 200 USD		США и др. государства	консультации по разработке схем юрид. сопровождения, конфиденциальность
	40 оффшорных зон	оффшорные трастовые компании, полная конфиденциальность, индивидуальные консультации	от 100 USD в руб.	от 950 USD в руб.		40 оффшорных зон	оффшорные трастовые компании, полная конфиденциальность, индивидуальные консультации
	все оффшорные юрисдикции	торговые, страховые, трастовые фин. компании и банки, готовые или под заказ	от 125 USD	от 1 400 USD		все оффшорные юрисдикции	торговые, страховые, трастовые фин. компании и банки, готовые или под заказ

Налоговое планирование							
Наименование	Вид услуги	Примечание	Наименование	Вид услуги	Примечание	Наименование	Вид услуги
ЗАО "ЕТК"	Значительное снижение налогов путем использования оффшорных счетов (любая валюта) и номинальных участников коммерческих операций	консультации бесплатно	ЗАО "ЕТК"	Значительное снижение налогов путем использования оффшорных счетов (любая валюта) и номинальных участников коммерческих операций	консультации бесплатно	ЗАО "ЕТК"	Значительное снижение налогов путем использования оффшорных счетов (любая валюта) и номинальных участников коммерческих операций
т. 820-785			т. 820-785			т. 820-785	
US Travel Company	Снижение налогов путем использования оффшорных компаний и их счетов	консультации бесплатно	US Travel Company	Снижение налогов путем использования оффшорных компаний и их счетов	консультации бесплатно	US Travel Company	Снижение налогов путем использования оффшорных компаний и их счетов
т. 661-311, 769-159			т. 661-311, 769-159			т. 661-311, 769-159	

Фондовый рынок. Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"							
Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет	Наименование	Покупка	Пакет
ИФК "Борисфен"	—	—	1 300 руб. за 1 чек	от 10 000 и более	ИФК "Борисфен"	—	—
т. (02161) 42-862					т. (02161) 42-862		

Покупка-продажа ценных бумаг							
Наименование	Эмитент	Покупка	Продажа	Количество	Наименование	Эмитент	Покупка
ИФК "Борисфен"	"Витебскдрев"	—	по дог.	от 1 000 акций и более	ИФК "Борисфен"	"Витебскдрев"	—
т. (02161) 42-862	"Гродненский ДОК"	—	по дог.		т. (02161) 42-862	"Гродненский ДОК"	—

● Сумма налога по товарообменным операциям исчисляется владельцем (заявителем) товаров, подлежащих налогообложению, либо по его поручению таможенным органом в процентах к контрактной стоимости изъятых товаров.

Цель — новый спикер, а не старый премьер

Разборки

Публикация в "Народной газете" о том, как Вячеслав Кебич заложил Беларусь за 1 миллиард 100 миллионов долларов, заставила журналистов вспомнить о личности бывшего премьера.

Автор публикации обвинил г-на Кебича в том, что он якобы выдал сотруднице одной из югославских фирм правительственную гарантию на сумму 1 миллиард 100 миллионов, которую правительство обязывалось выплатить владельцу гарантии. Вячеслав Кебич, учитывая всеобщий интерес к этому делу, провел срочную пресс-конференцию.

Бывший премьер призвал журналистов объяснить читателям разницу между векселем и правительственной гарантией (дело в том, что обличительный документ молодой автор в своем материале называет то так, то эдак). "Векселя выпускаются не правительством, а Минфином, и они действительно являются платежным документом. А правительство дает гарантии, которые позволяют получать кредиты. Ни один банк, в том числе и белорусский, не выдаст кредита без имущественной гарантии. Гарантия не является платежным документом".

При Вячеславе Кебиче республика получила несколько крупных кредитов, под все были выданы гарантии правительства. Аналогичный документ был подготовлен и для получения кредита в одном из английских банков через югославскую фирму "Смелт". Но кредит выдан не был, и потому правительственная гарантия потеряла значение. "Мне приходилось подписывать ряд подобных гарантий, но не векселей. И сегодня такие гарантии подписываются под возможные кредиты", — заметил экс-премьер.

Однако Вячеслав Кебич заявил, что документ, опубликованный в "Народной газете", вовсе не тот, который был передан фирме "Смелт" для получения кредита. Кебич уже давал по этому поводу показания еще полгода назад и с документом знаком. В документе, который находится в прокуратуре, не говорится ни о каком миллиарде, а идет речь как раз о той сумме, о которой когда-то и просило

белорусское правительство британский банк, — о 50 миллионах долларов. В остальных же "правительственных гарантиях", которые в небольшом количестве присутствуют на снимке в "НГ", бывший премьер узнал ксерокопии одного, этого самого фальшивого документа.

Почему же экс-премьер уверен, что опубликованный "НГ" документ фальшивый? Во-первых, он просто не помнит, чтобы сам его подписывал. Во-вторых, вторая подпись на правительственной гарантии принадлежит совминовскому чиновнику средней руки, стоявшему на несколько пролетов ниже Кебича на служебной лестнице, и подпись его на таком документе явно никому не нужна. В-третьих, на документе нет номера, под которым он зарегистрирован в канцелярии, не обнаружен и первый экземпляр "гарантии", который должен был находиться в архиве правительства. В-четвертых, при внимательном рассмотрении печати на опубликованном газетой документе Вячеслав Кебич убедился, что она несколько отличается от той, которая была в распоряжении Совмина.

По сведениям, имеющимся у Вячеслава Кебича, аналогичные скандалы с фальшивыми правительственными гарантиями произошли в России и на Украине. Он считает, что тут замешана организованная преступная группа, умеющая хорошо работать на подложных документах. На вопрос, не считает ли Кебич, что один из преступников трудился в аппарате Совмина, тот ответил, что даже "видит реального человека".

Мало-мальски сведущий в финансах человек, по крайней мере, удивится утверждению старшего следователя по особо важным делам прокуратуры, который говорит в интервью, что у финансовых махинаторов в Англии полиции были обнаружены "долговые обязательства правительства Беларуси... Хорошо, что эти

векселя в октябре 1995 года нам удалось получить из Англии после договоренности с их полицейскими. (1) Иначе Минфину пришлось бы крепко думать, где взять деньги на погашение векселей".

Вячеслав Кебич в ближайшее время намерен подать в суд на газету и журналиста. Однако ясно, что без постоянной помощи молодой журналист, пишущий на темы спорта, не получил бы доступ к документам и не познакомился с версией высокого чина прокуратуры. Очевидно, что руками журналиста действовали недоброжелатели Вячеслава Францевича. "Меня рассматривают как одну из возможных кандидатур на место спикера будущего парламента. Посмотрите, как ловко идет отстрел претендентов. Гриб, Сакович, Гончарик, теперь Кебич. И это не последняя публикация", — сказал он. Кебич заявил, что ему делались предложения выкупить "компромат", но он отказался. Тем более что спикером быть не хочет.

Действительно, возвращение в большую политику Вячеслава Кебича, сохранившего старые широкие связи, правящую элиту пугает. В случае прихода Кебича придется полностью распределить политическое и экономическое влияние, и политика на "восточном векторе" явно достанется Кебичу — он там по-прежнему свой, на что и намекал белорусским журналистам.

От того, кто возглавит парламент, особенно в начальный период его работы, во многом будет зависеть и развитие общественной ситуации в республике. Если спикером избран деятель с государственным мышлением, опытного аппаратчика, парламент очень быстро преодолеет болезнь роста, в его комиссиях сосредоточатся толковые специалисты, серая масса будет сориентирована на принятие необходимых государству решений. Если этого не случится, парламент обречен на многочисленные, если не многолетние, разброд и шатания.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Поддержку — нефтяному сектору

Проекты

В конце октября закончила работу в Минске миссия Всемирного банка (ВБ) по энергетике. Целью пребывания членов ВБ было обсуждение проекта развития нефтяного сектора Беларуси.

Ранее, в мае-июне этого года, Всемирный банк совместно со специалистами Американского агентства по международному развитию USAID, экспертами ЕБРР, а также Министерством энергетики, Комитетом по энергосбережению завершил всестороннее исследование топливно-энергетического сектора Беларуси, в том числе и нефтяного подсектора.

На основе результатов проведенных исследований разработан проект по развитию нефтяного сектора республики. Его цель — оказание помощи Беларуси в развитии

частных инвестиций в нефтяную отрасль. Проект предусматривается выделить кредитных средств Всемирного банка в размере 39 млн. USD. Предполагается, что 1,5 млн. USD из этих средств пойдут на техническую помощь Министерству топлива и энергетики. Непосредственным же получателем кредита станет "Беларусьнефть". Согласно предварительным оговоренным условиям, средства будут предоставлены на 17 лет по процентной ставке МБРР (7-8%) с отсрочкой платежей на 4-5 лет.

Основная часть планируе-

мого кредита предназначена для реализации 4-летней программы сейсмозаведки, которая предусматривает определение нефтеносности пластов. По мнению специалистов, определение существующих и перспективных нефтяных запасов позволит снизить эксплуатационные издержки на бурение и повысить добычу нефти. Эта часть проекта оценивается в 18,1 млн. USD.

Вторая важная составляющая проекта — увеличение производства нефти в республике. Этой частью предусмотрено привлечение средств для разведки продуктивных пластов и нефтяных месторождений, обнаружение перспективных скважин с целью интенсификации их использования.

Беларуси. Условия Всемирного банка предусматривают прежде всего ликвидацию всех видов регулирования и контроля за ценами на сырую нефть и нефтепродукты, устранение существующей системы госзаказа и либерализацию экспортно-импортных операций по нефти.

В целом в нефтяном подсекторе, по оценкам Всемирного банка, необходимо, в первую очередь провести акционирование нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих предприятий с привлечением иностранных компаний для участия в тендерах на проведение разведки и разработки нефтяных месторождений. По мнению экспертов ВБ, нужно акционировать и "Беларусьнефть". Кроме того, в Беларуси должна сформироваться законодательная база, обеспечивающая эффективность реализации проекта. Рекомендуется, в частности, принять закон о недрах и закон о нефти.

Справка "БР":

Нефтяная промышленность РБ представлена 21 предприятием, занимающимся разведкой, бурением и добычей нефти. В 1985-91 гг. потребление нефтепродуктов в Беларуси оставалось постоянным на уровне около 26 млн. тонн в год. В 1992-1993 гг. оно снизилось в связи со значительным повышением цен на нефть. Беларусь имеет два нефтеперерабатывающих завода в Новополоцке и Мозыре. Их суммарный объем производства в 1993 году составил примерно 13,5 млн. тонн.

Переговоры по предоставлению кредита возобновились в феврале 1996 года. К этому времени Всемирным банком будет подготовлен проект соглашения о получении кредита. Однако прежде чем говорить о реальности предоставления этих средств, сторонам (белорусскому правительству, "Беларусьнефти" и ВБ) необходимо согласовать программу реструктуризации нефтяной отрасли

**Бел
Бизнес
Банк**

**гарант
надежного
дела**

**ГОСУДАРСТВЕННЫЕ
ОБЛИГАЦИИ**

1. Надежность
2. Ликвидность
3. Оптимальные

**КРАТКОСРОЧНЫЕ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА
Национального банка.**

налоги

**"Белбизнесбанк"
предлагает:**

- покупку на первичных аукционах для резидентов и нерезидентов;
- операции на вторичном рынке;
- РЕПОРТНЫЕ сделки.

г. Минск, ул. Ленина, 16,
тел. (0172) 27-19-60.

г. Минск, ул. Филатова, 12,
тел. (0172) 46-60-51.

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА fisco

лицензия на банковскую деятельность № 42

**СРОЧНЫЕ
ПЛАТЕЖИ**

fisco - DEALING

РОССИЯ, УКРАИНА, БАЛТИЯ,
ПОДРУБА, КАЗАХСТАН,
УЗБЕКИСТАН.

т.26-19-74, 68-71-86, 68-71-87, ф.23-68-79

**РАЗМЕЩЕНИЕ
СВОБОДНЫХ
ДЕНЕЖНЫХ
СРЕДСТВ**

fisco - INVEST

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

т.68-71-92, 68-71-93, ф.23-80-76

Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

Производственно-торговое предприятие
"Белинвентарторг"
("Союзторгбуровозавод")
реализует по безналичному
и наличному расчету
юридическим и физическим лицам:

- кресла вертебральные,
- наборы мебели "Белорусская хата",
- наборы мягкой мебели,
- столы канцелярские и ресторанные,
- стулья,
- шкафы для одежды,
- электроконвекторы,
- телевизоры ТТ-50, 250,
- стеллажи алюминиевые,
- тарелки из нержавеющей стали,
- тапки и ватки,
- ножи, ложки, вилки,
- ковры и ковровые изделия,
- чехлы к а/м "Волга-2410",
- стаканомойки,
- весы ВНЦ-10,
- посуда эмалированная,
- морозильники М-131,
- сейфы,
- покрывала,
- полотенца,
- многое другое.

Принимаем заказы на изготовление либо
размещение заказов, технологического оборудо-
вания и инвентаря.

С 15 ноября на большинство товаров при-
меняется торговая скидка в размере 25%.

Специальные цены на
покупку товаров

Наш адрес: г. Минск,

ул. Железнодорожная, 19.

Тел. 70-54-89, 26-90-39, 26-29-06.

Факс 70-90-01.

АО "ПЕГАС" (г. Москва) — крупнейший поставщик в России парфюмерно-косметических товаров — приглашает к сотрудничеству крупные белорусские торговые фирмы, способные взять на себя решение проблем сертификации, рекламы и сбыта на территории своей области (нескольких областей) широчайшего ассортимента товаров, предлагаемых АО "ПЕГАС", и практически не представленного в Беларуси.

Фирма "ПЕГАС" на протяжении ряда лет является эксклюзивным дистрибьютором фирм "АРТМАТИК ИНТЕРНЭШНЛ", США (весь спектр декоративной косметики), "ЛЭНДЕР", США (средства ухода за кожей и волосами) и официальным дилером французских парфюмерных фирм "ЖАН-ФИЛИПП", "ЭЛИТ ПАРФЮМ", "ПАРИ ЭЛИТ С. А.", польской косметической фирмы "Вента".

Наш ассортимент постоянно пополняется, ведется работа в новых направлениях: искусственные шубы из США, колготки и чулки из Италии и т. д. Осуществляем полную рекламную поддержку, включающую как всевозможные буклеты, так и видеоматериалы.

НАШИ ТЕЛЕФОНЫ В МОСКВЕ: (095) 235-71-12, 235-23-96, 235-71-14.

НЕ ОТКЛАДЫВАЙТЕ ВАШ ЗВОНОК НА ЗАВТРА.

ВАШ ПРИОРИТЕТ В РАБОТЕ С НОВЫМИ ТОВАРАМИ ОТ АО "ПЕГАС" НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ — ЭТО ВАША НОВАЯ ПРИБЫЛЬ.

Есть шанс пойти "грузой лыжней"

Инновации

(Окончание. Начало в № 43).

Диагностика технологического кризиса в РБ

Деформация отраслевой структуры научно-технического потенциала привела к тому, что НИИ и КБ, вобравшие элитные интеллектуальные кадры и лучшую исследовательскую технику, выходящие в состав ВПК или служившие ему (по оценкам специалистов, до 70-75% объема НИОКР в Беларуси накануне распада СССР приходилось на военно-ориентированную тематику), в наибольшей степени поражены кризисом. С 1991 г. они лишились почти всех привычных источников финансирования и оказались непригодными к самостоятельному функционированию на рынке научно-технической продукции гражданского или двойного применения. В этом секторе наблюдается наибольшее сокращение государственных заказов, высвобождение работников высшей квалификации, распад сложившихся научно-технических и производственных коллективов. Если процесс не остановить, он может стать необратимым, и экономика республики потеряет ту часть научно-технического потенциала, которая наиболее связана с V технологическим укладом или вошла в себя часть его элементов.

В отличие от многих развитых стран с мощной технологической базой, работающей на потребительский рынок, Беларусь такую базу только начинает создавать. Ранее современные машины и оборудование для легкой и пищевой промышленности импортировались или ввозились из других регионов бывшего СССР. Отсюда — отставание в создании научно-технических предпосылок для социальной переориентации экономики.

Переход к рынку наиболее болезненно отразился на сфере науки. Здесь произошло многократное (в сопоставимых ценах) падение объемов НИОКР, двукратное сокращение численности кадров, утечка значительной части лучших умов за рубеж и в другие сферы занятости.

Разрушение десятилетиями складывавшихся технологических связей с наукой и производством других республик бывшего СССР и стран бывшего СЭВ привел к разрывам в технологических цепочках, невозможности изготовить многокомпонентную технику или реализовать комплектующие изделия.

Механизм развития новых технологических укладов

1. Сознательное разрушение технологических целей III технологического уклада и реконструкция их составляющих для приспособления к потребностям новых технологических укладов.

2. Избирательное развитие производств IV технологического уклада с целью наиболее эффективного насыщения спроса на их продукцию. Значительное отставание Беларуси по уровню развития производств этого технологического уклада не означает необходимости и формирования развития всех этих производств. Ибо это не обеспечит республике накопления конкурентных преимуществ и фактически будет означать ухудшение положения страны в международном разделении труда. Во многих случаях более эффективной является ориентация на импорт готовой продукции вместо организации технологических целей этого уклада.

Проведение такой политики, безусловно, не отменяет необходимости создания условий для инвестиций в инновационный комплекс производств IV уклада. Так, например, нам необходимо провести модернизацию нефтегазового,

нефтедобывающего, нефтеперерабатывающего и нефтепродуктообеспечивающего секторов нефтяной отрасли Беларуси, в том числе строительство таких дорогостоящих, но необходимых республике объектов, как комплексы глубокой переработки нефти на ПО "Нафтан" и АО "Мозырский НПЗ". Стоимость последних оценивается в 250-300 млн. USD каждый.

3. Приоритетное развитие производств V технологического уклада, который в развитых странах уже вступил в фазу роста, характеризующуюся высокими и устойчивыми темпами расширения производства. Это создает возможности для интеграции республики в международное разделение труда и для сокращения неэквивалентного внешнеэкономического обмена. В более отдаленной перспективе это создаст предпосылки для своевременного становления движущих производств VI технологического уклада и обеспечения на этой основе во второй четверти XXI века перехода нашей страны в разряд технологических лидеров нового уклада.

4. Создание предпосылок для опережающего развития базисных технологий VI технологического уклада. Эти предпосылки являются как материально-вещественными, включающими достаточный уровень развития современной информационной и транспортной инфраструктуры, обрабатывающей промышленности, сферы услуг и т. д., так и интеллектуальными, включающими высокий уровень образования населения, развития научных исследований, культуры и организации труда и т. д. В современных условиях вторая предпосылка является не менее важной, чем первая. Достаточно отметить, что совокупные затраты общества на поддержание интеллектуальных предпосылок общественного воспроизводства уже сегодня существенно превышают затраты материально-вещественного воспроизводства, а затраты на НИОКР в производствах V технологического уклада превышают объемы капитальных вложений. Реализация этого направления предполагает избирательную концентрацию научных исследований на областях вероятного становления VI технологического уклада, а также формирование развития сферы образования и всей социальной сферы.

Перестройка научно-технической сферы

Ориентация на важнейшие направления трансформации технологической структуры экономики требует реализации ряда мероприятий по выводу республики из состояния технологического кризиса и формированию новой технологической структуры народного хозяйства.

1. Потребуется инвентаризация и ориентировочная оценка научно-технического потенциала для выявления направлений технологического прорыва, по которым Беларусь может в перспективе лидировать или, по крайней мере, находиться на мировом уровне, сконцентрировав крайние ограниченные государственные ресурсы на поддержке этих приоритетов.

2. Необходимо социально-экономическая переориентация научно-технического потенциала, опережающее развитие и первоочередная поддержка тех технологических направлений и поколений техники, которые непосредственно работают на человека и на улучшение среды его обитания.

3. Важно преодолеть разрыв между научно-технической и инвестиционной политикой, когда приоритеты этих направлений государственной деятельности устанавливаются разными ведомствами и не стыкуются между собой. Для этого необходимо перейти от

инвестиционных и научно-технических программ к комплексным инвестиционно-инновационным программам.

4. Наряду с созданием системы базовой государственной адресной поддержки научных школ необходимо создавать экономические условия для формирования новых научных школ. От дифференциации и размежевания академической, вузовской и отраслевой науки нужно перейти к их интеграции, отдавая приоритет формированию национальных научных центров, различных типов научно-вузовских объединений, проблемным коллективам по реализации прорывных научно-технологических направлений.

5. Потребуется переоценки структуры внешних научно-технических связей Беларуси, ее участие в международном разделении научного труда. Необходимы выделение и поддержка тех направлений фундаментальной и прикладной науки, где страна близка к мировому уровню.

6. Реорганизация научно-технической сферы не может ограничиваться перестройкой только ее государственного сектора. Она должна сопровождаться созданием благоприятных условий для развития активности негосударственных инновационных фирм. Частный предприниматель, осуществляющий с риском для своего и заемного капитала радикальное нововведение, выполняет роль одного из главных движителей технологического развития рыночной экономики.

7. Переход к конкурентно-контрактному финансированию делает возможной реорганизацию управления академической наукой в соответствии с переходом к рыночным условиям хозяйствования. Так, аппарат управления АН Беларуси может быть преобразован в структуру, обслуживающую нужды академических институтов, конструкторско-технологических организаций и творческих коллективов. Сама Академия наук преобразуется в этом случае в организацию научного сообщества республики, обеспечивающую его интеграцию путем публикации научных изданий, в том числе периодических, проведения симпозиумов, собраний и других научных форумов.

8. Необходимо провести комплекс мероприятий по реорганизации системы высшего образования. Государственные вузы должны быть переведены на самоуправление. В доходной части их бюджета должна возрасти доля средств, получаемых от собственной деятельности (за подготовку специалистов, выполнение НИОКР и т. д.), а также субсидий и дотаций от местных органов власти, научных и инновационных фондов. Как показывает опыт развитых стран, вузы и, в особенности, университеты могут стать прекрасной стартовой базой для формирования научных, исследовательских и технологических парков, инкубаторов, инновационных центров и т. п. В республике такой технопарк уже создан в Минске на базе Белорусского государственного университета, идет процесс формирования технопарка в Новополоцке на базе Полцкого государственного университета. Заявили о себе как о технопарках и некоторые другие структуры. Здесь особенно следует подчеркнуть, что, как показал зарубежный опыт, такого рода формирования, объединяющие науку, производство, бизнес и муниципалитеты, являются сейчас одним из важнейших средств обеспечения научных и технологических прорывов.

Антон СЛОНИМСКИЙ, кандидат экономических наук.

Богаче тот, у кого больше идей

Технология успеха

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ — ГЛАВНОЕ СРЕДСТВО ДОСТИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЛИДЕРСТВА

Сегодня активно формируется рынок интеллектуальных продуктов. Одна из его особенностей заключается в значительной зависимости от мировой экономики и международно-го разделения труда. Поэтому ориентация на создание только внутреннего рынка интеллектуальных продуктов приведет страну к технологическому отставанию, неэквивалентному внешнеэкономическому обмену и сырьевой специализации экспорта.

В табл. 1 приведены данные, характеризующие состояние рынка научно-технической продукции по продуктовым группам высокой, передовой, средней и низкой технологии в начале 90-х годов и динамику его трансформации за предшествующее десятилетие.

Анализ показывает, что в развитых странах (США, Япония, ФРГ, Франция, Италия, Великобритания и другие) наблюдается четкая выраженная тенденция увеличения в экспорте технической продукции группы высокотехнологичной продукции. Поразительный сдвиг в сторону увеличения экспорта высокотехнологичной продукции наблюдается в Гонконге и Сингапуре. Одной из главных причин — эффективное использование интеллектуального потенциала. Прогрессирует конкурентная борьба страны Восточной Европы. Значительно сократилась в экспорте доля высокотехнологичной продукции и в республиках бывшего Союза: с 12,15 до

8,38%. Такая ситуация приводит к необходимости либо увеличивать сырьевой экспорт, либо "проедать" накопленные ранее богатства.

В табл. 2 приводятся данные, характеризующие изменения, произошедшие за этот же период в импорте технической продукции. В США, Японии, ФРГ, Франции, Италии, Великобритании и других развитых странах наблюдается тенденция увеличения доли ввоза высокотехнологичной продукции. Значительно увеличилась доля ввоза высокотехнологичной продукции в Гонконге и Сингапуре. В странах же Восточной Европы эта доля снизилась с 9,17 до 8,32%. В республиках бывшего СССР произошло незначительное увеличение — с 5,04 до 5,97%.

Таким образом, очевидно, что на мировом рынке технической продукции идет жесткая борьба за увеличение объема продаж. Значительных результатов в этой борьбе достигла Япония, которая за последние

20 лет сумела практически удвоить свою долю на мировом рынке технической продукции. США, хотя и значительно снизили свою долю (с 21,38 до 3,94%), продолжают занимать одно из центральных мест на рынке технической продукции. Однако самые высокие темпы увеличения доли продажи технической продукции на мировом рынке отмечаются в таких быстро развивающихся странах, как Гонконг, Сингапур, Тайвань. Доля продаж на мировом рынке технической продукции каждой из этих небольших по численности населения и площади стран была в начале 90-х годов выше, чем во всех странах Восточной Европы и всех республиках бывшего Советского Союза.

Таким образом, проведенный анализ позволяет сделать вывод о том, что к началу 90-х годов на рынке научно-технической продукции в условиях жесткой конкуренции сформировалась группа стран-лидеров, активно участвующих в международном технологическом трансфере на основе активного обмена высокотехнологичной продукцией. Страны же, которые не могут участвовать в этом обмене, неминуемо проигрывают и все больше отстают (табл. 3).

Людмила НЕХОРОШЕВА, доцент БГЭУ.

1. Изменение состава экспорта технической продукции в различных странах, %*

Страны	Высокая технология	Передовая технология	Средняя технология	Низкая технология
США	12,28 (43,75-31,47)	1,43 (17,00-15,57)	-1,74 (19,18-20,92)	-12,09 (19,98-32,05)
Япония	11,77 (25,53-13,76)	3,22 (12,33-9,11)	6,84 (40,62-31,78)	-23,83 (21,52-45,35)
ФРГ	0,41 (11,47-11,08)	-1,93 (14,70-18,63)	4,98 (33,85-28,87)	-6,56 (34,88-43,44)
Франция	8,0 (24,91-16,91)	1,07 (15,03-13,97)	-0,44 (30,34-30,82)	-6,55 (29,66-38,21)
Италия	2,88 (16,02-13,34)	-0,69 (12,04-12,73)	-4,86 (19,98-24,81)	2,87 (51,99-49,12)
Великобритания	13,41 (30,97-17,56)	1,31 (17,53-16,22)	-6,46 (18,21-26,67)	-6,25 (33,30-39,55)
Канада	-2,58 (11,49-14,07)	-1,21 (9,49-10,70)	5,14 (63,27-58,13)	-3,78 (13,32-17,10)
Австрия	5,33 (11,15-5,82)	3,23 (24,22-20,99)	1,01 (15,78-14,77)	-9,79 (46,63-58,42)
Швейцария	-6,73 (23,79-30,52)	1,85 (27,66-25,91)	0,98 (2,40-1,42)	4,14 (46,25-42,11)
Греция	-15,29 (14,16-33,46)	3,08 (14,13-11,07)	-1,98 (2,90-4,88)	16,22 (68,81-50,59)
Испания	3,48 (10,84-7,16)	-3,04 (10,3-13,34)	33,65 (47,04-13,39)	-34,14 (31,97-66,11)
Гонконг	30,81 (55,15-24,54)	-3,88 (11,73-15,81)	-19,30 (11,52-30,82)	-7,41 (21,58-29,00)
Сингапур	35,85 (53,92-18,27)	-6,26 (12,27-18,52)	-7,55 (13,60-23,95)	-21,01 (18,21-39,28)
Тайвань	-27,17 (34,94-62,11)	4,99 (11,65-6,68)	13,58 (16,97-3,41)	9,14 (36,45-27,31)
Страны Восточной Европы	-0,32 (7,58-7,90)	-5,38 (18,33-23,89)	3,66 (19,52-15,84)	1,78 (54,33-52,55)
Республики бывшего СССР	-3,77 (8,38-12,15)	-5,75 (11,64-21,39)	32,92 (49,43-16,51)	-19,4 (30,54-49,94)

2. Изменение состава импорта технической продукции в различных странах, %

Страны	Высокая технология	Передовая технология	Средняя технология	Низкая технология
США	10,84 (24,67-14,03)	0,43 (11,84-11,41)	-7,69 (43,34-61,03)	-3,44 (20,14-23,53)
Япония	3,21 (41,08-37,85)	-4,2 (19,64-23,84)	9,6 (15,35-5,75)	-6,82 (23,95-32,57)
ФРГ	7,44 (29,99-22,55)	0,42 (16,24-15,82)	2,64 (26,14-23,50)	-10,51 (27,63-38,14)
Франция	2,88 (25,22-22,34)	-2,24 (14,66-16,90)	8,52 (28,42-19,90)	-9,19 (31,67-40,86)
Италия	5,16 (28,93-20,77)	-4,53 (15,12-19,65)	10,54 (32,12-21,58)	-11,17 (28,32-37,99)
Великобритания	-3,01 (29,33-32,34)	-3,51 (14,12-17,63)	-15,08 (23,21-13,18)	-8,55 (28,33-36,88)
Канада	4,94 (19,29-14,35)	-4,45 (10,89-15,34)	5,53 (47,29-41,78)	-6,02 (22,53-28,55)
Австрия	6,33 (17,79-11,37)	1,21 (15,50-14,29)	-1,44 (26,99-28,43)	-6,47 (39,45-45,92)
Швейцария	6,23 (23,26-17,03)	-1,26 (14,95-16,21)	0,37 (26,89-26,52)	-5,35 (34,89-40,42)
Греция	4,05 (12,68-8,63)	2,38 (9,68-7,50)	12,34 (25,22-12,88)	-16,77 (52,22-70,99)
Испания	-0,51 (22,22-22,73)	-3,69 (15,86-19,55)	19,95 (30,12-10,17)	-15,77 (31,79-47,58)
Гонконг	17,32 (45,88-28,54)	-5,89 (13,30-19,19)	-5,34 (15,56-20,90)	-8,29 (25,29-31,38)
Сингапур	31,59 (43,41-11,82)	-1,04 (18,88-19,82)	-1,69 (14,43-16,12)	-26,88 (28,29-52,15)
Тайвань	5,93 (33,58-23,65)	-2,27 (17,38-12,11)	3,28 (10,63-7,54)	-18,29 (38,21-56,5)
Страны Восточной Европы	-0,85 (8,32-9,17)	3,01 (23,79-20,78)	2,08 (9,48-7,38)	-6,74 (55,65-82,39)
Республики бывшего СССР	0,93 (5,97-5,04)	-3,91 (23,55-27,48)	0,52 (5,28-4,76)	-2,11 (60,63-62,74)

3. Характеристика изменения участия различных стран на мировом рынке технической продукции, %

Страны	Высокая технология	Передовая технология	Средняя технология	Низкая технология	Изменение доли страны на мировом рынке технической продукции
США	-12,15 (24,54-36,69)	-6,26 (16,74-22,99)	-7,7 (8,95-16,65)	-7,72 (9,27-16,99)	-7,44 (13,94-21,38)
Япония	12,71 (20,61-7,90)	10,85 (17,47-6,82)	14,81 (27,27-12,46)	2,54 (14,38-11,84)	9,53 (20,06-10,53)
ФРГ	3,41 (8,52-11,93)	-1,77 (20,92-22,69)	0,2 (21,46-21,24)	0,15 (21,46-21,30)	1,29 (18,47-19,78)
Франция	-0,06 (6,59-6,65)	0,03 (6,98-6,95)	-1,59 (6,68-8,27)	0,33 (6,50-6,83)	-0,83 (6,58-7,21)
Италия	-0,88 (3,46-4,36)	-0,67 (4,59-5,26)	-1,93 (3,60-5,53)	-2,05 (9,34-7,29)	-0,59 (5,40-5,99)
Великобритания	-1,67 (7,71-9,38)	-3,31 (7,66-10,97)	-5,98 (3,77-9,73)	-2,74 (6,87-9,61)	-3,61 (6,19-9,80)
Канада	-2,52 (2,03-4,55)	-1,44 (2,94-4,38)	-3,55 (9,28-12,83)	-0,57 (1,94-2,51)	-1,55 (4,38-5,93)
Австрия	0,26 (0,56-0,30)	0,77 (2,14-1,37)	0,14 (0,66-0,52)	0,66 (2,03-1,37)	0,31 (1,25-0,94)
Швейцария	-2,23 (2,42-4,65)	-0,07 (4,93-5,00)	0,05 (0,20-0,15)	0,98 (3,90-2,92)	-0,26 (2,63-2,79)
Греция	0,01 (0,02-0,03)	0,02 (0,03-0,01)	0 (0,00-0,00)	0,02 (0,06-0,02)	0,01 (0,03-0,02)
Испания	0,35 (0,58-0,23)	0,43 (0,98-0,55)	1,82 (2,12-0,30)	0,45 (1,44-0,98)	0,75 (1,35-0,80)
Гонконг	1,62 (2,10-0,48)	0,39 (0,78-0,39)	-0,05 (0,38-0,41)	0,42 (0,88-0,28)	0,59 (0,95-0,38)
Сингапур	3,10 (3,32-0,22)	1,05 (1,33-0,28)	0,61 (0,80-0,19)	0,71 (0,93-0,21)	1,31 (1,53-0,22)
Тайвань	1,26 (2,29-1,03)	1,20 (1,34-0,14)	0,88 (0,92-0,04)	1,77 (1,98-0,21)	1,33 (1,63-0,30)
Страны Восточной Европы	-0,21 (0,13-0,34)	-0,74 (0,55-1,29)	-0,19 (0,28-0,47)	-0,26 (0,77-1,03)	-0,36 (0,43-0,79)
Республики бывшего СССР	-0,08 (0,05-0,13)	-0,17 (0,13-0,30)	0,14 (0,26-0,12)	-0,09 (0,16-0,25)	-0,05 (0,16-0,20)

* Экспорт каждой страны принят за 100%. В скобках: первая цифра характеризует состояние рынка научно-технической продукции на начало 90-х годов, вторая — 20 лет назад.



ОСЕННЯЯ РАСПРОДАЖА ИСКУССТВЕННОГО МЕХА

Жлобинское ПТО «БелФа»

предлагает в широком ассортименте
по самым низким ценам
искусственный мех:

- ☐ для верхней одежды,
- ☐ для кожантальной и мебельной промышленности,
- ☐ для мягкой игрушки и декоративных изделий,
- ☐ подкладки в обувь и одежду.

А также

ПАЛЬТО ИЗ ИСКУССТВЕННОГО МЕХА

детские и женские,

**комплекты для мягких уголков,
чехлы для легковых автомобилей.**

Оптовые скидки до 15%.

247210, Республика Беларусь, г. Жлобин, Красный проезд, 2
Тел. (02334) 2-99-82, 2-09-10; тел./факс (02334) 2-10-70.

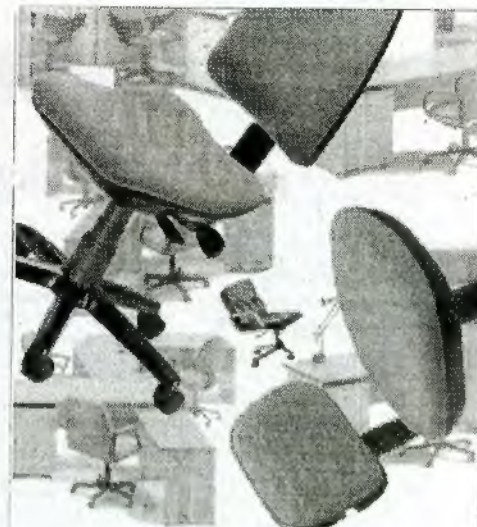
© STAR'S (0172) 204922

СОЮЗ ГИГАНТОВ ЗапСиб-Инвест



Размещение свободных денежных средств
Конвертация "мягких" и "твердых" валют
Консультации по минимизации налогов

Тел.: (0172) 368-022, 367-203, 367-541



ОФИСНАЯ
МЕБЕЛЬ

TIMONS PLUS

Адрес: Минск, пр.Скорины, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21

ОРГАНИЗАЦИЯ КУПИТ

СПИРТ

ЭТИЛОВЫЙ ЗЕРНОВОЙ
ИЛИ МЕЛАСНЫЙ

Т./факс: (095)
975-8294, 924-8423,
975-8312, 924-7483.



ПРОДАЕМ

куриные окорочка
из Европы и Америки,
а также
свежие
фрукты

Тел.(0172) 633-731

ул. Карбышева, 1
т. 65-88-67

МЕБЕЛЬ ИЗ ИТАЛИИ
555
КУХНИ
СПАЛЬНИ
ГОСТИНЫЕ
ПРИХОЖИЕ
ВАННЫЕ КОМНАТЫ
ДЕТСКИЕ КОМНАТЫ



КОМПАНИЯ «ТУССОН»
официальный представитель
«OLIVETTI»



Всегда в «Туссоне»:

компьютеры, оргтехника, телефонные
станции, проекционное оборудование,
мебель - ВСЕ для Офиса и Банка.

Бестселлер года!!!

Пишущие
машинки OLIVETTI
Вековые традиции: надежно и красиво.

Минск: Пушкова, 53, 12 эт.; 36-59-31, 36-42-88, 36-29-77, 36-42-88. Брест: 5-99-37.
Витебск: 36-20-49. Гомель: 53-91-82. Могилев: 44-53-68. Гродно: 44-30-91.

© ИСПОЛНИТЕЛЬ

Финансово-инвестиционная компания - профессиональный участник рынка ценных
бумаг - "АльВеНа-Инвест"

проводит подготовку кандидатов на получение аттестата участников рынка
ценных бумаг к сдаче квалификационного экзамена в Государственной инспекции
по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь.

Справки по телефонам: 26-81-44, 26-81-54

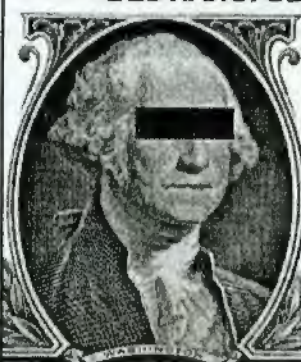


СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

между
Республикой БЕЛАРУСЬ
и РОССИЕЙ.

т. (0172) 395-247, 666-653.

ВАША ПРИБЫЛЬ
БЕЗ НАЛОГОВ



СЧЕТА
в зарубежных банках
РЕГИСТРАЦИЯ
оффшорных компаний
ТРАСТЫ, БАНКИ,
СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ
Тел.: 76-91-59

БЕСПЛАТНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ

ЧТОБЫ УВИДЕТЬ ВОСХОД, ДОСТАТОЧНО ПЕРЕДВИНУТЬ СТУЛ



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ ОТ ФИРМЫ
САЛОН-МАГАЗИН ул. Харьковская 15
мен.(0172) 768 836, т./ф.546 902, 768 308

VOIS
COMPANY

ООО "РУПТУР" приглашает Вас
с 27.11 по 1.12
на
ВЫСТАВКУ-ПРОДАЖУ
"Белпродукт-95"
Минскэкспо
(пр. Машерова, 14)
Бильярдные отечественного и импорт-
ного производства и аксессуары
к ним.

552-024
fax
669-459

АВТОМОБИЛЬНЫЕ МАСЛА

Официальный дистрибьютер концерна "SHELL" — ПКФ "АСФИ"

Тел.: (0172) 25-86-76, 25-86-44

Наименование	Назначение и характеристика	Расфа- совка, л.	Цена, USD
SHELL Super 2T JASO FB	Масло с гарантированным качеством, специально разработанное для всех двухтактных двигателей.	4/1	10,6/3,2
SHELL Super Plus 10W/40 API SF/CC	Высококачественное, всесезонное, минеральное моторное масло официально одобрено для всех а/м ВАЗ	4/1	10,0/2,8
SHELL Rimula TX 15W/40 API CF-4/SG	Высококачественное, универсальное, всесезонное моторное масло для мощных высокоскоростных бензиновых и дизельных двигателей с турбонаддувом и без него. Значительно снижает темпы износа компонентов двигателя.	4	13,0
SHELL Helix Standard 10W/40 API SG/CD	Высококачественное, всесезонное, минеральное моторное масло для современных бензиновых и дизельных а/м, обеспечивает надежную защиту двигателя при любых условиях вождения.	4/1	12,6/3,3
SHELL Helix Plus 10W/40 API SH/CD	Всесезонное, полусинтетическое моторное масло для современных высокоэффективных двигателей. Рекомендуется от имени: БМВ, Пежо, Ровер, ФВ и т.д.	4/1	16,0/4,2
SHELL Helix Diesel Plus 10W/40 API/CD	Всесезонное, полусинтетическое моторное масло для современных высокопроизводительных дизельных двигателей легковых а/м. Прошло все испытания на дизельных двигателях всех крупнейших автомобилестроительных компаний.	4/1	16,4/4,3
SHELL Helix Ultra 5W/40 API SH/CD	Всесезонное, синтетическое моторное масло для мощных высокоскоростных а/м. Малое трение не только обеспечивает малый износ, но также позволяет осуществлять быструю подачу масла во время холодного запуска двигателя.	4/1	25,6/6,7
SHELL Spirax HD 80W/90 API GL-5	Всесезонное трансмиссионное масло, предназначенное для работы в самых суровых условиях эксплуатации. Абсолютно заменяет масло TAD-17н, используемое в отечественных а/м.	1	3,5
SHELL Spirax EP 80W/90 API GL-4	Всесезонное трансмиссионное масло, предназначенное для работы в условиях экстремального давления.	1	3,6
SHELL Donax TA DEXRON II (D)	Всесезонное масло для автоматических трансмиссий, а также для гидроусилителей рулевого управления.	1	3,6
SHELL Donax YB DOT 4	Тормозная жидкость, заменяемая как в дисковых, так и в барабанных тормозных системах, для систем сцепления и других гидравлических систем для которых рекомендуются жидкости DOT 4, DOT 3 и SAE J1703.	0,5	3,5
Glycoshell Plus	Концентрат охлаждающей жидкости: 33% до -20С; 40% до -27С; 50% до -39С.	1	3,85
SHELL Retinax LX Тимкен и SKF	Универсальная, высококачественная, высокотемпературная автомобильная пластичная смазка, не содержащая свинца, для всех автомобильных подшипников, в том числе, работающих в условиях экстремальных давлений.	0,4 кг	2,75

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Володько Н. В., Кандру-
сва И. И., Липень Л. И.
Образцы договоров, ис-
пользуемых в хозяйствен-
ной деятельности. — Мн.,
"Амалфея", 1995, 404 с.,
5.000 экз. (1 б. 60856).

● Материалы междуна-
родного семинара "Эк-
спертный контроль в но-
вых независимых госу-
дарствах: правовые и ад-
министративные вызовы
и возможности" (Минск,
Беларусь, 3-4 октября
1994 года). — Мн., "Эри-
дан", 1995, 175 с., 200 экз.
(1 б. 60530).

● Гагарин С. В., Николь-
ский Ю. Б., Шамаев Г. А.
Межбанковский кредит:
дипломные операции на
рынке "коротких денег". —
М., изд-во "ПРИНТЛАЙН",
1995, 208 с., 8.000 экз.
(1 ок. 60277).

Подробно описаны методика
выработки стратегии банка
на рынке межбанковского
кредитования и пути ее осу-
ществления. В книге отра-
жен опыт работы Москов-
ского государственного бан-
ка. В приложении приведе-
ны юридические документы.

● Рябова Р. И. Операции
в банке с ценными бума-

гами. — М., 1995, 285 с.,
5.000 экз. (1 ок. 60279).

В пособии рассмотрены
практические вопросы бух-
галтерского учета и налого-
обложения операций ком-
мерческих банков с ценны-
ми бумагами.

● Черкасов В. Е. Практи-
ческое руководство по фи-
нансово-экономическим
расчетам. — М., "МЕТА-
ИНФОРМ", АО "КОНСАЛТ-
БАНКИР", 1995, 128 с.,
5.000 экз. (1 ок. 60285).

Рассмотрены расчеты при
осуществлении депозит-
ных, кредитных и валют-
ных операций с денежными

обязательствами и на рынке
ценных бумаг, долгосрочных
инвестиций, а также некото-
рых расчетов при управлении
финансами предприятий.

● Смирнов А. Л., Красави-
на Л. Н. Международный
кредит: формы и условия. —
М., изд-во АО "КОНСАЛТ-
БАНКИР", 1995, 88 с.,
3.000 экз. (1 ок. 60284).

Брошюра посвящена основным
принципам, формам и видам
международного кредита,
включая факторинг, лизинг и
др. Дана информация о струк-
туре и составляющих стоимости
кредита, а также методика оп-
ределения его сроков, суммы
платежей в погашение кредита,
виды процентных ставок, бан-
ковских комиссий и пр.

● Алкеев А. М. Ценооб-
разование в период перехода к
рыночной экономике. — М.,
Институт экономики РАН, 1995,
145 с., 500 экз. (1 ок. 60430).

Монография посвящена осо-
бенностям ценообразования в
период перехода к рыночной
экономике. Обоснована необ-
ходимость регулирования цен
при создании рынка товаров,
услуг, рабочей силы и капита-
лов. Очерчены тенденции, вы-
зывающие необходимость го-

сударственного регулирования
цен в рыночной экономике и
особенно в экономике пере-
ходного периода.

● Цанден Э. Руководство
малыми и средними пред-
приятиями. Пер. с нем. —
Обнинск, изд-во "ГЦИПК",
1994, 164 с., 1.000 экз.
(1 ок. 60915).

Рассмотрены вопросы опти-
мизации управления предприя-
тием, влияния пропорций
между централизацией и де-
централизацией прав на при-
нятие решений, оценки ре-
зультатов труда и вознаграж-
дения сотрудников и др.

● Теплер Р. Как овладеть
искусством делового письма:
250 писем и записок в помощь
менеджеру. Пер. с англ. — М.,
"ЮНИТИ", "Аудит", 1994,
192 с., 20.000 экз. (1 ок. 60286).

* В скобках указаны
шифры книг в катало-
гах Национальной би-
блиотеки Беларуси.

**Да здравствует дружба
белорусского народа
с
болгарским**

В наличии

15 видов зубной пасты

6 видов шампуней

Томаты очищенные в
собственном соку в
жестяных банках по 850 г.

По самым
низким ценам

Тел. (0172) 83-82-25, 34-32-58 (Виктор).

Столетняя цена

Биографии валют

**Денежная система Японии в ее современном
виде сложилась в эпоху Мэйдзи, буржуазной
революции 1867-1869 гг. Эта эпоха, получив-
шая свое название по имени императора Му-
цухито, правившего с 1868 по 1911 гг., поло-
жила начало реформам, приведшим к корен-
ным изменениям в области экономики и поли-
тики. Тогда же оформилась и кредитно-бан-
ковская система.**

В 1882 г. был создан Банк
Японии. Он является централь-
ным эмиссионным банком стра-
ны. 55% его капитала принадле-
жат государству, остальными
45% владеют акционеры. Но
права голоса они не имеют.
Правительство единолично оп-
ределяет политику банка и на-
значает его руководящий пер-
сонал. Право фидуциарной бан-
кнотной эмиссии Банку Японии
было предоставлено в 1889 г.
А в 1897 г. в Японии был введен
золотой стандарт.

Поскольку до первой миро-
вой войны сохранялся свобод-
ный обмен банками на золото,
денежная эмиссия, хоть и со-
провождалась некоторым ростом
цен, но серьезной инфляции не
вызывала. Однако с отменой сво-
бодного обмена ситуация резко
ухудшилась. За период с 1914 по
1920 годы денежное обращение в
Японии расширилось в три раза,
а цена при этом обесценилась
почти на 64%.

Еще более катастрофическим
было экономическое положение
страны после второй мировой
войны. Покупательная способ-
ность иены в 1952 г. составляла
лишь 1% от уровня 1945 г. Ре-
формы 1949-1950 гг. подготови-
ли переход к новому этапу в раз-
витии денежного обращения, и
инфляция была поставлена под
контроль. С апреля 1949 г. в
Японии вводится единый валют-
ный курс, который просущество-
вал вплоть до 1971 г., — 360 иен
за 1 доллар США.

Причем правительство со-
зательно пошло на искусствен-
ное завышение курса иены. Это
давало японским монополиям
преимущества в области импор-
та ввиду высокой зависимости
экономики страны от ввоза
сырья, топлива, материалов. А
трудности, связанные с экспор-
том, японцы преодолели, бро-
сив все силы на создание пере-
довых технологий.

Основной единицей де-
нежной системы Японии явля-
ется иена, равная 100 сенам.
Самая мелкая купюра — 1.000
иен. Она имеет хождение в двух
вариантах. Банкнота коричне-
вого цвета украшена портретом
Хирубуми Ито, первого
премьер-министра Японии, а на

Купюра достоинством 5.000
иен тоже имеет хождение в
двух вариантах: банкнота ко-
ричневато-зеленого цвета укра-
шена портретом мужчины в на-
циональном костюме, предпо-
ложительно одним из древних
императоров. На оборотной
стороне — здание Банка Япо-
нии. Купюра коричнево-фиоле-
тового цвета посвящена памяти
ученого Инадео Нитобе, а на
обороте красуется снежная вер-
шина Фудзи. К слову говоря,
до недавнего времени Фудзия-
ма украшала собой и купюру
достоинством в 500 иен, кото-
рую в последние годы изъяли
из обращения.

Самая крупная банкнота —
достоинством в 10.000 иен —
тоже имеет две разновидности:
зеленовато-коричневая банкно-
та изображает одного из древ-
них императоров Японии, а на
оборотной стороне помещен ор-
намент в национальном стиле.
Банкнота коричневого цвета
увесочивает память известно-
го политического деятеля Юки-
ти Фукудзавы. На оборотной
стороне — две птицы.

По материалам печати
подготовила Зинаида
КРАСНЕВСКАЯ.

Торопитесь!

**Продолжается подписка
на газету
"Белорусский рынок"
на 1996 год.**

Наш подписной индекс — 63123.

Стоимость подписки на I квартал 1996 года — 36.000 рублей.

Ф. СП-1

АБОНЕМЕНТ на газету

63123

(индекс издания)

"Белорусский рынок"

Количество

на 1996 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда											
------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому											
------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

(фамилия, инициалы)

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

SUMMARY

Belarusian Market No.45/1995

CURRENT NEWS

Page 1, 2. Irina CHUSOVSKAYA. Interbank currency
market cut down (1). Valery SOKOLOV. First step back (2).

The stable rate of national currency supported by National
Bank can not last forever. There are two possible solutions: to
let dollar go, or to bound the currency market.

Page 1-2. Andrei POTREBIN. Believed in stabilization.

The Cabinet considered execution of the current budget as
well as the draft budget for 1996.

Page 3. Igor FILIPENKO. Where is Marshall to make a
plan?

Investment Commission of Belarusian Ministry of Economy
has worked out a National Program for Attraction of
Investments until 2000.

Page 3. Konstantin SKURATOVICH. 'Mature capital'
comes to Minsk.

Minsk City Council held a press conference on pressing
problems of business.

Page 21. Aimed at new speaker, not old premier.

The ex-premier's name is on everybody's lips because of the
recent political scandal.

POLITICS

Page 4. Tatyana KALINOVSKAYA. Everybody pulls
through as he can.

The election campaign is coming to an end, but the people has not
known the candidates yet — due to the information blockade.

Page 4, 19. Leonid ZLOTNIKOV. Elections in May and
November: left wing gets crowded.

Political parties and blocs moved left following the
electorate's feelings.

Page 4, 19. Alexander PATUTIN, Alexander ALESIN.
Belarusian card in someone's game.

Belarus is the only nation that has not met its commitment to
dispose of heavy weapons in accordance with the Treaty on
conventional arms in Europe.

PEOPLE AND MONEY

Page 5. RUR turns out ballast.

Small banks were active currency sellers last week.

Page 5. Merger under question.

Merger of Priobank and Belbизнесbank: pro and contra.

Page 6. Elena FALEI. Dukat: any sanation?

Which is cheaper for the state, to declare a bank bankrupt or
to provide it with saning?

Page 6. IMF speaks about us and world development.

The second tranche of stand-by credit will be never assigned
to Belarus until IMF agrees with the government about a
program of structural reforms and 1996 budget.

Page 7. S.Bogdankevich: "Today, they hold their
course through pure stubbornness".

Year of currency stabilization: what next?

Page 20. Market of financial services.

Summary table of supply.

SHARE MARKET

Page 11. Irina KRYLOVICH. Exchange re-equipped.

A system for electronic bidding is to be completed soon.

Page 11. Grodno overtakes Minsk.

Voucher packages offered rise in price as well as vouchers
bought from individuals.

PRIVATIZATION

Page 12. BelASKO-Invest's director arrested in Gomel.

The arrest seems ridiculous: everyone may be accused because
no civilized procedure of exchanging vouchers for shares has
been established in this country.

Page 12. Key factors are speed and consistence.

Under low unemployment rate and slight inflation, Czechia
has been able to promptly integrate with the world economy.

COMMODITY MARKET

Page 13. Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on tobaccos, and retail
prices on construction materials.

Page 13. Alexander ALESIN. Bus: not for the poor.

Public transportation: if the trends will keep unchanged, we
are likely to ride horse-trans in the near future.

Page 14. When meat is a problem.

In most C.I.S. countries, agribusiness shows a strong trend
towards decline in livestock sector.

LEGISLATION

Page 18. Irina LUGINA. Realty suits are not rare anymore.

Review of court practice.

Page 18. Valentin PAVLOV. No winners.

Document muzzle brings up disputes between commercial
institutions.

Page 18, 20. Major legal acts.

Brief annotated list of documents introduced recently by the
authorities.

INNOVATIONS

Page 22. Anton SLONIMSKY. A chance to follow
another route.

Some anti-crisis steps must be made to implement major
structural reforms of the national economy.

Page 22. Lyudmila NEKHOROSHEVA. He is wealthier
who has more ideas.

Scientific and technological development is the main way to
achieve world leadership.

THIS PAGE

Hurry to read.

New titles in libraries.

Centennial yen.

Japanese monetary unit: through the centuries.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of
any material in this publication, and topical digests or
analytic surveys can be written to special orders.